

## Левые в России не прошли, но и не уходят

См. стр. 1, 4.

### СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Минск пытается поправить международный имидж с помощью "безъядерной" инициативы.
- 3 стр. → В четверг начинается визит Президента РБ во Францию.
- 4 стр. → Россия сделала свой выбор, но проблемы остались с ней.
- 5 стр. → Приступить к перерегистрации банков НБ намерен 24 июля.
- 11 стр. → Состоялось первое заседание Совета по ценным бумагам при КМ РБ.
- 12 стр. → К концу года можно ожидать снижения цен в валютном эквиваленте на большинство основных товаров.
- 14 стр. → Безваучерная модель приватизации затянёт агонию госсобственности на шесть десятилетий.
- 18 стр. → Применение ряда положений Указа № 208 можно опротестовать через суд.
- 19 стр. → Все больше предприятий РБ находят поставщиков за пределами СНГ.
- 21 стр. → Материалы семинара "Беларусь на пути к европейской интеграции..."
- 22 стр. → Проект нового Жилищного кодекса не учитывает, что общество иждивенцев никогда не станет богатым.

### Россия

## Новый старый Президент РФ

Победа Бориса Ельцина во втором туре выборов 3 июля сопровождалась увеличением разрыва с Геннадием Зюгановым на десятках процентов, что не может не радовать сторонников реформ, поскольку делает необязательным серьезный дрейф "влево".

Вместе с тем некоторая корректировка курса, по мнению многих наблюдателей, неизбежна. Еще 30 июня Б. Ельцин дал поручение премьеру Виктору Черномырдину "в двухнедельный срок после выборов подготовить свои предложения по структуре и составу нового правительства России" и после оглашения предварительных итогов голосования лишь повторил свое указание. Таким образом, Президент и премьер будут прежние.

Материалы об итогах президентских выборов в России см. на 4-й странице.

ОАО "Финансовое агентство РИП-АЧФА" имеет предложения от инвесторов по вкладам в уставный фонд банка в размере 1-1,5 млн. \$  
Тел. 242-72-83



"Беларусбанк" - твоя республика!

### ПРЕДЛАГАЕТ СЛЕДУЮЩИЕ УСЛУГИ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ:

- Выгодное размещение Ваших денежных средств в государственные краткосрочные облигации (минимальное комиссионное вознаграждение);
- Представление Ваших интересов на вторичном рынке ГКО;
- Формирование портфеля ценных бумаг по заявке клиента;
- Брокерские услуги на Белорусской фондовой бирже;
- Депозитарные услуги.

### ДЕПОЗИТАРИЙ АСБ "БЕЛАРУСБАНК" ОБЕСПЕЧИВАЕТ:

- Проведение подписки на акции как вновь создаваемых акционерных обществ, так и приватизируемых предприятий;
- Ведение реестра акционеров;
- Хранение ценных бумаг, выпускаемых на бумажной основе, и их дематериализацию.



АСБ "Беларусбанк", Управление ценных бумаг,  
г. Минск, ул. Мясникова 32, к. 704  
тел. 226 43 03 факс 220 88 50

Профессиональный участник рынка ценных бумаг (лицензия Госинспекции РБ по ценным бумагам № 30260-125-25 от 12 октября 1993 года, лицензия на право деятельности депозитария № 30260-4-92 от 2 июня 1994 года)

### Банковская система

## Объединиться лучше, чем умереть

Белвнешэкономбанк скоро станет помощнее, а два Комлекс-Банка (гродненский и минский), Бресткомбанк и, конечно, Президент — поспокойнее. Акционеры четырех перечисленных банков решили объединить балансы, что произойдет, возможно, уже в августе. Согласие на то руководства Нацбанка, главы государства и Совета безопасности уже испрошено.

### Что приобретет банк, забывший об амбициях

Статус регионального банка, который получают поглощаемые БелВЭБом

два телефона оператора - на 6 и 8 линий

**НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ**

связь в БЕЛАРУСИ и РОССИИ.  
круглосуточное обслуживание.  
5 моделей пейджеров.  
бесплатно!  
4 информационных канала

Тел./ф. (0172) 207-869

**Vesso-Bel**  
Пейджерная Компания

INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

структуры, конечно, не предполагает юридическую самостоятельность, однако большую свободу действий, чем у обычного филиала, все же подразумевает. Вероятнее всего, эти банки избранную когда-то специфику кардинально не изменят. Более того, под крылом государственного банка им станет сподручнее еще активнее продвигать собственные программы, особенно долгосрочные, затормозившиеся было с усугублением платежного кризиса.

Еще один плюс для добровольно национализируемых банков: некоторые функции (планирование, реклама, международные расчеты и пр.) автоматически лягут на пле-

чи гостеприимного БелВЭБа, что позволит перебросить дефицитных сотрудников на "мельницу" оперативной работы.

Для клиентов бывших самостоятельных банков тоже вряд ли что-то значительно изменится. Тарифная и процентная политика объединенного банка, конечно, будет унифицирована, однако наверняка ее либерализуют. Сервис (во всяком случае для крупных клиентов) останется.

Однако заготовлен ли бальзам для душ акционеров? В настоящее время ВЭБ резко наращивает капитал: как совместному банку ему необходимо набрать 5 млн. ЕCU. После проведения подписки (объявленный объем — 80 млрд. BYB), сведения балансов четырех банков, переоценки основных и валютных фондов станет ясно, какую долю займут в УФ акционеры присоединившихся банков. Однако уже сейчас понятно, что их паи сократятся до величин микроскопических. (Окончание на 5-й странице).



### ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК

лицензия №27 Банка Латвии,  
Рига, ул. Бривибас 148 А,  
тел.: 013 701111,  
факс: 013 701112

- КОНВЕРСИЯ ТВЕРДЫХ И МЯГКИХ ВАЛЮТ ПО ВЫГОДНОМУ КУРСУ
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВЕДЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ
- ГИБКИЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ КАЖДОГО КЛИЕНТА

Тел./Факс в Риге 0132 378139  
364495  
372946

• ПРИМЕРЬТЕ НАШИ ЛАТЫ •



# Белорусский рынок

Еженедельная аналитическая газета для деловых людей

Учредитель — КМПП "Белорусский рынок"

Регистрационное свидетельство № 114 от 21 ноября 1990 года

**Главный редактор**  
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

**Первый заместитель главного редактора**  
Александр АНДРЕЕВ

**Ответственный секретарь**  
Виталий ДАЛИДОВИЧ

Телефон: (0172) 280-024

**Отделы**  
Тел.: (0172) 228-029, 228-035, 280-023

## Внутренняя политика

**Павлюк БЫКОВСКИЙ**  
**Татьяна КАЛИНОВСКАЯ**

## Промышленность

**Игорь ФИЛИПЕНКО**

## Международная политика

**Юрий ШЕВЦОВ**  
**Александр ПАТУТИН**

## Недвижимость

**Юрий БЕХТЕРЕВ**

## Приватизация

**Татьяна МАНЕНКО**

## Социальная политика

**Константин СКУРАТОВИЧ**

## Товарный рынок

**Александр АЛЕСИН**

## Финансы

**Елена ФАЛЕЙ**  
**Александр ВАСИЛЕВИЧ**

## Фондовый рынок

**Ирина КРЫЛОВИЧ**  
**Владимир ТАРАСОВ**

## Право

**Александр ГАЛЬКЕВИЧ**

## Компьютерное обеспечение

**Дмитрий ЕГИПКО**, тел.: 280-024

## Рекламный отдел

**Юрий БЕДУЛИН**, тел.: (0172) 227-641

## Бухгалтерия

**Галина КОХНО**, тел.: (0172) 280-024

**Адрес:** 220001, Минск, ул. Рабкоровская, 17. Редакция газеты "Белорусский рынок".

**Телефаксы:** (0172) 227-641, 227-644.

**E-mail:** root@belmarket.belpak.minsk.by

**Расчетный счет —** 3012209540011 в филиале АКБ "Приорбанк" № 0111, код 228.

**Подписной индекс —** 63123.

Газета распространяется по каналам компьютерных сетей Belpak (27-32-06).

**Типография издательства "Белорусский Дом печати"** (Минск, проспект Ф. Скорины, 79). Заказ № 3335

**Тираж —** 20.000 экз. Цена — в розницу — 4.000 руб., за пределами РБ — договорная.

**Номер подписан в печать** 7.07.1996 г. в 22<sup>00</sup>.

**Телефоны и факсы для размещения рекламы:** (0172) 227-641, 227-644.

Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

**М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12**  
**П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12**

**Номер сверстан на издательском комплексе фирмы "Micro Express"**

## Экспертизу отдают промышленникам

В БНПА подготовлен проект положения об общественном Совете по экономико-правовым и социальным проблемам белорусско-российского Сообщества.

Совет создается для проведения экспертизы совместных проектов и программ, а также законодательных инициатив в рамках Сообщества. Эта структура займется также анализом состояния национального законодательства и будет давать предложения по его гармонизации, а также проводить экспертизу проектов по созданию ФПГ.

Предполагается, что в его состав войдут по 7 человек от БНПА и Белорусского союза предпринимателей и арендаторов и столько же — от аналогичных российских союзов. Исполком Сообщества назначит ответственного секретаря Совета.

## Возобновлена Выдача лицензий

28 июня премьер-министр Беларуси Михаил Чигирь подписал телеграмму, согласно которой возобновляется выдача лицензий на проведение хозяйственной деятельности.

В начале июля телеграмма была разослана государственным органам, уполномоченным выдавать лицензии.

Как известно, выдача лицензий была приостановлена вместе с прекращением регистрации новых субъектов хозяйствования в начале этого года. После решения о проведении перерегистрации уже существующих и соответственно регистрации новых субъектов хозяйствования выдача лицензий не возобновилась. Это сделано только сейчас в порядке реализации президентского указа. Порядок выдачи лицензий пока остается прежним.

## Аукционы

16 июля в Гомеле состоится девятнадцатый аукцион по продаже городской коммунальной собственности. На нем будут продаваться магазины "Женская одежда", "Товары для спорта", "Продукты", парикмахерская, а также административное здание, здание магазина "Овощи-фрукты" и двухэтажная пристройка к жилому дому в г. Житковичи площадью 651 кв. м. Каждое из зданий, а также магазин "Женская одежда" продается вместе с земельными участками площадью от 200 до 680 кв. м.

18 июля состоится двадцатый аукцион в Гродно. На нем будут продаваться магазины "Мелодия" и "Башмачок", здание на ул. Красноармейской, 83, а также незавершенное строительство зданий на ул. Брикеля и проспекте Я. Купалы, 4 общей площадью соответственно 1070 и 702 кв. м. Все здания — кирпичные и продаются вместе с земельными участками площадью от 602 до 1800 кв. м.

На 23 июля назначен двадцатый аукцион в Минске. Покупателям предлагаются пять продовольственных и промтоварных магазинов, стартовые цены которых — от 13 млн. до 753 млн. 800 тыс. рублей, а также двухэтажное кирпичное здание бывшего детского сада на ул. Корженевского, 19 с земельным участком площадью 5400 кв. м и незавершенное строительство двухэтажного кирпичного здания на проспекте Газеты "Правда" с земельным участком площадью почти 2 гектара.

30 июля будет проведен седьмой аукцион в Кобрине. На нем будут продаваться комбинированный магазин в центре города, здания бывшего склада и бывшей школы, четыре киоска, незавершенное строительство здания кемпинга на автодороге Брест — Москва в 17 км от Кобрина с земельным участком площадью 1000 кв. м, а также право 10-летней аренды двух встроенных помещений под торговлю продовольственными товарами. Начальные цены объектов — от 5 до 896 млн. рублей.

## Интеграция



Персональный состав участников белорусской стороны намечено обсудить на ближайшем заседании Конфедерации промышленников и предпринимателей.

## Таможенная политика

## Все на продажу

На основании приказа Государственного таможенного комитета РФ № 261 с 1 июля 1996 года в России отменены экспортные пошлины на сырую нефть и природный газ.

После 1 апреля 1996 года нефть и газовый конденсат были единственными товарами, которые при поставках на экспорт облагались пошлиной. На всю остальную вывозимую из страны продукцию экспортные пошлины были отменены тем же приказом № 261. С отменой вывозных пошлин на нефть и природный газ в РФ не осталось ни одного товара, который бы при вывозе из страны облагался таможенными платежами.

## Конференции

## Бизнес на помочах

10-12 июля в Минске состоится Международная конференция "Опыт финансовой поддержки малых и средних предприятий в странах СНГ".

Главной ее задачей является обмен опытом развития и поддержки предпринимательства и, конечно, укрепление экономического сотрудничества между Беларусью и странами Европы. Будет обсуждаться широкий круг вопросов: технологии финансирования малых и средних предприятий; программы поддержки предпринимательства и механизмы их реализации; возможности и условия интеграционных процессов европейского и евразийского малого и среднего предпринимательства и др. В программе — пленарные заседания, дискуссии, деловые встречи и переговоры, обмен инвестиционными проектами, посещение белорусских предприятий.

К участию в конференции приглашены представители руководящих структур Беларуси, России, Украины, Молдавии, Литвы, Латвии и других стран ближнего и дальнего зарубежья, финансовые и страховые компании, специалисты Всемирного банка и ЕБРР.

# Президент согласился покордировать в Европе

Эхо недели

Президент Александр Лукашенко 3 июля заявил об инициативе создания безъядерной зоны и приостановил вывод из Беларуси на территорию России ядерных ракет стратегического назначения.

На церемонии возложения цветов к монументу Победы в день 52-й годовщины освобождения Беларуси А. Лукашенко выступил с короткой речью, в которой, среди прочего, заявил об инициативе создания безъядерной зоны. "Вопросы укрепления безопасности на границах стран СНГ для нас не предлог для дипломатической риторики, а одно из важнейших направлений государственной политики. Именно поэтому мы не скрываем своего неприятия движению НАТО на восток. Я предлагаю в районах бывших социалистических государств Восточной Европы, на территории Беларуси, Украины, Прибалтики, других государств, выразивших свое желание, создать безъядерную зону. Я предлагаю всем сторонникам движения НАТО на восток средства, которые понадобятся на осуществление этой опасной и дорогостоящей затеи, употребить на гуманитарную помощь жертвам Чернобыля, на преодоление экологических последствий катастрофы. В новой международной ситуации назрел вопрос о создании безъядерного пространства в Центральной и Восточной Европе."

Президент выразил надежду, что заинтересованные страны обратят внимание на его предложение, и от имени РБ согласился "взять на себя роль координатора усилий по созданию в Центральной и Восточной Европе безъядерной зоны".

Однако внимание мировых СМИ в этот день было приковано к президентским выборам в России, и чисто популистская, а не реальная, замечена не сразу, а только после выступления с комментариями к ней помощника Президента Сергея Песохова.

Г-н Песохов мотивировал инициативу Президента учетом стремлений соседей Беларуси стать полноправными членами НАТО и, как следствие, отсутствием гарантий и обеща-

ний по недопущению размещения на их территории ядерного оружия. "Поэтому А. Лукашенко предложил сделать этот процесс многосторонним. С тем чтобы все страны Балтии, Центральной и Восточной Европы, стремящиеся в НАТО, взяли на себя определенные обязательства и создали в регионе безъядерную зону. В этом случае ядерное оружие, принадлежавшее Советскому Союзу и Варшавскому Договору, и то, которое сегодня выводится или уже выведено с этой территории, не будет в перспективе заменено на ядерное оружие НАТО".

Конечно, Президент РБ не может претендовать на уникальность собственного рецепта установления ядерного status-quo в Европе (ранее с аналогичными предложениями на международной арене выступал Президент Украины Леонид Кучма), но совпавшее с оглашением инициативы очередное приостановление вывода из Беларуси ядерных ракет стратегического назначения делает высказывание А. Лукашенко особенно интересным. Кстати, о приостановлении вывода ракет помощник Президента С. Песохов сообщил на той же пресс-конференции, где комментировал "безъядерную" инициативу своего шефа. По его словам, Россия должна заплатить Беларуси за ядерное оружие, выводимое с ее территории, однако не было ли это одним из условий "нулевого варианта"?

Очевидно, "безъядерная" инициатива Минска может рассматриваться как попытка приобретения гарантий у новоизбранного российского Президента Бориса Ельцина соблюдения предвыборных договоренностей с РБ, в том числе и о "нулевом варианте", причем совмещенная с попыткой прорыва блокады Беларуси на международной арене.

**Павлюк БЫКОВСКИЙ.**

## Цена власти

# Экономика должна быть экономной

Вслед за коммунистической символикой Возвращаются и забытые лозунги

В интервью БТ Президент А. Лукашенко заявил о намерении ввести жесткий режим экономии, который, в первую очередь, должен уменьшить расходы на содержание государственной власти. В связи с этим возникает вопрос: коснется ли эта мера идеологического обеспечения деятельности властных структур или будет затрагивать только те институты, деятельность которых не совсем укладывается в рамки нынешней системы управления?

Вообще о режимах строжайшей экономии обычно вспоминают тогда, когда остальные ресурсы уже исчерпаны. Что же касается белорусской специфики, то складывается впечатление, что мы все больше погружаемся в ностальгические времена эпохи "застоя". Воскресают идеологические отделы бывшего ЦК КПБ (которые теперь приписаны к "вертикальным" структурам), на телеэкране можно лицезреть те же "горячие" мужские поцелуи, а для полного восприятия того времени не хватает разве что еженедельных награждений носителей "великих идей Чучке".

По всей вероятности, главным отличием "рыночного социализма" от его коммунистического близнеца и является то, что награды выдаются не в виде знаков отличия, а в "натуральном" виде. Например, в виде определенных

таможенных или налоговых льгот, при суждении призовых мест не в "социалистическом соревновании", а в "тендерных торгах" и т. п. При этом право быть отмеченными при дележе "финансового пирога", естественно, получают те, чьи старания и идеи соответствуют выбранному идеологическому направлению.

Как, например, можно было не выделить 50 млрд. БУВ на создание кинематографического варианта "нерушимой российско-белорусской дружбы"? И не важно при этом, что задолженность по выплате заработной платы и отпускных учителям как раз и составляет именно такую сумму. Учителя отдохнут и без денег, а "экономленные" таким образом ресурсы можно направить на более значимые проекты.

Вообще-то любой бюрократий свой-

ственно проводить периодические сокращения расходов, которые в итоге оборачиваются их увеличением. Можно, к примеру, сократить количество автомобилей или "урезать" командировочные расходы, но при этом построить несколько вертолетов. Так что при любом новом витке "экономии" затраты не уменьшаются, а увеличиваются.

Помнится, что Александр Лукашенко свою деятельность на посту Президента начал как раз с сокращения расходов на содержание исполнительной власти на 30%. Но если в бюджете на 1995 год расходы, предусмотренные на содержание государственных органов управления, составляли примерно 25 млн. USD, то, согласно Указу Президента № 267 от 12.07.1995 г. "Об уточнении бюджета на 1995 г.", эти расходы в долларовом эквиваленте возросли до 70 млн. USD, или почти в три раза.

Таким образом, старая поговорка "Добрый намерениями устлана дорога в ад" как нельзя лучше характеризует попытки сокращения расходов на содержание бюрократии.

**Александр ГАЛЬКЕВИЧ.**



## Реформы

# "Глубинка" требует перемен

Проблемы реформирования системы местного самоуправления Беларуси были обсуждены в ходе "круглого стола", прошедшего 4 июля с участием депутатов ВС и экспертов Фонда поддержки демократических реформ им. Льва Сапег.

Главный недостаток существующей системы местных органов власти, по мнению экспертов, — их чрезмерная зависимость от республиканских властей, слабая заинтересованность в поиске дополнительных источников финансирования. Поэтому основным направлением муниципальной реформы в РБ должно стать перераспределение полномочий в пользу местных властей, наделение их большей финансовой самостоятельностью.

Концепция реформирования государственного управления на местном уровне и системы местных представительных органов власти в РБ, разработанная экспертами фонда им. Льва Сапег, предусматривает законодательное перераспределение прав и обязанностей между республиканскими и местными органами власти и управления, а также изменение существующего в республике территориально-административного деления, что позволило бы приблизить территориальные единицы к оптимальным размерам и облегчить выполнение местными властями своих функций.

Организационная реформа местных органов власти призвана создать законодательную основу для разграничения компетенции между представительной властью и исполнительными органами на различных уровнях. Финансовая реформа предусматривает повышение самостоятельности местных властных органов при составлении и исполнении своих бюджетов, увеличение в последних доли ресурсов, право распоряжаться которыми принадлежит исключительно органам муниципальной власти. Органы местного самоуправления целесообразно, по мнению специалистов, наделить и правом распоряжения коммунальной собственностью, фактически принадлежащей не местной, а республиканской власти.

Реформа муниципальной системы РБ потребует от парламента принятия свыше 10 законов (они уже разработаны фондом им. Льва Сапег) и внесения соответствующих поправок в Конституцию — в соответствии с положениями Европейской Хартии местного самоуправления, к которой РБ также должна присоединиться. В противном случае под вопросом окажется вступление РБ в Совет Европы.

Александр ПАТУТИН.

## В Мингосимущество

Мингосимущество утвердило реестры работников предприятий и приравненных к ним лиц, которые приобрели акции за ИПЧ "Имущество" в пределах выделенного лимита следующих акционерных обществ: "Белсметтехника", "Белпромпроект", "Минское обувное ОАО "Луч", "Белтрубопроводстрой", "Минский маргариновый завод", "Радан-ЗСА", "Сигма".

По инициативе трудовых коллективов Гомельоблимушество приступило к работе по приватизации следующих объектов республиканской собственности:

- Мозырский солевыварочный комбинат,
- Мозырское предприятие по обеспечению нефтепродуктами,
- строительно-кооперативная фирма "Мозырпромстрой",
- Рогачевское предприятие по обеспечению нефтепродуктами,
- Речицкое предприятие по обеспечению нефтепродуктами.



## полный комплекс банковских услуг

Отдел кодированных счетов: (8-013) 7310978  
Конвертация всех видов валют, клиринг, кассовое обслуживание в Латвии и странах СНГ (факс/авт.) (8-132) 294984

Открытие счетов, сервисные услуги (8-013) 7282701  
(факс/авт.) (8-132) 7281740

Консультации по открытию счетов, регистрация и бухгалтерское сопровождение деятельности всех форм предпринимательской деятельности в Латвии

Обслуживание в Минске

Латвия, LV-1001, Рига, ул. Стабу, 11. Тел.: (8-0132) 293548, факс: 294984

## МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ  
КРЕСЛА  
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО  
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск  
ул. Сурганова, 6  
(ст. М. Академия наук)  
с 9.00 до 19.00.

тел.: 68-58-01, 68-55-22  
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ



Международное сотрудничество

# Беларусь — Франция: что-то новенькое

**Предстоящий первый официальный визит Президента РБ Александра Лукашенко во Французскую Республику (11-13 июня) и переговоры с ее главой Жаком Шираком в белорусском МИДе трактуется не иначе как "прорыв" белорусской внешней политики на западном направлении.**

Основания для таких утверждений есть: еще недавно Франция уклонялась от подписания ряда соглашений с РБ (об избежании двойного налогообложения, о международном автомобильном и воздушном сообщении, о сотрудничестве между министерствами внутренних дел двух стран) и от создания смешанной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, мотивируя это невысокими темпами реформ в РБ, ее сотрудничеством с Россией, невыполнением Минском обязательств по Договору об ОБСЕ, неурегулированностью взаимоотношений различных ветвей власти и т. п. Теперь же эта страна первой на "западном берегу" подписывает с Беларусью широкомасштабный политический документ — Договор о взаимопонимании и сотрудничестве. Характерным моментом является и то, что договоренность о визите была достигнута всего за полгода, хотя в мировой дипломатической практике на это уходит, как правило, год-два.

Впрочем, едва ли стоит обольщаться надеждами на принципиальное изменение отношения западных государств к РБ; скорее, меняется тактика: Запад и в том числе Франция, очевидно, стремятся получить хоть какие-то рычаги воздействия на Беларусь. Этим можно объяснить принятие РБ в Центральноевропейскую инициативу, подписание Временного соглашения с ЕС о торговле, предстоящее заключение белорусско-французского политического договора и т. д.

Белорусская сторона, в свою очередь, рассчитывает заручиться поддержкой Парижа при вступлении в Совет Европы. В Страсбурге в ходе недавней очередной сессии Парламентской ассамблеи СЕ такое обещание от французских депутатов уже было получено. Кроме того, планируемый к подписанию в Париже политический договор будет содержать специальную статью, констатирующую, что Франция рассматривает вступление РБ в СЕ и развитие ее отношений с Европейским Союзом как важный шаг на пути интеграции Беларуси в общее европейское пространство.

Не меньше надежды связывает правительство РБ с экономической частью визита. До сих пор торговля между двумя странами развивалась не совсем так, как хотелось бы Минску: рост товарооборота происходил в основном за счет увеличения импорта из Франции при высоком уровне отрицательного сальдо (в 1995 году эта тенденция несколько изменилась в более благоприятную для РБ сторону). При этом основу экспорта РБ в 1995 году составляли ТНП — 41% (в основном текстильные изделия), а традиционные статьи выглядели намного скромнее: продукция химической промышленности — 24%, машины, оборудование и транспортные средства — 27%.

Основу французского импорта составила продукция химической промышленности — 34%, машины, оборудование и транспортные средства — 43%. Из Франции в основном импортировались легковые автомобили и микроавтобусы, запчасти к автомобилям, тракторам и холодильникам, фармацевтические продукты, медицинская аппаратура. В 1996 году к ним добавились пластмассы и изделия из них, черные металлы.

Рост заинтересованности белорусских фирм в товарах и услугах французского происхождения нашел свое отражение в попытках белорусского МВЭС добиться от французской стороны открытия кредитной линии для РБ. Объем линии, по расчетам специалистов, должен составить около 200 млн. USD. Условия выделения кредитов, традиционно предоставляемые Францией, несколько выгоднее условий аналогичных кредитных линий Германии, Ав-

стрии, Бельгии и Швейцарии. Они, в частности, предусматривают: предоплата — 15% от суммы контракта; процентная ставка — 9% годовых, включая административные расходы; сроки кредита в зависимости от его величины — 3-10 лет; возможность использования кредита на закупку не только французских товаров и услуг. Несмотря на то, что в течение двух предыдущих лет переговоры по этому вопросу успеха Минску не принесли (французская сторона неизменно увиливала от открытия линии с выделением РБ кредита МВФ stand-by), остается надежда, что А. Лукашенко удастся переубедить в Париже президента французской страховой компании КОФАС Ф. Давида.

Помимо этого, белорусская сторона рассчитывает подписать с франко-английской компанией "Жак-Альстом" меморандум о продолжении сотрудничества в области реконструкции объектов энергетического сектора РБ и добиться продолжения финансирования совместного проекта предприятия РБ и Франции в

сфере связи и коммуникаций, осуществлявшегося в рамках программы TACIS-93 (по оценкам французской стороны, на это потребуются около 6,5 млн. французских франков).

На переговорах с руководством компании Repoit планируется поставить вопрос о совместных проектах с белорусским МАЗом, вплоть до создания СП. Намечены также встречи с главами ряда министерств Франции, правительством департамента Нор-Па-де-Кале, генеральным секретарем Организации экономического сотрудничества и развития Дональдом Джонстоном, представителями деловых кругов. В ходе беседы в министерстве сельского хозяйства Франции белорусская сторона намерена предложить совместное строительство нового сахарного завода в РБ, организацию производства тарно-упаковочных материалов, крахмала и т. д. Отдельно речь пойдет о сотрудничестве в области ядерной энергетики — о возможности строительства в РБ атомной АЭС, о захоронении белорусских ядерных материалов и об обеспечении безопасности экспериментального ядерного реактора под Минском.

Александр ПАТУТИН.

## Дорогой банк

Счета для банков и оффшорных компаний;  
Бесплатные консультации по регистрации безналоговых компаний;  
Кредитные карты VISA, STB Card и Union Card;  
Конвертация твердых и мягких валют;  
Оплата международных контрактов.

справки по телефону: (017) 2687368;  
тел./факс: (017) 2647987;  
Вильнюс, ул. Вивульскё, 7;  
тел.: (0122) 231145, 231456.

Bankas SNORAS

I.O.S.  
INTERNATIONAL  
OFFSHORE  
SERVICES



при содействии  
ФИНАНСЫ И  
АКТИВЫ

## СОХРАНИМ ВАШУ СТАБИЛЬНОСТЬ

- МОМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ (в т.ч. "на предъявителя") БЕЗНАЛОГОВЫХ КОМПАНИЙ ИЗ ЛЮБЫХ ЮРИСДИКЦИЙ
- США: высокопрестижные штаты или ДЕЛАВЭР
- НЕМЕДЛЕННОЕ ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В ЛАТВИЙСКИХ БАНКАХ
- СЧЕТА В ЗАПАДНЫХ БАНКАХ, КРЕДИТНЫЕ КАРТОЧКИ
- РЕАЛЬНАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ОФФШОРНЫХ БАНКОВ В НАУРУ
- ВСЕ ВИДЫ СОПУТСТВУЮЩИХ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
- СКИДКИ ДЛЯ БАНКОВ И ДРУГИХ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО, КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Рига (013) 7216964 Минск (0172) 292933, 292944



## Второй тур выборов в России: Ельцин опередил Зюганова на 13%

16 июля выборы состоялись во всех 89 субъектах Российской Федерации. По неофициальным предварительным данным, предоставленным 6 июля Центризбиркомом РФ, из внесенных в списки более 108,4 миллиона граждан в голосовании приняли участие около 72,89 миллиона избирателей, или 67,25%, из которых большинство отдало предпочтение нынешнему Президенту Борису Ельцину.

9 июля Центризбирком планирует огласить официальные итоги выборов, а на 9 августа назначена церемония принесения присяги новоизбранному Президенту РФ.

### Предварительные итоги II тура

Борис Ельцин	53,55%	36 млн. 351 тыс. голосов
Геннадий Зюганов	40,55%	27 млн. 528 тыс. голосов
Против всех кандидатов	4,9%	3 млн. 572 тыс. голосов

### Власть и оппозиция

## Президент избран. Что дальше?

**Борис Ельцин переизбран на новый срок, Виктор Черномырдин готовит предложения по структуре и составу будущего правительства, Геннадий Зюганов по-прежнему в оппозиции — все осталось при своем, но ожидают крупных изменений.**

Правительство, которое сформируется после II тура президентских выборов, не будет коалиционным, — заявил Б. Ельцин 28 июня по ОРТ. Сообщалось также, что придут новые специалисты: "Команда собирается очень сильная, серьезная". Некоторое время спустя стала известна фамилия будущего главы Кабинета министров (теперешний премьер Виктор Черномырдин), и даже принципы, на которых ему предложено создавать правительство: усиление государственного регулирования в народном хозяйстве и в первую очередь — в ТЭК, ВПК, на транспорте, в машиностроении, агропромышленности и т. д.

Все это подтвердилось и после победы Б. Ельцина 3 июля. Но есть и отличия. До окончания избирательного марафона из Кремля периодически происходили "утечки информации" о переговорах Ельцина с лидером "ЯБЛОка" Г. Явлинским, которому прочили место первого вице-премьера, курирующего финансово-экономический блок. Однако теперь Черномырдин прямым текстом говорит: "Я не могу понять, а что это вы все о Явлинском? Он что-нибудь сделал? 500 дней? Проходили. Слава Богу, не дошли".

Кстати, г-н Черномырдин, которому предстоит уйти в отставку и вернуться с новым составом Кабинета министров, да еще пройти испытание оппозиционно настроенной к главе исполнительной власти Госдумой, почему-то чувствует себя очень уве-

ренно и ставит на место не только вроде бы близкого идеологически Григория Явлинского, занявшего в I туре достаточно почетное 4-е место, но и вдруг захотевшего стать вице-спикером "бронзового призера" — генерала Лебедева, чья поддержка, по мнению аналитиков Центризбиркома, обеспечила победу Б. Ельцина и расколола "красный пояс".

Госдума, в которой Президент Ельцин поручил своей фракции создать некоммунистическое большинство, заявила о поддержке Черномырдина — это утверждение прозвучало из уст коммуниста-спикера Геннадия Селезнева. В ответ блок "Парламентское согласие", создаваемый по указке Б. Ельцина, отмежевался от озвученного Сергеем Шахраем предложения отправить в отставку нынешнего спикера Госдумы. Очевидно, власть и оппозиция заключили сделку.

Апокалиптические сценарии массовых беспорядков, ожидавшихся после поражения Г. Зюганова, к счастью, не нашли воплощения в жизни. Глава избирательного штаба коммунистов Валентин Купцов на первой же пресс-конференции опроверг сообщения, будто народно-патриотический блок планирует какие-либо вооруженные акции в случае проигрыша. Сторонники Г. Зюганова даже не попытались опротестовать результаты выборов, прекрасно понимая, что в данном случае мировое сообщество не захочет стать на сторону обиженного, как это было недавно в Албании.

На состоявшемся же 6 июля съезде народно-патриотического блока было принято решение о превращении его в общероссийское движение во главе с экс-премьером СССР Николаем Рыжковым и о создании теневого кабинета оппозиции. Брать же на своих членов часть властных полномочий без возможности определять общую политику создаваемого правительства блок не захотел. Впрочем, нельзя исключать, что кто-то из оппозиционеров и пойдет в "некоалиционное правительство профессионалов" Черномырдина, однако массовым явлением это, судя по всему, не станет.

"Красные" решили "брать власть" на местах, благо скоро грянут соответствующие выборы. На этом уровне и особенно в "красном поясе" Президент вряд ли сможет оказать серьезное сопротивление, а прирост голосов во II туре у Г. Зюганова (+8,52 процентных пункта при явно неблагоприятных для него как противника "партии власти" условиях) свидетельствует о неисчерпанном потенциале коммунистов. При осуществлении такого плана Г. Зюганов сможет подтвердить свой тезис о создании в России двухпартийной системы, когда консерваторы и реформаторы владеют разными ветвями власти и сдерживают друг друга.

**Павел БЫКОВСКИЙ.**

### Мнение наблюдателей

## Выборы честные, но не равноправные

**Международные наблюдатели охарактеризовали II тур президентских выборов в целом как честный и справедливый.**

Вместе с тем на пресс-конференции 4 июля в Москве отдельные наблюдатели отметили, что победивший на выборах Борис Ельцин и претендент на пост Президента от народно-патриотического блока Геннадий Зюганов в ходе предвыборной кампании имели неравные возможности. Так, Б. Ельцин имел широкий доступ к СМИ, в том числе к телевидению и радио, и его выступления подавались явно позитивно. Возможности же Г. Зюганова в этом отношении были существенно ограничены, а его выступления подавались с негативных позиций.

По сообщению Рейтер.

### Причины

## Конвой в светлое прошлое пока расформирован

**Проигравшие уже занялись поиском причин поражения.**

Как всегда в таких случаях, приоритет отдается внешним факторам, в частности, монополизации "партий власти" СМИ и другим мерам, которые порой выглядят гротесковыми, но неизменно усиливали динамику политической борьбы.

Хотя, как представляется, главная причина поражения коммунистов кроется в них самих. Декларируемая ими приверженность традициям прошлого как способ для восстановления нарушенной преемственности развития большинством россиян была воспринята как большее зло, чем все безобразия ельцинского режима.

Таким образом, этапирование россиян в светлое прошлое не состоялось. Можно предположить, что оно только на время отложено, хотя демократические силы теперь имеют больше возможностей для существенного оздоровления ситуации. А коммунисты — для эволюции в направлении парламентаризма и подлинной социал-демократии.

**Константин СКУРАТОВИЧ.**

## Ломки не будет

**Политики выражают удовлетворение "триумфом демократии" в РФ, а СМИ беспокоятся о состоянии здоровья Бориса Ельцина.**

### Беларусь

Президент РБ Александр Лукашенко: "Я приветствую такие результаты выборов в России. Ведь победа Бориса Ельцина позволяет надеяться, что не произойдет какой-то гипотетической ломки во внешней политике соседнего государства, и особенно в отношении Беларуси... Я нормально воспринимаю окончание этих выборов и доволен, что все это закончилось благополучно для русского народа... и для белорусского. Это приведет к усилению интеграционных процессов".

Председатель ВС РБ XIII созыва Семен Шарейский: "Российский народ разобрался со своими проблемами так, как и должно было быть... Они выбирали, двигались им вперед или откатывались назад. И, конечно же, здравомыслие подсказало, что надо идти вперед".

### Запад

Президент США Билл Клинтон назвал президентские выборы в России триумфом демократии: "Эти выборы показывают, насколько далеко продвинулась политическая рефор-

ма в России за последние 5 лет". Кандидат в президенты США от республиканской партии Боб Доул заявил, что предварительные результаты ясно показывают, что Россия отвергает коммунистическое прошлое. "Борис Ельцин вновь сыграл историческую роль в переходе России к демократии".

Федеральный Президент ФРГ Роман Херцог в поздравлении Борису Ельцину отметил, что "россияне продемонстрировали демократическую зрелость" и заверил, что Германия и впредь будет оказывать содействие России на пути реформ.

### СМИ

Между I и II турами президентских выборов в России западные СМИ уделили много внимания состоянию здоровья Бориса Ельцина. Так, Би-би-си сообщила накануне выборов, что Президент Ельцин и премьер-министр Черномырдин пытались развеять опасения общественности относительно здоровья Ельцина. "Российский Президент появился на телевизионном экране, призвав избирателей поддержать его в решающем туре голосо-

### Национальная безопасность

## Лебедь ищет новый подход

**Новоизбранному Президенту РФ предстоит наложить резолюцию на предложенный генералом Лебедевым проект Концепции национальной безопасности.**

Группа экспертов, работающая при помощнике Президента РФ по национальной безопасности — секретаре Совета безопасности Александре Лебеде — разработала проект концепции "Новый подход к проблемам национальной безопасности".

В документе констатируется, что угроза создания в России криминального общества приобретает статус вопроса национальной безопасности и выживания России как государства.

В рабочем варианте приоритетными задачами определяются "оптимизация государственных структур управления, в особенности правоохранительных органов, а также их техническое переоснащение на основе новейших информационных технологий".

А. Лебедь видит необходимость "ежегодного или лучше ежеквартального декларирования государственных чиновниками... совокупных доходов и расходов всех членов своих семей и близких родственников".

Проект концепции предусматривает переход от массовой приватизации "к процессу проведения залоговых и инвестиционных аукционов, отличающихся от уже проведенных четкими и заранее известными всем желающим правилами, прошедшими утверждение в Министерстве юстиции". Предполагается также принятие закона о возмездной национализации.

В документе отмечается, что при переходе к инвестиционному периоду развития "надлежит усилить присутствие государства в экономике, признается необходимым создание при СБ "Федерального центра по разработке и осуществлению комплекса мер, способствующих возврату и оптимальному использованию укрываемых (в том числе за рубежом) от налогообложения финансовых средств". Кроме того, генерал намерен ужесточить контроль за расходованием бюджетных средств путем создания системы федерального казначейства.

Внешнеэкономические связи и ценообразование в государственном секторе, считает А. Лебедь, следует взять под жесткий контроль. Экспортеры при заключении соглашений должны четко оговаривать сроки оплаты и порядок поступления средств на счета внутри России. Импортёры следуют обязать не использовать предоплату, заменяя ее аккреди-

тивами и другими средствами платежа, деньги с которых контрагент может снять лишь после отгрузки товаров по контракту.

А. Лебедь назвал "недопустимым" в условиях российского экономического кризиса сохранение огромных задолженностей перед Россией стран СНГ.

В проекте концепции подчеркивается необходимость четкого планирования научно-технического прогресса, так как "выживание России напрямую связано с успехами в реализации наукоемких технологий". Необходимо "полноценное финансирование НИОКР, представляющих коммерческий интерес, а также обеспечение обороноспособности России".

Главной задачей и целью разведывательных служб России определена поддержка экономических интересов России на мировых рынках. Он "незамедлительно потребует" усилить работу, в частности, по мониторингу ситуации на мировых рынках вооружений, авиационной и космической техники, а также по получению информации о технологиях конкурирующих стран в области вооружений. А. Лебедь отметил, что "одновременно с развитием и поддержкой экспортной составляющей российского ВПК" он "прекратит практику продажи потенциальным противникам новейших вооружений и технологий".

Касаясь поиска стран — партнеров России в дальнем зарубежье, генерал А. Лебедь в концепции "Новый подход к проблемам национальной безопасности" полагает, что "действительно "стратегических" партнеров в Европе найти тяжело, хотя работу в этом направлении следует продолжать". По его мнению, "России следует внимательнее изучать различные варианты сотрудничества со странами Тихоокеанского бассейна, включая Китай".

Проект концепции будет обсуждаться на СБ, который, в соответствии с Конституцией РФ, возглавляется и формируется Президентом, поэтому о реализации предложенной А. Лебедевым программы до инаугурации Бориса Ельцина говорить не приходится. В любом случае, по мнению наблюдателей, документ претерпит значительные изменения.

**По материалам "Интерфакса".**





Валютное обозрение

# В режиме Вечной тишины



**Похоже, более стабильного и спокойного места на этом свете, чем Межбанковская валютная биржа, не существует. И российские выборы, и столь долго ожидаемый Указ Президента "О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории РБ" — слишком незначительные факторы, чтобы ощутимо повлиять на атмосферу этого учреждения.**

Единственное, по чему можно было догадаться о введении нового валютного коридора, — это незначительный выход курса доллара за прежние рамки. 2 июня котировка американской валюты выросла до 13.130 BYB, а в последний день недели — до 13.180 BYB. В целом же ситуация на бирже осталась прежней: ни отмена 10-процентного сбора, ни введение 50-процентной обязательной продажи валюты, ни какие-либо другие факторы на нее не повлияли. По-прежнему отсекаются заявки, так же практически невозможно купить валюту. Более того, котировки немецкой марки и российского рубля остались неизменны — 8.530 и 2.57 BYB соответственно. Традиционно относительно динамичен был украинский карбованец: его котировки в течение недели изменялись от 0,086 до 0,09 BYB.

Объемы торговли упали почти по всем валютам (за исключением немецкой марки — рост с 2,3 до 2,7 млн. за неделю). Так, за неделю было реализовано 16 млн. USD (против 21,4 на предыдущей неделе), 25,9 млрд. RUR (30,8 млрд. на предыдущей). Наиболее же резко упали обороты по украинскому карбованцу — с 78,9 до 45,4 млрд. KRB.

Отсутствие у предприятий возможности удовлетворить свои потребности в валюте крайне отрицательно сказывается на осуществлении ими хозяйственной деятельности. В связи с этим вызывает опасения со

стороны банков то, что на МВБ невозможно получить официальный документ о снятии с торгов заявки на покупку валюты для какого-либо предприятия. Складывается весьма удобная ситуация для обвинения банков в том, что они сами не выставляют заявки на биржу, прокручивая деньги клиента, а контролеры тут вообще ни при чем.

На внебиржевом рынке доллар в течение недели постепенно рос в цене, также не обращая внимания на всякие события вроде российских выборов. Если в понедельник его стоимость находилась на уровне 15.200-15.300 BYB, то в конце недели — у отметки 16.200-16.300 BYB и выше. По мнению дилеров, подобная динамика объясняется появлением на рынке большого количества белорусских рублей: по некоторым данным, Нацбанком одному из крупных комбанков был выделен 2-триллионный кредит.

Ситуация на рынке наличной валюты по-прежнему определялась динамикой котировок на внебиржевом рынке. Если в начале недели при низком уровне котировок активность "черного" рынка упала (благо обменные пункты были в состоянии предложить конкурентоспособный курс), то к концу недели с ростом стоимости доллара банки оказались в незавидном положении.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

## Банковская система

# Объединиться лучше...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Впрочем, особо артачиться акционеры вряд ли будут. Зная об участии той же гостиницы "Планета", они наверняка довольны, что успели продать свои детища в то время, пока их еще покупали. К тому же вряд ли именно владельцам банков резонно разрешать сложившееся ныне в Беларуси противоречие между частным и государственным началом: в любой момент борца за справедливость подтолкнут к пропасти, за что клиенты и партнеры банка его не поблагодарят.

По сведениям "БР", присоединяющиеся к БелВЭБу банки и сами получали предложения от более мелких, тешащих себя надеждой слиться в крепкий частный. Однако победил прагматичный расчет.

## Логика поглощающего

БелВЭБ рассматриваемым шагом способствует исполнению воли Президента, еще в прошлом году давшего понять, что в стране останутся не больше шести банков, причем государственных.

Однако он делает это далеко не вслепую. Пользуясь кризисом, он выбирает из средних банков самые интересные: Бресткомбанком и Гродненским КомплексБанком БелВЭБ моментально и полностью покрывает соответствующие регионы. МинскКомплексБанк же хоть и работает на одной территории со своим "благородным", но на других рынках. Так что с его помощью БелВЭБ всего лишь еще больше универсализируется, хотя и сохранит традиционную специализацию: основной вес в его балансе по-прежнему будут составлять операции по обслуживанию международных расчетов, кредитных линий и т. д.

Некоторые наблюдатели полагают, что, с учетом изложенного, БелВЭБ в соперничество за международные кредитные линии начнет до-

минировать над Приорбанком. От последнего, видимо, в недалеком будущем стоит ожидать ответных ходов.

В прошлом году, по некоторым сведениям, Приорбанк вел переговоры о возможном объединении с АКБ "Поиск". Последний сегодня снова приступил к переговорам с одним из банков. С каким — не знаем. Известно только, что это не БелВЭБ, в который "Поиск" вливаться было бы нелогично, ибо они во многом дублируют друг друга.

## Так в курсе ли дело?

Один из банкиров недавно предположил, что "право свободно работать на свободном рынке" в нынешних условиях на самом деле означает право свободно умирать. Он же выразил собственный взгляд на дискутируемые ныне проблемы курсообразования.

На вопрос, справится ли Беларусь с платежным кризисом, собеседник ответил, что ныне делаются очень грубые экономические ошибки. 28 июня в банковской системе был зафиксирован "минус" в 5 млрд. BYB. Расчеты вести невозможно, потому что в дефиците сам платежный инструмент. Банки уже дошли до того, что открывают друг у друга клиринговые счета для проведения взаимозачетов. А в это время НБ продолжает повышать нормы резервирования.

Согласно словам банкира, держать курс — большая ошибка. Для переходной экономики гораздо полезнее разумная инфляция, которая стимулировала бы спрос на товары и позволяла двигаться торгующим фирмам. Отпустить СКВ — значит спровоцировать падение доходности для импортеров, а следовательно, и для западных производителей. Зато в таком случае выиграет белорусская экономика. Так и должно быть — чтобы именно экспортеры чувствовали себя в более предпочтительном положении: страна бога-

та лишь тем, что может продать за свои пределы. Экспортер "наживался" бы за счет производств, которые не способны быть экспортными. Ну и отлично: последние, значит, просто не нужны. Поэтому "стоячий" курс USD — забота о благополучии Запада. Сегодня, невзирая ни на что, нужно включить печатный станок. Государство должно одолжить у всех, иначе все умрут. Большой ли толк в этом случае от того, что государство "живет по расходам", со сбалансированным бюджетом?

Приверженцы удержания USD и положительной ставки рефинансирования читали, похоже, не те книги: регуляторами рынка ни курс, ни ставка рефинансирования не являются. На 90% инфляция зависит от поведенческих моделей и мотивации населения. Если не существует склонности к сбережениям, инфляция будет. Если деньги откладывают — не будет. А экономика поднимается, когда народ желает работать. Так закончил свою аргументацию собеседник "БР".

Елена ФАЛЕЙ.

## Финансовая хроника

Приступить к перерегистрации банков по правилам, изложенным в известном банковском указе Президента, Нацбанк, по сведениям "БР", намерен с 24 июля. Как свидетельствует источник, в Нацбанке уже "вызрел" список первых претендентов. Небольшие банки, уставшие от кошмарных будней, опережая события, обращаются к руководству НБ с просьбой порекомендовать им возможные варианты для присоединения. Ассоциация белорусских банков подготовила обращение банкиров (о котором, впрочем, знают далеко не все банкиры) с предложениями о смягчении некоторых положений указа. Однако процесс пошел.

Правление НБ вынесло решение о принудительной ликвидации АКБ "Магнатбанк", АКБ "Дукат", АКБ "Белорусский кредит", АКБ "Содружество" и АКБ "Интекс". Ликвидационные комиссии Нацбанка работают в перечисленных банках с 26 июня 1996 года. По итогам проверок и анализа деятельности этих банков выявлены многочисленные нарушения законов "О Национальном банке Республики Беларусь", "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь", нормативных актов НБ и уставов этих банков. По имеющейся в редакции информации, наиболее бурно процесс ликвидации проходит в Магнатбанке, председатель правления которого категорически отказывается содействовать комиссии, назначенной Нацбанком.

Правление НБ утвердило новое положение о гарантийном фонде защиты вкладов и депозитов физических лиц. Действие положения, говорится в документе, не распространяется на ОАО Сберегательный банк "Беларусбанк", а также другие банки в случаях, когда государство в законодательном порядке гарантирует полную сохранность денежных средств и других ценностей физических лиц, внесенных этим банкам. В настоящий момент установлен размер вклада в гарантийный фонд защиты вкладов и депозитов физических лиц — 0,1%. Предельный размер вклада (депозита) физического лица, подлежащего возмещению, по-прежнему сохраняется на уровне суммы, эквивалентной 2 тысячам USD.

Правление НБ утвердило временное положение о порядке создания, регистрации и прекращения деятельности иностранных банков, их филиалов, представительств и банков с участием иностранного капитала на территории РБ. Банк получает статус совместного, говорится в документе, при достижении совокупной доли иностранного капитала в УФ уровня не менее 20%. УФ банка формируется за счет средств не менее чем трех участников, доля каждого из которых, как правило, не должна превышать 20%, в исключительных случаях — 35%. Лицензия на привлечение во вклады средств физических лиц может быть выдана банку по истечении двух лет с момента регистрации в НБ при условии его устойчивого финансового положения (в течение последних 6 месяцев банк выполнял обязательные экономические нормативы, не имел убытков и задолженности перед бюджетом). За выдачу лицензии на совершение банковских операций взимается плата в размере, эквивалентном 20 тыс. USD, а за выдачу лицензии на совершение операций в инвалюте — плата в размере, эквивалентном 10 тыс. USD.

Как сообщает Банк Англии, с 20 сентября 1996 года перестают быть законным платежным средством и выводятся из обращения банкноты достоинством 50 английских фунтов стерлингов серии D, имеющие на оборотной стороне портрет мистера Кристофера.



Республика Беларусь  
220082 г. Минск  
ул. Притыцкого, 38

тел. (017) 253 15 04  
тел./ факс (017) 255 82 13



**ДЕНЬГИ должны работать, ЧЕЛОВЕК - думать**

## Итоги торгов валютой на МВБ (г. Минск, июль 1996 г.)

Дата	Спрос	Предложение	Объем	Курс (BYB)	Кол-во банков
<b>Доллар США (тыс. USD)</b>					
1	1.893	1.893	1.893	13.100	22
2	2.647	2.396	2.396	13.130	24
3	4.088	4.088	4.088	13.130	24
4	4.616	4.616	4.616	13.130	22
5	5.338	2.839	3.012	13.180	27
<b>Немецкая марка (тыс. DM)</b>					
1	213	213	213	8.530	12
2	340	340	340	8.530	11
3	836	836	836	8.530	14
4	368	368	368	8.530	14
5	898	898	898	8.530	16
<b>Российский рубль (млн. RUR)</b>					
1	3.064,5	3.064,5	3.064,5	2,57	21
2	4.451,2	4.451,2	4.451,2	2,57	20
3	4.815,3	4.815,3	4.815,3	2,57	22
4	7.085,3	7.085,3	7.085,3	2,57	22
5	6.506,3	6.506,3	6.506,3	2,57	22
<b>Украинский карбованец (млн. KRB)</b>					
1	2.500	696	2.496	0,088	5
2	9.501	19.624	9.501	0,086	10
3	3.264	7.564	7.564	0,086	8
4	13.253	12.313	13.253	0,090	11
5	12.563	6.280	12.563	0,090	11

Информация подготовлена Межбанковской валютной биржей.  
Тел.: 29-26-50, факс: 29-25-56.

## СКВ-gaigжест

### Кросс-курсы валют на 3 июля 1996 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,559	2,378	6,038	2393	172,4
доллар США	0,641	1	1,526	5,156	1536	110,6
нем. марка	0,421	0,656	1	3,380	1006	72,50
фр. франк	1,244	1,940	2,958	10,0	2977	214,5
итал. лира	0,042	0,065	0,099	0,336	100,0	7,204
яп. иена	0,580	0,904	1,379	4,662	1388	100,0
ЕСУ	0,797	1,243	1,896	6,410	1908	137,5

фр. франк + 10, итал. лира + 100,00, яп. иена + 1000,00.

## SIEMENS BOSCH AEG ARISTON Indesit OCEAN Bompani Brandt

5-20 июля выставка-продажа  
стиральных машин



Цены  
снижены  
на 5-15%

Доставка  
и установка

SIEMENS - от \$516  
BOSCH - от \$516  
AEG - от \$667  
ARISTON - от \$483  
ELECTROLUX - от \$750

INDESIT - от \$414  
OCEAN - от \$404  
BOMPANI - от \$356  
GORENJE - \$448  
BRANDT - \$1010

Гарантия 1 год

Торговый дом **ВИКТОРИЯ**

Минск, Дрозда, 8. Телефон: 23-24-68.

Оптовым покупателям дополнительные скидки 3-15%

Торговый дом **BOSCH & SIEMENS**

Минск Коласа 52. Т. 62-66-72.

Романо

**Государственные  
Краткосрочные  
Облигации**

- надежное вложение средств
- полное отсутствие налогов
- высокая доходность

Весь комплекс услуг по ГКО  
"Гарант-инвест"  
(агентство ГНУБ)

27-65-68, 23-24-81, 23-15-67



# Долги — товар банковский

**Белорусская межотраслевая промышленная корпорация пополнила свои ряды. Впервые в члены корпорации принят коммерческий банк. Речь идет о Белорусском биржевом банке.**

Как пояснили в БелББ, банк уже около года достаточно серьезно занимается проблемами оптимизации финансовых потоков промышленных предприятий: работает над программами погашения взаимных долгов субъектов хозяйствования. За это время, в частности, банк способствовал погашению долга (порядка 40 млрд. BYB) за электроэнергию предприятию Минскэнерго. Благодаря сотрудничеству с БелББ предприятия сэкономили около трех млрд. BYB.

"Сотрудники финансовых отделов предприятий, — полагает заместитель директора БелББ Валерий Суксин, — не всегда в достаточной мере владеют информацией о возможностях банков и других финансовых учреждений. Консультации наших экспертов могли бы помочь предприятию эффективно справиться со своими финансовыми потоками". Вообще подобные услуги может оказывать любой банк. Однако чаще всего банки не слишком "отвлекаются", предпочитая вникать лишь в совершенно конкретные просьбы своих клиентов. "Мы же сами ищем проблемное предприятие и предлагаем нетрадиционные схемы", — говорит г-н Суксин.

БелББ называет ряд преимуществ, которые получает его клиент.

К примеру, выставив дополнительные долговые обязательства своих должников на продажу и снизив их стоимость, предприятие повысит вероятность возврата хотя бы части средств в течение короткого промежутка времени. Получив эти деньги и вернув их в оборот, оно сможет не только покрыть понесенные убытки в связи

## Справка "БР"

Белорусская межотраслевая промышленная корпорация (БМПК) создана в 1991 году и в своем составе имеет около двадцати предприятий, среди которых ПО "БелВар", "Азот", "БелОМО" и др. Среди основных ее задач — налаживание снабжения и сбыта продукции предприятий — членов БМПК.

с продажей долговых обязательств по цене ниже номинала, но и получить дополнительный доход. Продав долговые обязательства, предприятие освобождает себя от риска неплатежеспособности должника. Если же долги предприятия выставлены на продажу по цене ниже номинала, оно вправе выкупить их само, погасив при этом свою задолженность меньшими средствами.

Есть и дополнительные возможности. Любое юридическое лицо может приобрести долги своего кредитора и произвести

взаимозачет задолженности в сумме приобретенного долга. Продажа долгов со скидкой позволяет произвести взаимозачет с наименьшими затратами. Скупка долгов субъектов хозяйствования дает возможность приобрести в собственность данный субъект, обратив взыскание долга на имущество должника. Приобретение долгов по цене ниже номинала позволяет покупателю получить дополнительную прибыль, играя на разнице курсов долга. Долги предприятий могут заинтересовать покупателей возможностью приобретения долговых обязательств по цене ниже номинала и дальнейшего получения продукции предприятия на сумму долга.

"Выбор данного направления, — подытожил собеседник "БР", — не дань конъюнктуре. С нашей точки зрения, это весьма перспективное дело, которое позволит банку подняться на более высокий уровень. Такое сотрудничество, быть может, станет первым шагом на пути к созданию финансово-промышленной группы".

Остается надеяться, что членство в БМПК позволит банку наладить более тесные контакты с предприятиями, а также воспользоваться контактами корпорации с государственными структурами.

Елена ФАЛЕЙ.



# "Кооперативный социализм" или открытая экономика?

**В конце июня состоялась встреча Президента с руководителями групп разработчиков экономических программ для Беларуси. Корреспондент "БР" беседует с одним из участников встречи — заместителем директора Департамента экономики Национального банка Валерием ДАШКЕВИЧЕМ.**

— Валерий Флоринич, у нас в стране одновременно готовятся несколько программ по выходу из экономического кризиса, в том числе и в Нацбанке. Чем это обусловлено и не шел ли у Президента разговор об объединении усилий разработчиков?

— Действительно, сегодня можно говорить как минимум о трех программах. Во-первых, это разработанные Минэкономики первоочередные меры по оздоровлению экономики во втором полугодии 1996 г. и концептуальные подходы к социально-экономическому развитию на 1997 г., во-вторых, "Программа стабилизации экономики Республики Беларусь в переходный период", которая готовится группой Э. Эйдина под эгидой Совета безопасности, и, наконец, третья, под скромным названием "План по финансовому оздоровлению страны", подготовленная в Национальном банке с участием группы известных экономистов, представляющих интересы самых различных институтов Беларуси. Назвать их пока не могу, поскольку возможно, что не все согласятся с окончательным вариантом выполненной совместной работы.

Что касается возможности объединения усилий разработчиков, то речь об этом действительно шла, но было принято решение, что на данном этапе каждая из групп доводит свою разработку до конца самостоятельно и к 15 июля представляет ее Президенту. Хотя, например, наш "План..." по многим параметрам близок к разработкам Минэкономики и мы постоянно сотрудничаем.

— Можете ли вы хотя бы в наиболее общем виде дать характеристику своему плану финансового оздоровления и почему, кстати, не финансовой стабилизации?

— Наш план фактически является комплексом неотложных мероприятий, которые необходимо провести в самое ближайшее время, чтобы предотвратить "скатывание" страны в пучину экономического хаоса. Естественно, говорить о достижении финансовой стабилизации в стране за 6-8 месяцев было бы самозаблуждением. Нельзя болезнь, развивавшуюся в течение, самое меньшее, четырех с половиной лет, вылечить за полгода. Но остановить ее прогрессирование вполне возможно. Поэтому и речь у нас идет только о финансовом оздоровлении.

По своей структуре "План..." состоит из 7 взаимосвязанных блоков. Причем на первом месте идет блок, условно названный "Мероприятия по повышению конкурентоспособности отечественных предприятий", затем — мероприятия по социальной защите населения. И это не случайно, поскольку мы прекрасно понимаем и отдаем себе отчет в том, что любые попытки финансового оз-

доровления не имеют под собой реальной экономической почвы при сохранении убыточности белорусских предприятий. Именно от финансового здоровья предприятий зависит финансовое здоровье государства, точнее — его бюджета, а также семейных бюджетов населения.

И только потом идут блоки мероприятий в денежно-кредитной политике, по валютному регулированию, развитию финансовых рынков, налогового бюджетной системе, экспортно-импортной политике. Возможно, будет отведено выделен блок мероприятий институционального характера.

Что касается содержания мероприятий, то их можно охарактеризовать как умеренно либеральные. Среди них, пожалуй, ключевыми можно назвать следующие.

Во-первых, ускоренное разгосударствление и приватизация предприятий, ориентированных в первую очередь на внутренний рынок; продажа земли в частную собственность под промышленное и сельскохозяйственное производство; введение уведомительного принципа регистрации малых и средних предприятий; сокращение численности не загруженного работой персонала; реструктуризация задолженности предприятий — в блоке повышения конкурентоспособности предприятий.

Во-вторых, поэтапное доведение минимальной заработной платы до минимального потребительского бюджета и предоставление государственных льгот предприятиям, увеличивающим занятость, — в блоке социальных мероприятий.

В-третьих, сохранение положительной ставки процента и повышение привлекательности белорусского рубля — в блоке мероприятий по денежно-кредитной политике.

В-четвертых, законодательное оформление принципов валютного регулирования, предоставление государственных гарантий обладателям валютных вкладов в банках, переход к курсообразованию с учетом уровня инфляции и состояния платежного баланса при общей либерализации валютного рынка — в блоке мероприятий по валютному регулированию.

В-пятых, общее снижение налоговой нагрузки до 30-35% от ВВП, сбалансированность доходов и расходов бюджета, развитие инструментов безинфляционного покрытия дефицита бюджета — в блоке мероприятий по бюджетно-налоговой системе.

В-шестых, создание нормативной базы по развитию финансовых рынков, стимулирующей привлечение инвестиций, финансовое укрепление и контроль за деятельностью учреждений, занятых на финансовом рынке, — в блоке мероприятий по развитию финансовых рынков.

И, наконец, в-седьмых, создание системы поддержки национального экспорта, развитие импортозамещающих производств, активизация иностранного туризма, учреждение национального агентства по трудоустройству наших граждан за границей и др. — в блоке мероприятий по экспортно-импортной политике.

Все эти мероприятия, а их значительно больше, чем здесь перечислено, можно объединить не несколько общими целями или принципами — максимальная рационализация использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов за счет развития конкуренции; привлечение внутренних и внешних инвестиций за счет снятия преград частному предпринимательству, а также недопущение снижения уровня жизни населения. Финансовое оздоровление в данном понимании является как бы итогом всего этого комплекса мероприятий.

— Надеемся ли вы, что разработанный вашим творческим коллективом "План..." будет принят Президентом?

— В принципе, не имеет особого значения, чья разработка будет принята за основу. Тем более что они процентов на 70-80 совпадают. В общем, все мы примерно одинаково оцениваем экономическую ситуацию в стране. Вопрос скорее в том, в какой части они не совпадают. Лично мне, например, совсем не импонируют идеи г-на Эйдина о кооперативном социализме в сельском хозяйстве и "народном капитализме" в промышленности. Это идеи примерно 30-40-летней давности, которые широко рекламировались в континентальной Европе и о которых там уже давно забыли.

Не следует также забывать, что эти идеи вызвали в странах с традиционной рыночной экономикой и многовековой традицией частной собственности. В наших условиях они могут стать лишь ширмой для государственных чиновников и сохранения административного управления экономической. Я же считаю, что для нас сегодня важнее именно ограничить власть чиновников и заменить государственное управление государственным регулированием. А это вещи принципиально разные.

Страна, окруженная государствами с нормальной рыночной экономикой, не имеющая больших природных ресурсов, может рассчитывать на успешное развитие, ориентируясь только на создание открытой конкурентоспособной экономики. Всякие "измы" для нее смертельно опасны. Мы ведь, в принципе, обычная европейская страна, но только с необычной историей. Чем мы, например, отличаемся от Польши, Чехии, Словакии, Венгрии? И сколько можно экспериментировать над бедолагами?

Что касается беседы у Президента по поводу этих программ, то могу только сказать, что разговор продолжался более трех с половиной часов.

## Всемирный банк

## Бухучет

# От плана к рынку

**27 июня в Вашингтоне вышло в свет исследование Всемирного банка "Отчет о мировом развитии: от плана к рынку", посвященное проблемам стран с переходной экономикой. В документе дается оценка ситуации в 28 странах Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), новых независимых государствах бывшего СССР, а также в Китае, Монголии и Вьетнаме.**

Прежде всего, в отчете констатируется, что даже там, где слабые институциональные устои рыночной системы, последовательная политика, в том числе либерализация рынков, торговли и выход на них новых участников, а также разумная стабильность цен позволяют достичь больших успехов. В таких странах, как Польша и Эстония, где реформы проводятся решительно и последовательно, экономические показатели лучше, чем в странах с более медленными темпами осуществления реформ, например, в РБ и на Украине. Различные полученные результаты объясняются историческими и географическими факторами, исходной структурой экономики, прочностью ключевых институтов, а также тем, куда политическая система направляет общественное мнение. Вопрос же о том, что предпочтительнее, — "шоковая терапия" или "постепенность" — не отвечает поставленной цели: необходимы последовательные реформы в сочетании с соответствующими масштабными поддержками.

В отчете также приводятся доказательства того, что потенциальные выгоды всех стран от выхода на более крупный и конкурентоспособный рынок намного превышают затраты, связанные с интеграцией в мировую экономику, которая открывает доступ к трети населения планеты и четверти ее территории. Производители могут получить доступ к новым рынкам, а потребители — более богатый выбор.

Переход к рыночной экономике, отмечается в отчете, сопряжен со стрессами, высокой экономической неопределенностью. К тому же в результате значительного расслоения доходов населения и серьезного экономического спада масштабы бедности во многих странах возросли. В подобной ситуации важное значение имеют целевые социальные программы, реформирование секторов здравоохранения и образования. Однако восстановление экономического роста является наиболее существенным фактором снижения уровня бедности.

Крайне важными для рыночных экономик являются хорошо функционирующие правовые и финансовые системы, а также эффективные орга-

ны управления. Странам с переходной экономикой необходимо выработать пути замены права властных индивидуумов или организаций (как было при централизованном планировании) правом закона, которое будет вызывать доверие и уважение со стороны общественности. Кроме того, правительства должны быть надежными, законопослушными органами, ибо это, как и наличие развитых финансовых систем, является важнейшим условием долгосрочного экономического роста. В свою очередь, работа по реформированию финансовой системы не может осуществляться без фундаментальных структурных реформ, реформ в секторе предприятий и развития вспомогательных правовых институтов. Необходим также свежий подход к структуре и познанию государства. Правительства должны быть по-новому организованы, чтобы более качественно выполнять меньше количественно функций, укреплять налоговую политику, административный контроль.

Дальнейшие действия стран, проводящих реформы, зависят от стадии, на которой они находятся. Так, достижения макроэкономической стабилизации страны ЦВЕ занимают в настоящее время пересмотром своей политики, рассматривая это в качестве одного из приоритетов, который в сочетании с институциональными реформами способствует интеграции в ЕС. Для этих государств более необходимо техническое содействие со стороны стран-доноров, нежели внешнее финансирование. В то же время большинство стран по-прежнему нуждаются в финансовой дисциплине и в дальнейшей либерализации, при этом в некоторых из них сохраняются острые проблемы коррупции и преступности.

В Восточной Азии следующий этап реформ будет сложным и трудным: он потребует решения проблем убыточных государственных отраслей (которые, скорее всего, должны будут сократиться в размерах), а также затронет институциональные основы национальных экономик.

# За Вычетом ремонта

**Проблемы аренды и связанных с ней расходов приобрели сегодня заметную остроту. Весьма наглядными они оказались для крупнейшего владельца столичной недвижимости — Управления делами Президента РБ.**

В связи с этим Главным управлением административных зданий было направлено письмо в КМ с запросом о порядке определения финансового результата от внебюджетных операций. Оно было рассмотрено, и Министерство финансов по согласованию с Минэкономики и ГНИ при КМ в ответном письме сообщило, что "в соответствии с пунктом "е" пункта 5 Основных положений по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), утвержденный Госэкономпланом, Минфином и Госкомстатом РБ 19 февраля 1993 года, расходы по проведению ремонта основных средств включаются в себестоимость арендатора или арендодателя в зависимости от условий договора аренды". Согласно этому, говорится в письме, если договором аренды предусмотрено, что проведение ремонта основных средств возложено на Главное управление, то в соответствии с действующим законодательством финансовый результат от сдачи имущества в аренду необходимо определять исходя из полученных доходов за вычетом расходов по проведению ремонта объектов основных средств.





Оплатим счета  
в Воронежской,  
Волгоградской  
областях РФ



Гарантируем скидки от  
заводской цены до 20%

**электро**  
МОНТАЖ

Телефоны: (017) 239-17-77  
239-17-40

**ПОЛИЭТИЛЕНОВАЯ ПЛЕНКА**

- \* Толщиной от 10 до 40 мкм
- \* Цветная или неокрашенная
- \* Высокопрочная
- \* Легкая

КРУПНЕЙШИЙ В РБ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПЛЕНОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ ИЗ НОРЕ (ПОЛИЭТИЛЕНА НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ)

"КОРПАК ПЛЮС"  
г. Минск  
КАЛЬВАРИЙСКАЯ 24  
тел. 223-46-48

**ЗАО БЕЛИНВЕСТАЙЗИНГ срочно реализует:**

- P100, RAM 48 Mb, Video 2Mb PCI, FDD 3.5", HDD 1Gb, SCSI с контроллером PCI, CD ROM 4 speed, SVGA 17"
- HP DeskJet 850C
- HP ScanJet IIIp
- DX-100, RAM 16 Mb, Video 1Mb PCI, FDD 3.5", HDD 350 Mb, SVGA 17"
- HP LaserJet 4MV
- копировальный аппарат Olivetti 8515
- автомобиль ГАЗ-310200-40

Контактный тел./факс (8-017) 223-85-89

ВЧЕРА ЭТО ЕЩЕ БЫЛО ЭКЗОТИКОЙ



**СЕГОДНЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ СО СКЛАДА В МИНСКЕ**

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатный вызов агента для ознакомления с ассортиментом
- Доставка и сборка
- Бесплатная разработка дизайн-проекта
- Гарантия 12 месяцев
- Широкий набор офисных аксессуаров MULTIFORM

ул. В. Корушей, 29, 9 этаж офис 92 тел./факс: (0172) 344-342

**МЭИПЛ**  
INTERSYSTEM  
**MAPLE**

ОФИСНАЯ и КОМПЬЮТЕРНАЯ мебель бельгийской фирмы «СИТОКА» — сочетание металлоконструкций с меламиновым покрытием — отличная рабочая модель

ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА, БУХГАЛТЕРИИ, ТЕХНИЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ, КОМПЬЮТЕРЩИКА, ДИЗАЙНЕРА

Организация реализует под заказ:

**Кабельную продукцию**  
телефонные, силовые, контрольные провода различных сечений

Полупроводниковые изделия  
Саранского завода "Электровыпрямитель"  
тел: (0172) 20-89-04

**Уважаемые грузоотправители!**

ООО "Трансинтерфрахт-94" оказывает услуги по перевозке грузов автомобильным транспортом, по приемлемым для Вас ценам, а также берет в аренду автомобили на выгодных условиях.



Контактные телефоны: 223-31-68, 223-35-40. Факс: 226-65-71

## Цены этой недели

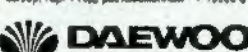
## Товары для бизнеса и производства

10 Легковые автомобили

**Daewoo Super Salon 2.0 ACE** 20000 \$ Паритет 2205173, 2205350



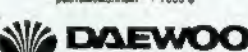
седан, двигатель - 2.0 - лит., однокордный, ОНЧ, 1998 куб. см., 110 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, ABS, кожаный салон, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер, цвет на выбор, гар. 1 год, растаможка - + 10000 \$



**Daewoo Espero 2.0 CD** 15500 \$ Паритет 2205173, 2205350



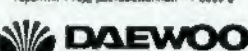
седан, двигатель - 4-х цил., однокордный, ОНЧ, 1998 куб. см., 105 л.с. при 5000 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер, гарантия 1 год, растаможка - + 7000 \$



**Daewoo Nexia GL/GLE** 11600/12000 \$ Паритет 2205173, 2205350



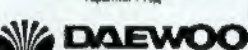
седан, двигатель - 4-х цил., однокордный, ОНЧ, 1498 куб. см., 80 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер (только GLE), гарантия 1 год, растаможка - + 5000 \$



**Daewoo Racer Base/GSi** 9500/9900 \$ Паритет 2205173, 2205350



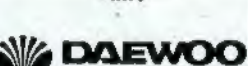
седан, двигатель - 4-х цил., однокордный, ОНЧ, 1498 куб. см., 80 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер (только GSi), гарантия 1 год



**Daewoo Tico** 6500 \$ Паритет 2205173, 2205350



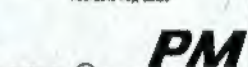
хэтчбек, 796 куб. см., 41 л.с. при 5500 об./мин., 5-ст. ручная КПП, центральный замок, стереосистема, гарантия 1 год, растаможка - + 3000 \$



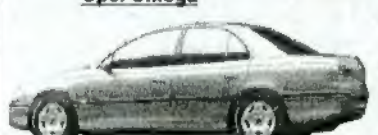
**Opel Frontera** 38400 DM РМ-Маркет Автосалон Opel 2587122



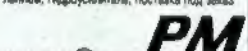
двиг., инжекторный R4, 2000 куб. см., 136 л.с., полный привод, ABS, цвет под заказ, велюровый салон, стереосистема, гидроусилитель, поставка под заказ



**Opel Omega** 28500 DM РМ-Маркет Автосалон Opel 2587122



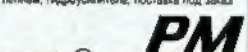
седан, инжекторный R4, 2000 куб. см., 115 л.с., задний привод, ABS, цвет под заказ, подушка безопасности, велюровый салон, стереосистема, центральный замок с дистанционным управлением, гидроусилитель, поставка под заказ



**Opel Vectra** 26500 DM РМ-Маркет Автосалон Opel 2587122



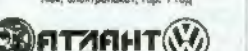
седан, инжекторный R4, 1600 куб. см., 75 л.с., передний привод, ABS, цвет под заказ, подушка безопасности, велюровый салон, стереосистема, центральный замок с дистанционным управлением, гидроусилитель, поставка под заказ



**VW Vento VR6** 45665 DM Атлант-М 2466890, 2406739



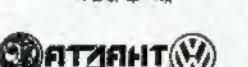
седан, инжекторный VR6, 2792 куб. см., 174 л.с., ABS с EDS, кожаный салон, гидроусилитель руля, бортовой компьютер, центральный замок, кондиционер, 2 подушки безопасности, литые диски, лок., электропакет, гар. 1 год



**VW Passat LIM GL 2.0** 39035 DM Атлант-М 2466890, 2406739



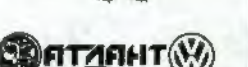
седан, инжекторный R4, 1984 куб. см., 107 л.с., ABS, велюровый салон, гидроусилитель руля, центральный замок, 2 подушки безопасности, кондиционер, гар. 1 год



**VW Passat LIM GL 2.0** 36520 DM Атлант-М 2466890, 2406739



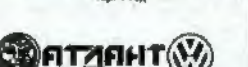
седан, инжекторный R4, 1984 куб. см., 107 л.с., ABS, велюровый салон, гидроусилитель руля, центральный замок, 2 подушки безопасности, гар. 1 год



**VW Golf GL 1.8** 30450 DM Атлант-М 2466890, 2406739



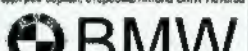
хэтчбек, инжекторный R4, 1800 куб. см., 90 л.с., ABS, салон локс, центральный замок, кондиционер, лок., термостатированные стекла, гар. 1 год



**BMW 328i** 57900 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



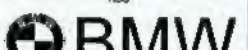
цвет - белый, салон - черный велюр, климатрон, Airbag, Airbag для пассажира, электростеклоподъемники, ограничитель дифференциала, компьютер, сигнализация, подогрев зеркал, стереосистема BMW Reveler



**BMW 320i** 50150 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



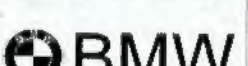
цвет - бордовый металл, салон - черный велюр, Airbag, Airbag для пассажира, передние электростеклоподъемники, сигнализация, подогрев зеркал, стереосистема BMW Reveler



**BMW 318is Coupe** 46420 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



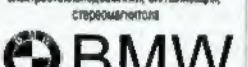
цвет - перламутровый металл, салон - черная ткань, кондиционер, противотуманные фары, задние подголовники, регулировка руля



**BMW 318i** 45800 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



цвет - бордовый металл, салон - черная кожа, без катализатора, спортивный кожаный руль с Airbag, Airbag для пассажира, передние электростеклоподъемники, сигнализация, стереосистема



**BMW 318i** 42600 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



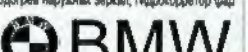
цвет - черный металл, салон - серый велюр, кондиционер, Airbag, передние электростеклоподъемники, противотуманные фары, бампер под цвет автомобиля, тонер с CD



**BMW 318tds Compact** 34400 DM РМ-Сервис-центр 2269567, 2269920



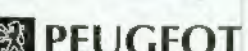
цвет - фиолетово-красный, салон - темно-серая ткань, спортивный кожаный руль, подушка безопасности, электростеклоподъемники, передние электростеклоподъемники, сигнализация, подогрев наружных зеркал, гидрокорректор фар



**Peugeot 605 SLi** 22200 \$ Сифранс 227-49-73, 227-25-30



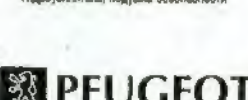
1993 куб. см., 125 л.с., гидроусилитель, подушка безопасности, центральный замок, кондиционер, тонированные стекла, электростеклоподъемники, велюровый салон, противотуманные фары



**Peugeot 406 SL** 15960 \$ Сифранс 227-49-73, 227-25-30



1781 куб. см., 103 л.с. (бензин 92-93), гидроусилитель, подушка безопасности



**Peugeot 306 SL/SR** 11300/13850 \$ Сифранс 227-49-73, 227-25-30



1360 куб. см., 75 л.с. (SLI/1761 куб. см., 103 л.с. (бензин 92-93) (SR), гидроусилитель, передние электростеклоподъемники, центральный замок



**Mazda 323 1.5i LX** 15900 \$ Холли 2595872, 2595873



хэтчбек, инжекторный R4, 1489 куб. см., 90 л.с., цвет на выбор, гидроусилитель руля, центральный замок, электропакет, замок



Товар	Характеристики, особые отличия	Цена	Фирма, телефоны
Mazda Xedos 9 2.3i	TURBO AT, 5-ст. КПП, н/р	39815 \$	Холли 2595872, 2595873
Mazda Xedos 9 2.0i	5-ст. КПП, н/р	25450 \$	Холли 2595872, 2595873
E 2200D	VAN, микроавтобус, 4x4, 5-ст. КПП, н/р	17860 \$	Холли 2595872, 2595873
Mazda 626 2.0i	седан/хэтчбек, 5-ст. КПП, н/р	17800 \$	Холли 2595872, 2595873
E 2200D	VAN, микроавтобус, 5-ст. КПП, н/р	15485 \$	Холли 2595872, 2595873
Mazda 323 1.5i LX	хэтчбек, 5-ст. КПП, н/р	15210 \$	Холли 2595872, 2595873
Mazda 323 1.5i LX	купе, 5-ст. КПП, н/р	15000 \$	Холли 2595872, 2595873



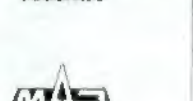
Все цены указаны на НЕРАСТАМОЖЕННЫЕ автомобили, если не указано иное.

## 11 Грузовые автомобили

**MAZ 54329** МВЛ Альтернатива 01621 449737



2-х осный, двигатель ЯМЗ, 8 цил., 240 л.с., 2 спальных места



## 12 Автосервис и автозапчасти

Товар	Описание, отличия	Фирма, телефоны
КПП	5-ст., ГАЗ 31029	Экспресс-Сервис 2265338
Коробка МЛ-12	серая, т.-серая, св.-серая, голубая, черная, т.-белая (бочки)	Экспресс-Сервис 2265338
Курсы	1-й комплектности, ГАЗ 31029	Экспресс-Сервис 2265338

## 13 Шины

Товар	Характеристики, особые отличия	Цена	Фирма, телефоны
CONTINENTAL	365/80 R20	7742000 р.	Премия 2245967, 2298206
BARUM	385/85 R22, 5	4600000 р.	Премия 2245967, 2298206
BARUM, CONTINENTAL	315/80 R22, 5	3930000 р.	Премия 2245967, 2298206
CONTINENTAL	185/75 R16, C	185 \$	Премия 2245967, 2298206
CONTINENTAL	195/75 R16, C	177 \$	Премия 2245967, 2298206
BARUM	205/60 R15, OR48, H	120 \$	Премия 2245967, 2298206
BARUM	195/65 R14, OR 56, P	115 \$	Премия 2245967, 2298206
BARUM	175/70 R14, OR54, T	109 \$	Премия 2245967, 2298206
BARUM	185 R14, OR56, P	88 \$	Премия 2245967, 2298206
BARUM	185/80 R13, OR57, T	89 \$	Премия 2245967, 2298206



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПР. (тип)	УЗД	ПРОДАВЕЦ	ТДЛ.
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
EPSON FX-870	9 стр, 380 cps	12	460	ФИНАЛ	369813/3674
EPSON FX-870	9 стр, 380 cps, 216x240 dpi	12	495	ТАИР	292999
EPSON FX-100	24 стр, 240 cps, 360x360 dpi	12	200	ТАИР	267999
EPSON LX-100	24 стр, 240 cps, 360x360 dpi, автономная бумага	12	210	ИНФОРМАТИКА	370662/3745
EPSON LX-100	24 стр, 240 cps, 360x360 dpi	12	190	ФИНАЛ	369813/3674
EPSON LX-100	24 стр, 240 cps, 360x360 dpi	12	197	ПРОГРАММА	312621/3287
EPSON LX-870	24 стр, 300 cps, 360x360 dpi	12	590	ТАИР	292999
EPSON LX-300	1216x240 dpi, русиф.	12	180	ЗДАЛ	311260/6836
EPSON LX-300	9 стр, 240 cps, 216x240 dpi	12	185	ТАИР	292999
EPSON LX-300	9 стр, 240 cps, 216x240 dpi, 4-х кан. русиф. до 10 стр	12	195	ИНФОРМАТИКА	370662/3745
EPSON LX-300	9 стр, 240 cps, 216x240 dpi, OPT mini 10 стр	12	158	ТАИР	292999
EPSON LX-300	9 стр, 240 cps, рус.	12	175	ДЖЕТ	683485
EPSON LX-300	9 стр, 240 cps, рус., охлад.	12	195	БЕЛВАН	347972/34810
EPSON LX-300	9 стр, 264 cps, 216x240 dpi, рус., охлад.	12	177	ИНФОРМАТИКА	308401/3064
EPSON LX-300	9 стр, 264 cps, русифицированная	12	178	Американский Лоджикс	52321/5254
EPSON LX-300	9 стр, рус. 220/44 cps	12	185	ФАЛСОН	344395/3444
EPSON LX-800	9 стр, 240 cps, рус.	12	165	ДЖЕТ	683485
OKI Microline 320	9 стр, 360 cps, рус.	12	446	ДАЙНОВА	302356
OKI Microline 320	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI Microline 320	9 стр, 435 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	24	445	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI Microline 320	9 стр, 433 cps, рус.	12	575	ДАЙНОВА	302356
OKI Microline 320	9 стр, 435 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	24	575	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI Microline 320	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI Microline 320 e	9 стр, 433 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	12	565	С.В.И.	279955/2749
SEIKOSHA 1900	9 стр, 182 cps, рус., 17.5x6	12	185	МАС Электроникс	351201/35141
STAR NX-1001	9 стр, 150 cps, интерпрет. кабель, опт. сканир	12	190	ИНФОТЕХ	232621/2825
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
EPSON FX-1090	375 cps, (возм. color) рус.	12	265	ГИПЕРДИНАМИКА	374574
EPSON FX-1090+	216x240 dpi, рус.	12	300	РОСВАН	330793/6876
EPSON FX-1090+	9 стр, 354 cps, 216x240 dpi, рус., охлад.	12	294	ИнтерКомСервис	306401/30648
EPSON FX-1170	216x240 dpi, русиф.	12	465	ЗДАЛ	311260/6836
EPSON FX-1170	9 стр, 380 cps, 216x240 dpi	12	525	ТАИР	292999
EPSON FX-1170	9 стр, 380 cps, 216x240 dpi, рус., охлад.	12	464	ИнтерКомСервис	306401/30648
EPSON LX-1050+	216x240 dpi, русиф.	12	299	ITC Printer	625858
EPSON LX-1050+	9 стр, 240 cps, 216x240 dpi	12	320	ЗДАЛ	311260/6836
EPSON LX-1050+	9 стр, 240 cps, 216x240 dpi	12	320	ИНФОРМАТИКА	370662/3745
EPSON LX-1050+	9 стр, 240 cps, рус.	12	295	ДЖЕТ	683485
EPSON LX-1050+	9 стр, 240 cps, рус., охлад.	12	325	БЕЛВАН	347972/34810
FX-105 SPRINT	аналог EPSON FX-1000, 240 cps	12	285	ВОБЭС	200475/2054
OKI Microline 321	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI Microline 321	9 стр, 435 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	24	495	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI Microline 395	24 стр, 607 cps, картридж рус.	12	1395	ДАЙНОВА	302356
OKI Microline 395	9 стр, 435 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	24	635	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI Microline 521	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI Microline 521 e	9 стр, 433 cps, 360x360 dpi, 28 No, 216x240 dpi	12	625	С.В.И.	279955/2749
OKI Microline 591	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
Panasonic KX-1195	9 стр, 330 cps, 216x240 dpi	12	290	ТАИР	292999
SEIKOSHA MP-5330	9 стр, 360 cps, рус., 4-х кан. русиф. 8x6	12	260	МАС Электроникс	351201/35141
SEIKOSHA SP-2415	9 стр, 300 cps, рус., 17.5x6	12	240	МАС Электроникс	351201/35141
STAR NX-1500	9 стр, 180 cps, интерпрет. кабель, опт. сканир	12	315	ИНФОТЕХ	232621/2825
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
DPX-8000	A2, A3, 9 стр, 1086 cps, 216x240 dpi	12	2150	ТАИР	292999
OKI Microline 390 FB	Полосная печать, 4-х канальная затравка			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI ML 3410	A3, 9 стр, 650 cps, 28 No, 1040 cps, N/C, heavy duty, 4-х кан. русиф. 216x240 dpi	24	1445	БЕВАЛЕКС	499076/4990
SEIKOSHA BP-5780	A3, 18 стр, 780 cps, рус., автономный, 600x600	12	1720	МАС Электроникс	351201/35141
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
CANON BJ-10xx	A4, 360 dpi, 110 cps, для Notebook, параллельно/рус. охлад.	12	255/275	ТРИУМФ	661680/66330
CANON BJ-200EX	A4, 720 dpi, 248 cps, автономная	12	280	ЛИМЕС	238164/23719
CANON BJ-200EX	A4, 720 dpi, 248 cps, автономная, параллельно/рус. охлад.	12	280	ТРИУМФ	661680/66330
EPSON Stylus 300	A4, 360x360 dpi	12	280	СПЕШПРИНТ	684019
EPSON Stylus 820	A4, 720 dpi, 3 стр, рус., охлад.	12	267	ИнтерКомСервис	306401/30648
EPSON Stylus 820	A4, 720 dpi, cyan/ci, color-option, охлад.	12	330	АХТАЛАГ	298261/29823
EPSON Stylus 820	A4, 720 dpi, cyan/ci, охлад.	12	280	НИТЕО-ЦЕНТР	203542
EPSON Stylus 820	A4, 720x720 dpi	12	330	СПЕШПРИНТ	684019
EPSON Stylus 820	A4, 720x720 dpi, 300 cps	12	310	ТАИР	292999
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360 dpi	12	570	СПЕШПРИНТ	684019
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360 dpi	12	585	Американский Лоджикс	523212/52542
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360 dpi, рус., охлад.	12	560	ТАИР	292999
EPSON Stylus Color 1 / S	A4, 720 dpi, cyan/ci, охлад.	12	500	НИТЕО-ЦЕНТР	203542
EPSON Stylus Color 1/1S	A4, 720x720 dpi	12	470	СПЕШПРИНТ	684019
EPSON Stylus Color Pro 1/1S	A3, 720x720 dpi	12	1480	ТАИР	292999
EPSON Stylus Pro Color 1/1S	A4, 720x720 dpi	12	730/285	ПРОГРАММА	328175/31262
EPSON Stylus Coloris	Color, A4, 720 dpi, 3 стр, рус., охлад.	12	329	ИНФОТЕХ	306401/30648
HP ColorJet	A4, 600 dpi (b/w), 300 dpi (color), up to 7 ppm, 6 MB, PostScript, inkjet printer & color, охлад.	12	3750	БЕЛХАРД	238985/23901
HP DESKJET 340	600x600 dpi, охлад.	12	345	ЭЛКО	369754/36866
HP DESKJET 340	600x600 dpi, parallel, 3 ppm, color, optional, up to 45% PC/MAC, охлад.	12	365	БЕЛХАРД	238985/23890
HP DESKJET 340	A4, 600x300 dpi, 3 стр, автономная	12	325	ФАЛСОН	344356/34447
HP DESKJET 340	A4, 600x300 dpi, 4-х кан. цвета, печать, параллельно	12	328	Комп. и Периф.	343663/34567
HP DESKJET 400	600x600 dpi, 4 стр, 512 KB RAM, color capable, охлад.	12	293	БЕЛХАРД	238985/23901
HP DESKJET 400	A4, 600x300 dpi, 3 стр, color capable, рус., охлад.	12	299	ВЕЛКО	209952/20999
HP DESKJET 600	600x600 dpi, рус., +Lotus CC, охлад.	12	260	ЭЛКО	369754/36866
HP DESKJET 600	600x600 dpi, 4 стр, color capable, 512KB RAM, охлад.	36	293	БЕЛХАРД	238985/23901
HP DESKJET 600	A4, 600 dpi, 3 стр, автономная	12	295	ФАЛСОН	344356/34447
HP DESKJET 600	A4, 600x600 dpi, 3 стр, 512 KB RAM	12	275	РОСВАН	330793/6876
HP DESKJET 600	A4, 600x600 dpi, 512x, 4-х кан. цвета, печать	36	278	Комп. и Периф.	343663/34567
HP DESKJET 600	A4, 600x600, 4 стр, 4-х канальная cyan/черная печать	12	270	ДЖЕТ	683485
HP DESKJET 600	A4, 600x600 dpi, 4 стр, color capable, рус., охлад.	12	289	ВЕЛКО	209952/20999
HP DESKJET 600c	A4, 600 dpi, рус., +Lotus CC, охлад.	36	455	ЭЛКО	369754/36866
HP DESKJET 6600	A4, 600 dpi, 4 стр, автономная	12	495	ФАЛСОН	344356/34447
HP DESKJET 6600	A4, 600x600 dpi, 300x360 dpi, 4 стр, рус., охлад.	36	495	БЕЛХАРД	209952/20999
HP DESKJET 6600	A4, 600x600 dpi, 4 стр, color, 512KB RAM, охлад.	36	450	БЕЛХАРД	238985/23901
HP DESKJET 6500	A4, 600x300 dpi, 6 стр, 1 MB RAM, PC/MAC	12	610	РОСВАН	330793/6876
HP DESKJET 6500	A4, 600x300 dpi, 300x360 dpi, 6 стр, рус., охлад.	12	658	ВЕЛКО	209952/20999
HP DESKJET 6500	A4, 600x300 dpi, 6 стр, color, CEI, 1 MB RAM, PC/MAC	12	650	БЕЛХАРД	238985/23901
HP DESKJET 1200C	A4, 600x600 dpi, 300x360 dpi, 7 стр, рус., охлад.	12	1285	ВЕЛКО	209952/20999
HP DESKJET 1600C	A4, 600x600 dpi, 300x360 dpi, 8 стр, рус., охлад.	12	1599	ВЕЛКО	209952/20999
HP DESKJET 1600C	A4, 600x600 dpi, 8 стр, color, 4 MB RAM, охлад.	12	1610	БЕЛХАРД	238985/23901
OKI DJ 2010	300x600 dpi, 187 cps LQ, mono/color head, Win/Print	24	449	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI DJ 2010	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI DJ 3040	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI DJ 490 LED	4 стр, 600 cps, Windows	12	299	С.В.И.	279955/2749
OKIjet 300 LQ	A4, 300 dpi, 187 cps LQ, mono-color	12	289	ДАЙНОВА	302356
OLIVETTI JP-170	300 dpi, 3 стр, parallel, ready for color printing	12	269	ТУССОН	364288/36297
OLIVETTI JP-270	300 dpi, 3 стр, color, ready for color printing	12	249	ТУССОН	364288/36297
OLIVETTI JP-370	300 dpi, 3 стр, parallel, ready for color printing	12	319	ТУССОН	364288/36297
OLIVETTI JP-450	300 dpi, 5 стр, parallel, ready for color printing	12	349	ТУССОН	364288/36297
OLIVETTI JP-770	300 dpi, 2 стр, parallel/interf. aut. int.	12	299	ТУССОН	364288/36297
SEIKOSHA SJ-330	A4, 300 dpi, 3 стр, черно-белый, 24Kb	12	295	МАС Электроникс	351201/35141
SEIKOSHA SJ-360 Color	A4, 300 dpi, 3 стр, цветной, 128Kb	12	365	МАС Электроникс	351201/35141
XEROX JetS	A4, 600x300 dpi, 9 стр	12	395	МИКРОМР	763572
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
EPSON EP-3000	A4, 300x300 dpi, 4 стр, 1 MB	12	500	ТАИР	292999
EPSON EP-9000	A3, 600x600 dpi, 8 стр, 2 MB	12	2385	ТАИР	292999
HP LASER JET 5L	A4, 600 dpi, 1 MB, 400 cps, centronics, охлад.	12	600	ФАЛСОН	344356/34447
HP LASERJET 4 Plus	A4, 600 dpi, 2 MB, 12 ppm, REI, MEI, охлад.	12	1790	РОСВАН	238985/23901
HP LASERJET 4+	A4, 600 dpi, RET, MEI, 2 MB, 12 ppm, IR interf.	12	1945	БЕЛХАРД	330793/6876
HP LASERJET 4V	A4, 600 dpi, RET, MEI, 4 MB, 16 ppm, IR interf.	12	2745	РОСВАН	330793/6876
HP LASERJET 4V	A3, A4, 800x600, 4MB, 16 ppm, REI, MEI	12	2800	БЕЛХАРД	238985/23901
HP LASERJET 5	600x600 dpi, 4 MB, 12 ppm, рус., охлад.	12	1710	БЕЛХАРД	369754/36866
HP LASERJET 5	A4, 600x600, 4 MB, 12 ppm, REI, MEI, AccuLaser/Net. Print	12	1889	ЭЛКО	238985/23901
HP LASERJET 5L	600x600 dpi, 1 MB, 4 ppm, рус., охлад.	12	565	ЭЛКО	369754/36866
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi	12	525	Американский Лоджикс	523212/52542
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, 1 MB, 4 ppm, REI, MEI, 2500 dpi	12	615	Комп. и Периф.	343663/34567
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, 1 MB, 4 ppm, REI, MEI, охлад.	12	570	ФАЛСОН	369813/3674
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, 1 MB -Centronics	12	590	ОРИОН	258261/29823
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, 4 ppm, PC/L3, 1 MB, MEI, IR 1100 cps, охлад.	12	640	БЕЛХАРД	330793/6876
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, RET, MEI, 1 MB, 4 ppm	12	590	РОСВАН	330793/6876
HP LASERJET 5L	A4, 600x600, 1 MB, 4 ppm, REI, MEI, охлад.	12	625	ИнтерКомСервис	306401/30648
HP LASERJET 5L	A4, 600x600, 4 ppm, RET, MEI, рус., охлад.	12	630	ВЕЛКО	209952/20999
HP LASERJET 5L	A4, 600x600 dpi, 1 MB, 4 ppm	12	590	ДЖЕТ	683485
HP LASERJET 5L	A4, 600x600 dpi, 1 MB, 4 ppm	12	600	ИНФОРМАТИКА	370662/3745
HP LASERJET 5L	A4, 600x600, 2MB, 4 ppm, охлад.	12	625	БЕЛВАН	347972/34810
HP LASERJET 5L2M	A4, 600 dpi, RET, MEI, 6 ppm, IR interf.	12	1380	РОСВАН	238985/23901
HP LASERJET 5P	A4, 600x600 dpi, 2 MB, 6 ppm, рус., охлад.	12	1070	БЕЛХАРД	330793/6876
HP LASERJET 5P	A4, 600 dpi, RET, MEI, 1 MB, 6 ppm, IR interf.	12	1070	РОСВАН	330793/6876
HP LASERJET 5P	A4, 600x600, 2MB, 6 ppm, REI, MEI, IR interface	12	1210	БЕЛХАРД	238985/23901
HP LASERJET 5P	A4, 600x600, 6 ppm, RET, MEI, рус., охлад.	12	1160	ВЕЛКО	209952/20999
Lexmark WinLaser 200	A4, 300 dpi, 0.56 sec, Lexmark Int'l (USA) охлад.	12	390/425	ТРИУМФ	661680/66330
MINOLTA WinLaser 400	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
NEUVEN DesignLaser 12	A3, 1200x1200 dpi, 40 MB, 15 ppm, PC/Mac, PS Level 2	12	6936	BelStartit	396548/39003
NEUVEN DesignLaser 6	A3, 600x600 dpi, 12 MB, 15 ppm, PC/Mac, PS Level 2	12	3630	BelStartit	396548/39003
OKI CL 1200 EX	A4, 600x1200 dpi, 2MB, 12 ppm, PC/L5em, 45 fonts, network option	24	1499	БЕВАЛЕКС	499078/49901
OKI CL 400 W	A4, 300 dpi, 4 ppm	12	499	ДАЙНОВА	302356
OKI CL 400 W	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI CL 400W	A4, 300 dpi, 4 ppm/600 dpi quality option, Fast Win/Print	24	460	БЕВАЛЕКС	499071/4990
OKI CL 600 EX	A4, 300 dpi, 6 ppm, 1 MB	12	589	ДАЙНОВА	302356
OKI CL 600 EX	A4, 600 dpi, 12 ppm, PC/L4.5E emulation, 45 fonts	24	589	БЕВАЛЕКС	499078/49901
OKI CL 610 EX	Самая низкая цена в рубль			СЕМПИЛАН	372540/3732
OKI CL 610 EX	A4, 600 dpi, 12 MB 5 ppm/PC/L4.5E emulation, 45 scatter fonts	24	729	БЕВАЛЕКС	499078/49901





№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM		НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОМПЬЮТЕР	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН			
			тип/мгц	конт.	установка	мод. логот.	тип/мгц	объем	размер экрана	разр. экрана						разр. экрана	тип/мгц	тип/мгц
165	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, низкий курс.	1168	36	MICRO EXPRESS	347515/347123
166	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, S3 Trios4, низкий курс.	1228	36	MICRO EXPRESS	347515/347123
167	H-Style Proxima	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	DT	Intel Zappa, DOS 6.22, Trios4, рус. док.	1280	24	ТУССОН	364288/362977
168	Packard Bell Office	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	DT	True Color High Performance, рус. док.	1708	24	ТУССОН	364288/362977
169	Packard Bell Agile QDS P/75	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	DT	4-in-1 CD-ROM, SoundBlaster, FastModem, рус. док.	2521	24	ТУССОН	364288/362977
170		P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	Pipeline Cache, Monitor NI Daewoo, Kbd95, любые изменения	834	24	MIPS Ltd	8-017-2100-548
171	VERSA Pro	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Trilon, BPL cache, 10.209MHz, S3 Trios4, рус. док.	979	24	БЕЛСА	544085/54726
172	VA-WORK	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	сертификация, изменение конфига, отпечать сканера	997	24	БЕЛСА	499011/499078
173	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, низкий курс.	1263	36	MICRO EXPRESS	347515/347123
174		P/75	256	8	128	3.5	1000 PCI	9	14	28	1	PCI	MT	MPR-II, ком. конф.	1020	12	ДАЙНОВА	363320/364072
175	CROMAN	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Zappa, EDO RAM, LR NI, серт. P5	1155	36	ДАЙНОВА	302356
176	IBA	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	PC/ISA, изменение конфигурации	864	24	ИВА	344746
177	SR	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Изменение конфигурации, сканер, доставка, сертификат	940	24	SUNRISE	349449
178	BELABM	P/75	256	8	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, серт. P5, сканер, дискорона	1066	24	БЕЛАМ	347972/348105
179	INTEL Zappa	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	Intel m/b, CL, P/75-133	1299	24	Ранс	525183/623277
180	CROMAN	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Zappa, EDO RAM, LR NI, серт. P5	1212	36	ДАЙНОВА	302356
181	BELABM	P/75	256	8	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, серт. P5, сканер, дискорона	1142	24	БЕЛАМ	347972/348105
182	H-Style Proxima	P/75	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	DT	Intel Zappa, DOS 6.22, Trios4, рус. док.	1425	24	ТУССОН	364288/362977
183	JET	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	S.A.E.I.I.I.	800	24	ДЖЕТ	863485
184	PTC	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Серт. P5, ком. конф.	920	24	Перс. технологии	363361
185	Falcon	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	PC/VLB/ISA, mouse, любые изменения конфигурации	1026	24	FALCON	344356/344470
186	MAS	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Zappa, EDO RAM, LR NI, серт. P5	1193	36	МАС Электроник	351201/351412
187	CROMAN	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Trilon, NI, MPR-II, сканер	1228	24	ДАЙНОВА	302356
188	HP220	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	S3 Trios4, Intel orig., Pipeline cache, WD, 6.5 диск, по Меморы	885	24	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652367
189		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Pipeline Cache, Monitor NI Daewoo, Kbd95, любые изменения	815	24	MIPS Ltd	8-017-2100-548
190		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Изменение конфигурации	886	12	АКТАЛ	298261/298278
191		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Trilon, GoldStar, Western Digital	764	30	ТАМР	292999
192	GEG Popular 510	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	серт. P5, DOS 6.22, P5, cache, OS Graphics, MS Graphviz, ком. конф., сканер	1165	24	ОРМАСОЛ	658460
193	ORMA	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel CPU, Intel Trilon chipset, Trios4, ком. конф., сканер до 8%	988	24	ОРМАСОЛ	658460
194	OPTIMUS SA 586	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Очень выгодная цена в рублях	988	24	СЕМИПАН	372540/373721
195		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Изменение конфигурации	988	24	СЕМИПАН	372540/373721
196	VERSA Pro	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Trilon, BPL cache, 10.209MHz, S3 Trios4, сканер	1029	24	БЕЛСА	544085/54726
197	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	A-trend pipeline, S3 Trios4, ком. конф., сканер	1034	24	СТРАТУМ	298261/298278
198	INTEL701	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Atlantis, CD-ROM, GoldStar, WD, Sound blaster, NI MPR-II	1175	30	ТАМР	292999
200	Intel Zappa	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	Intel m/b Trilon Chipset, MiniTower, Color monitor (Samsung), серт. P5	1220	24	Link Technologies	362251/362252
201	DELL OptiPlex GL	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	EDO, Digital, PlugPlay, Flash BIOS	1884	36	GREEN LINE	239450/263775
202	StratumECO	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel, Western Digital, color LR, NI	870	36	СТРАТУМ	298261/298278
203	DELTA	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	DOS 6.2, WFWG 3.11, MS OFFICE	920	24	РОСБАМ	300793/687644
204	EX	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	CRU AMD, M/b S3, S3 Trios4, NI LR, Digital, серт. P5	908	24	ИнтерКомСервис	300401/306482
205		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Original, WDC, PCI, EDO	920	24	ЭКСИМО	373742
206		P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Pipeline Cache, Monitor NI Daewoo, Kbd95, любые изменения	822	24	MIPS Ltd	8-017-2100-548
207	NT1501	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Trilon, GoldStar, Western Digital, NI MPR-II	954	30	ТАМР	292999
208	INCOMAG	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Серт. P5, MPR-II, NI, ком. конф., mouse, TVU	955	36	НИКОМА	348421/348401
209	INCOMAG	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Сертификация P5, доставка, ком. обучение	955	36	АТЕХ	2589336
210	UK	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ПО, изменение конфигурации	971	30	ЛК	546894/102278
211	DELL OptiPlex GL+	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	EDO, Sony Trinitron, PlugPlay, Flash BIOS	1903	36	GREEN LINE	239450/263775
212	Packard Bell	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel, Western Digital, color LR, NI	2205	24	Американ/Лоджик	523312/525428
213	IBM PC 140	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	1520	12	ИВА	344746
214	CROMAN	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ком. конф., цена без монитора	655	36	СО-ЛИФ	344771
215	CROMAN	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Zappa, EDO RAM, LR NI, серт. P5	1237	36	ДАЙНОВА	302356
216	News	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	PC/ISA	906	30	Маллин-М	331148/101326
217	DELL OptiPlex GL	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Trilon, Smile monitor, S3, ком. конф.	925	18	News Computers	210300
218	CUR Intell Pentium	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	EDO, Sony Trinitron, PlugPlay, Flash BIOS	1915	36	GREEN LINE	239450/263775
219	PC AT	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Очень выгодная цена в рублях				



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН			
		тип/МГц	Кэш		установка, тех. осм.	FDU	объем	тип/дюйма	время доступа	разрешение						разрешение	память	шина
КОМПЬЮТЕРЫ																		
326	YPSH	P/133	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Pipeline Cache, Monitor NI Diamond, KIOBS, по мере изменения	1151	24	MIPS Ltd	6-017-2100-548
327	DTK Qun-54	P/133	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	MB A-TREND, S3 Trio 64, Intel, Pipeline cache, WD, 6.4 дол. до Москвы	1189	24	ВИДЕОПЕЧАТЬ	6-035/13/652367
328	DTK Qun-55	P/133	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, NI, MPR-II, слайд	1545	24	S.B.I.	279955/274953
329	DTK Qun-55	P/133	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel 430 DX, NI, MPR-II, слайд	1713	24	S.B.I.	279955/274953
330	DTK Qun-54	P/133	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, NI, MPR-II, слайд	2001	24	S.B.I.	279955/274953
331	StratumPRO	P/133	256	16	128	3.5	1091 EIDE/PCI	8	14	28	1	PCI	MT	Intel, Fujitsu, color, LR, NI	1099	24	STRATUM	206708/346609
332	StratumPRO	P/133	256	16	128	3.5	1091 EIDE/PCI	8	14	28	1	PCI	MT	A-trend pipeline, S3 Trio64, color MPR-II, digital	1288	24	STRATUM	206708/346609
333	BELEAM	P/133	256	16	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, слайд, расщеп.	1376	24	BELEAM	347972/348105
334	American Logic	P/133	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	INTEL, слайд, лазер, товарный знак, любая конфиг.	1317	24	Американский Лоджик	347972/348105
335	MACTRON Bine	P/133	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Triton, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, нулевой курс	1535	24	MICRO EXPRESS	347515/347123
336	MACTRON Bine	P/133	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Triton, cache 256 sync, pipeline cache, S3 Trio 64, нулевой курс	1595	24	MICRO EXPRESS	347515/347123
337	MACTRON Bine	P/133	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Triton, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, нулевой курс	1690	24	MICRO EXPRESS	347515/347123
338	IBM PC 330	P/133	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	2650	36	ИВА	344746
339	Stargater Prevalent	P/133	256	16	512	3.5	1270 EIDE/PCI	9	15	28	2	PCI	MT	Austek, SIS, EDO, CD-ROM 6-сп, SB-16, GS 1535, Win-95 (CD), слайд	1844	24	МТ БелСофт	0121/270974
340	DELTA	P/133	256	16	3.5	1390 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	DOS 6.2, WFWG 3.11, MS OFFICE	1104	24	РОСВАМ	330793/687644	
341	UK	P/133	256	16	3.5	1390 PCI	10	14	28	1	PCI	MT	ПК, изменение конфигурации	1189	30	ЛИК	546894/102278	
342	MMV	P/133	256	16	128	3.5	1600 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, Video S3 Trio 64	1432	24	МИКРОМИР	347972/348105
343	Packard Bell	P/133	256	16	3.5	1620 PCI/IDE	9	14	28	1	PCI	MT	CD-ROM 4-х, SB, SPS, MPR, LV, Win-95, Office-95 Pro, 12-CD, лиценз.	2270	12	ЛИМЕНС	325412/326063	
344	GATEWAY 2000	P/133	256	16	128	3.5	1620 PCI/IDE	9	15	28	2	PCI	MT	Pipelined, 8-сп CD-ROM, Win95 Pro, Office-95 Pro (CD), лиценз.	2939	12	ЛИМЕНС	325412/326063
345	INCOMAG	P/133	256	16	128	3.5	2110 EIDE/PCI	10	14	28	2	PCI	MT	Сервис, P5, MPR-II, NI, ком. конф., mouse, TVU	1599	36	НИКОМАГ	344746/348105
346	DTK Qun-54	P/133	256	16	3.5	2160 SCSI	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, NI, MPR-II, слайд	2077	24	S.B.I.	279955/274953	
347	DTK	P/133	256	32	128	3.5	1080 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR II, NI, 30 дн. гарантия дивер.	1741	24	ФортНокс	203842/203095
348	StratumPRO	P/133	256	32	128	3.5	1091 EIDE/PCI	8	14	28	1	PCI	MT	A-trend pipeline, S3 Trio64, color MPR-II, digital	1468	24	STRATUM	206708/346609
349	ORMA	P/133	256	8	128	3.5	635 PCI	10	14	28	1	PCI	MT	Intel CPU, Intel Triton chipset, T9440, ком. конф., слайд до 8%	1276	24	ОРМАСЭЙЛ	347972/348105
350	NTT551	P/150	256	8	256	3.5	850 EIDE/PCI	8	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Triton, GoldStar, Western Digital (NI MPR-II)	2129	30	ТАЙП	322999
351	CROMAN	P/150	256	8	128	3.5	1000 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Alliance, EDO RAM, LR, NI, слайд, P5	1688	36	ДАЙНОВА	344746
352	NTT552	P/150	256	8	256	3.5	1640 EIDE/PCI	8	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Triton, GoldStar, Western Digital (NI MPR-II)	1282	30	ТАЙП	322999
353	News	P/150	256	16	128	3.5	1000 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	INTEL, Triton, Smile monitor, S3, ком. конф.	1275	18	News Computers	210300
354	CROMAN	P/150	256	16	128	3.5	1000 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Alliance, EDO RAM, LR, NI, слайд, P5	1688	36	ДАЙНОВА	344746
355	Link Atlantis	P/150	256	16	128	3.5	1080 IDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel m/b Triton Chipset, PCI AT mach64 Crystal 4232 Audio, Serrano, слайд, P5	1765	24	Link Technologies	362251/362252
356	INCOMAG	P/150	256	16	128	3.5	1270 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	Сервис, P5, MPR-II, NI, ком. конф., mouse, TVU	1599	36	НИКОМАГ	344746/348105
357	ED	P/150	256	16	3.5	1283 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Original, WDC, PCI, EDO	1270	24	ЭКСИКО	373742	
358	NTT651	P/150	256	16	256	3.5	1640 EIDE/PCI	8	15	28	1	PCI	MT	Intel Alliance, CD-ROM, GoldStar, Sound Blaster, NI MPR-II	1692	30	ТАЙП	322999
359	ORMA	P/150	256	16	128	3.5	2090 PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, P5 cache, EDO, S3 Trio64V+, ком. конф., слайд до 8%	1698	24	ОРМАСЭЙЛ	344746/348105
360	INCOMAG	P/150	256	16	128	3.5	2110 EIDE/PCI	10	14	28	2	PCI	MT	Сервис, P5, MPR-II, NI, ком. конф., mouse, TVU	1599	36	НИКОМАГ	344746/348105
361	NTT553	P/150	256	16	256	3.5	2520 EIDE/PCI	8	15	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Triton, GoldStar, Western Digital (NI MPR-II)	1571	30	ТАЙП	322999
362	NTT652	P/150	256	32	256	3.5	2520 EIDE/PCI	8	17	28	1	PCI	MT	Intel Alliance, CD-ROM, GoldStar, Sound Blaster, NI MPR-II	2266	30	ТАЙП	322999
363	ORMA	P/166	256	8	128	3.5	635 PCI	10	14	28	1	PCI	MT	Intel CPU, Intel Triton chipset, T9440, ком. конф., слайд до 8%	1496	24	ОРМАСЭЙЛ	344746/348105
364	INTEL Atlantis	P/166	256	8	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel m/b AT Mach, Crystal audio, CELP, P/75-166	24	36	РанС	625183/622377
365	COL	P/166	256	16	3.5	850 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	ком. конф., слайд без монитора	1123	36	CD-LIFE	344746	
366	News	P/166	256	16	128	3.5	1080 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	INTEL, Triton, Smile monitor, S3, ком. конф.	1430	18	News Computers	210300
367	DELTA	P/166	256	16	3.5	1080 IDE	10	14	28	1	PCI	MT	DOS 6.2, WFWG 3.11, MS OFFICE	1426	24	РОСВАМ	330793/687644	
368	Link Atlantis	P/166	256	16	128	3.5	1080 IDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel m/b Triton Chipset, PCI AT mach64 Crystal 4232 Audio, Serrano, слайд, P5	1765	24	Link Technologies	362251/362252
369	DTK	P/166	256	16	128	3.5	1080 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR II, NI, 30 дн. гарантия дивер.	1991	24	ФортНокс	203842/203095
370	BELEAM	P/166	256	16	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, слайд, расщеп.	1616	24	BELEAM	347972/348105	
371	MACTRON Bine	P/166	256	16	128	3.5	1200 EIDE/PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Triton, cache 256 sync, pipeline cache, S3 Trio 64, нулевой курс	1595	24	MICRO EXPRESS	347515/347123
372	IBM PC 350	P/166	256	16	3.5	1200 PCI	10	14	28	1	PCI	MT	ISA/PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	3000	36	ИВА	344746	
373	UK	P/166	256	16	3.5	1390 PCI	10	14	28	1	PCI	MT	ПК, изменение конфигурации	1189	30	ЛИК	546894/102278	
374	FALCON	P/166	256	16	128	3.5	1300 EIDE/PCI	9	17	28	1	PCI	MT	GoldStar 17", 6.28 NI	2393	36	FALCON	344746/348105
375	ORMA	P/166	256	16	128	3.5	2090 PCI	9	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, P5 cache, EDO, S3 Trio64V+, ком. конф., слайд до 8%	1698	24	ОРМАСЭЙЛ	344746/348105
376	GATEWAY 2000	P/166	256	16	128	3.5	2500 PCI/IDE	9	15	28	2	PCI	MT	Pipelined, EDO RAM, 8-сп CD-ROM, Win-95, Office-95 Pro (CD), лиценз.	3360	12	ЛИМЕНС	325412/326063
377	GATEWAY 2000	P/166	256	16	128	3.5	2500 PCI/IDE	9	31	28	1	PCI	MT	Pipelined, EDO RAM, 8-сп CD-ROM, Win-95, Office-95 Pro (CD), лиценз.	3360	12	ЛИМЕНС	325412/326063
378	DELTA	P/166	256	16	512	3.5	1390 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	DOS 6.2, WFWG 3.11, MS OFFICE	1104	24	РОСВАМ	330793/687644
379	DTK	P/166	256	32	128	3.5	2100 EIDE/PCI	10	14	28	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR II, NI, 30 дн. гарантия дивер.	2051	24	ФортНокс	203842/203095
380	INCOMAG	P/166	256	32	128	3.5	2110 EIDE/PCI	10	14	28	2	PCI	MT	Сервис, P5, MPR-II, NI, ком. конф., mouse, TVU	1599	36	НИКОМАГ	344746/348105
381	DTK Qun-54	P/166	256	32	3.5	2160 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel Triton, NI, MPR-II, слайд	2405	24	S.B.I.	279955/274953	
382	DTK Qun-55	P/166	256	32	3.5	2160 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	Intel 430 DX, NI, MPR-II, слайд	2001	24	S.B.I.	279955/274953	
383	DTK Qun-54	P/166	256	32	3.5	2160 EIDE	10	17	28	2	PCI	MT	Intel Triton, NI, MPR-II, слайд	2001	24	S.B.I.	279955/274953	
384	GLORHETTE	Pro/150	256	16	128	3.5	1000 EIDE	10	14	28	1	PCI	MT	ATX, Intel, 15" C. 28 Philips, слайд, P5	4078	36	ДАЙНОВА	344746
385	Falcon	Pro/150	256	16	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	17	28	1	PCI	MT	Diamond/Starline	2924	36	FALCON	344746/348105
386	Compaq Proline 6150	Pro/150	256	16	128	3.5	1650 EIDE	9	14	28	1	PCI	MT	PCI/ISA, CD, GoldStar, Diamond Stealth 64 PCI, Win NT, предоплата-2%	3718	36	BELEAM	347972/348105
387	FALCON	Pro/180	256	16	128	3.5	1000 EIDE/PCI	9	17	28	1	PCI	MT	DOS 6.22	3208	36	FALCON	344746/348105
388	Gigabyte 620	Pro/200	256	16	128	3.5	1050 PCI	9	14	28	1	PCI	MT	лиценз. ПО (Win. 95), EDO, Diamond EDO, CD-ROM 4-сп., слайд	3520	36	ОРМАСЭЙЛ	344746/348105
389	VERSA Pro	Pro/200	256	16	3.5	2000 EIDE/PCI	10	15	28	2	PCI	MT	CD-ROM 4-х, ASUS, TUV, 64 bit accell	2649	24	VERSA ком.	344746/348105	
390	FALCON	Pro/200	256	16	128	3.5	2000 SCSI/PCI	10	17	28	2	PCI	MT	лиценз. ком. оборудование	4613	36	FALCON	344746/348105
391	GATEWAY 2000	Pro/200	256	32	3.5	2000 PCI/SC												

№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ ТИЛА NOTEBOOK												
393	PowerExec AST	486 DX/25	4	130	act. 9.4"			Brain ND 4/25s, VGA, DOS, Win. 3.11	1550	12	ЯТРАНЬ	536717
394	Compaq Contura400CX	486 DX/40	4	3.5	260	TFT 8.7"		NIMH, FTM, case, слайд	1750	12	ТРИУМФ	661609/664459
395	TEXAS Instruments TM4000C	486 DX/50	4	3.5	210	DS 9.4"		Win 3.11, Microsoft Office	1700	12	МИКРОМИР	783512
396	KW USA Open Note 180C	486 DX/66	9	3.5	540	TFT 9.6"		NIMH, FTM, case, слайд	1920	12	ТРИУМФ	661609/666335
397	Notebook DTK DNB	486 DX2-66DS	9	3.5	210	10.4" DSTN	1	Trackball, Modulated system	1636	24	S.B.I.	275955/274953
398	Toshiba S T2155 COS	486 DX4/75	4	3.5	520	10.3" DSTN		NIMH, CD-ROM, V.L.B., Sound 16bit	2450	12	ТРИУМФ	661609/666335
399	Texas Instruments TM4000M	486 DX4/75	4	3.5	525	TFT 10.4"		sVGA 1Mb, NIMH, Sound 16bit, SCSI, слайд	2640	12	ТРИУМФ	661609/666335
400	COMPAQ Contura 429C	486 DX/75	8	3.5	420	DSTN 10.4"	1	AC adaptor/NIMH, слайд	2475	36	CompIT Systems	212311/215361
401	AST Ascentia 910N	486 DX4/75	8	3.5	510	TFT 10.3"		U-I/OH, FTM, слайд	2790	12	ТРИУМФ	661609/666335
402	Toshiba S T2155 COS	486 DX/75	9	3.5	520	10.3" DSTN		NIMH, CD-ROM, V.L.B., Sound 16bit	2790	12	ТРИУМФ	661609/666335
403	Texas Instruments TM4000M	486 DX4/75	8	3.5	525	TFT 10.4"		sVGA 1Mb, NIMH, Sound 16bit, SCSI, слайд	2980	12	ТРИУМФ	661609/666335
404	CTX EBook	486 DX4/100	8	3.5	520	TFT 10.4"		Sound 16bit, NIMH, Trackball, case, слайд	2985	12	ТРИУМФ	661609/666335
405	Compaq Contura430C	486 DX4/100	8	3.5	120	DSTN 10.4"		NIMH, слайд	2490	12	ТРИУМФ	661609/666335
406	Timhase SimNote 5100Ti	486 DX4/100	15	3.5	810	TFT 10.4"		Sound 16bit, StereoSpk, слайд	3540	12	ТРИУМФ	661609/666335
407	IBM ThinkPad 385Z	586 DX4/100	8	3.5	540	10.4" act.		TrackPoint II, PCMCIA-I, Soft	36	36	RanS	625183/622377
408	SAGER NP8100	P/75	8	3.5	540	DS 10.4"	1	Guide, Multimedia, 1MB VRAM, up to 1.35GB, IR port, некий exp.	2492	12	МИКРО EXPRESS	347515/347123
409	Texas Instruments TM5000M	P/75	8	3.5	816	TFT 10.4"		PCI-sVGA 2Mb, U-I/OH, M/P, FTM, Sound 16bit	3985	12	ТРИУМФ	661609/664459
410	IBM ThinkPad 760EL	P/133	16	3.5	1000	12.1" act.		TrackPoint II, PCMCIA-II, Soft	36	RanS	625183/622377	
411	Sager S2007 m/media	P/133	16	3.5	1380	TFT 10.4"		sVGA 2Mb, CD-ROM 4-х sps, Infrared, JoyPad	5480	12	ТРИУМФ	661609/666335
412	COMPAQ Contura400CX	486 DX2/40	4	3.5	250	TFT 8.4"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows	1628	12		
413	COMPAQ Contura110C	486 DX2/50	4	3.5	250	DSTN 9.5"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows	1702	12		
414	TOSHIBA 2156CT	486 DX2/50	8	3.5	520	TFT 8.4"		PCMCIA, встроенный БП, MS DOS/Windows, возможен лингвист	2111	12		
415	RAVEN Magic File	486 DX2/50	8	3.5	420	TFT 10.4"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows, Japan, возможен лингвист	2223	12		
416	ULTRA TS38	486 DX2/66	8	3.5	420	TFT 9.5"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows, возможен лингвист	2148	12		
417	CTX EBook	486 DX4/75	8	3.5	170	DSTN 8.5"		PCMCIA, HP Mouse, InfraRed Port, возможен лингвист	2223	12		
418	TOSHIBA 2155COS	8	3.5	520	DSTN 10.4"			PCMCIA, CD-ROM, Sound Blaster, встроенный БП, возможен лингвист	2651	12		
419	CTX EBook	486 DX4/75	8	3.5	540	TFT 10.4"		PCMCIA, Sound Blaster, TouchPad, Windows-95	2465	12		
420	IBM ThinkPad 701CS	486 DX4/75	8	3.5	540	DSTN 10.4"		PCMCIA, Sound Blaster, FM144, TrackPoint Butterfly, возможен лингвист	2520	12		
421	MITAC	486 DX4/100	4	3.5	340	TFT 9.5"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows, возможен лингвист	1851	12		
422	JETBOOK E	486 DX4/100	8	3.5	540	DSTN 10.4"		PCMCIA, Trackball, возможен лингвист	1785	12		
423	MITAC	486 DX4/100	8	3.5	540	TFT 9.5"		PCMCIA, Trackball, MS DOS/Windows, возможен лингвист	2204	12		
424	COMPAQ Contura430C	486 DX4/100	8	3.5	720	DSTN 10.4"		PCMCIA, Trackball, Windows-95, возможен лингвист	2279	12		
425	MEGABOOK 880	P/75	8	3.5	540	DSTN 10.4"		PCMCIA, Sound Blaster, Trackball, Infrared, Windows 95, возможен лингвист	2239	12		
426	JETBOOK C05	P/75	8	3.5	540	DSTN 10.4"		4-х sp CD-ROM, PCMCIA, Sound Blaster, Trackpoint, возможен лингвист	2553	12		
427	TOSHIBA 14-06CS	P/75	16	3.5	810	DSTN 10.4"		PCMCIA, EDO, TrackPoint, встроенный БП, U-I/OH, Sound Blaster, opt. 4-х CD-ROM, возможен лингвист	580	12		
428	JETBOOK C05	P/100	8	3.5	540	TFT 10.4"		4-х sp CD-ROM, PCMCIA, Sound Blaster, Trackpoint, возможен лингвист	3109	12		
429	JETBOOK XP6	P/100	8	3.5	810	DSTN 10.4"		PCMCIA, TouchPad, Sound Blaster, sVGA opt. 4-х CD-ROM, возможен лингвист	2502	12		
430	MEGABOOK 880	P/120	16	3.5	810	TFT 10.4"		PCMCIA, Sound Blaster, Trackball, Infrared, Windows 95, возможен лингвист	3149	12		
431	JETBOOK 6300PC	P/100	8	3.5	810	DSTN 11.3"		4-х sp CD-ROM, PCMCIA, Sound Blaster, TouchPad, sVGA 800x600, 2 Mb	3786	12		
432	JETBOOK XP6	P/133	8	3.5	810	TFT 10.4"		PCMCIA, TouchPad, Sound Blaster, sVGA opt., 4-х CD-ROM, возможен лингвист	3321	12		
РАБОЧЕЕ СТАНЦИИ И СЕРВЕРА												
433	DTK NetServer	486 DX4/100	16	3.5	1080	14	1	CD-ROM6, PCI Ethernet, слайд	1284	24	S.B.I.	275955/274953
434	MAGTRON SCHO	P/75	8	3.5	850	sVGA 15"	1	SIS chipset, 4xCD, GS 1024x768 Hk with Sp, 38, US Rob 14.4, некий exp.	1722	36	МИКРО EXPRESS	347515/347123
435	DTK NetServer	P/75	8	3.5	1080	14	1	CD-ROM6, PCI Ethernet, слайд	1287	24	S.B.I.	275955/274953
436	MAGTRON CAD	P/75	16	3.5	850	sVGA 15"	2	Intel Triton w/yipeline cache, Diamond Stealth 640RAM, 4xCD, GS 1527 1024x768 Hk, некий exp.	1689	36	МИКРО EXPRESS	347515/347123
437	Intel NetServer	P/75	16	3.5	1080			Intel original, PCI/SCSI-2, msVGA 14" LR, 1Mb PCI, ENET 16 bit Compaq, Win'95	1273	36	ИНФОТЕХ	236281/282557
438	Compaq ProSignia 300	P/90	16	3.5		на выбор	512	K-256, EDO RAM 320MB, PCI int. Fast SCSI-2 и 32bit Ethernet, up to 17.2Gb Hk, HDD: CD-ROM Smart Start, Internet, проприетарн-2%	1273	36	БелАВМ	347972/348105
439	Intel Xpress Mx Server	P/90	16	3.5	1000	14 mono	512	Intel Platform, Parity RAM, WD, SCSI-2, EISA, 486/5-2+666.90	1273	36	RanS	625183/622377
440	DEC Insignia XL 590	P/90	16	3.5	1050			CD-ROM 600Mb quad-speed, PCI Ethernet BNC/TP, 2PCI slots, PCI fast wide SCSI-2	5670	36	МИКРОМИР	783512
441	IBM PC Server 320	P/90	16	3.5	2000			3PS/SEISA, F/W SCSI-2 20Mb/sec, CD-ROM, 2+4 CPU, EDO, RAID option, PCI Ethernet adapter	6070	36	ИВА	344746
442	DEG Express 510	P/100	16	3.5				PCI/PCI 2140 3x250W P/S, Teckram CD2038 BSA SCSI-2 contr. w/4Mb ch, Big Tower, MS-DOS 6.22 rus, слайд	2250	60	ОРМАСЭЙЛ	655480
443	Intel NetServer	P/100	16	3.5	1080			Intel original, PCI/SCSI-2, msVGA 14" LR, 1Mb PCI, ENET 16 bit Compaq, CD-ROM	1393	36	ИНФОТЕХ	236281/282557
444	DTK NetServer	P/100	16	3.5	1080	14	1	CD-ROM6, PCI Ethernet, слайд	1481	24	S.B.I.	275955/274953
445	MAGTRON ServerPro	P/100	16	3.5	2160	msVGA 14"	1	Intel Triton chipset, Adaptive AVIA-3040 up to 130MB/sec & 20 Mb/sec on SCSI, Seagate HAMK Fast-SCSI/2, некий exp.	2995	36	МИКРО EXPRESS	347515/347123
446	VITELUS	P/100	32	4200				Intel, XPress, PCI FAST WIDE SCSI-2 ADAPTEC 7870+RAID controller+EtherExpress PRO 10 Mbit/s Compo PC 32 bit	13840	36	ДАЙНОВА	302356
447	VITELUS	P/133	16	2300				INTEL Attever/CB, PCI FAST WIDE SCSI-2 ADAPTEC 7870+EtherExpress PRO 10 Mbit/s Compo PC 32 bit	4605	36	ДАЙНОВА	302356
448	VITELUS	P/133	16	4200				INTEL Attever/AGM, PCI FAST WIDE SCSI-2 ADAPTEC 7870+RAID controller+EtherExpress PRO 10 Mbit/s Compo PC 32 bit	8605	36	ДАЙНОВА	302356
449	Intel Xpress/Server/Mx MagNet	P/133	32	3.5	1000	14 mono	512	Intel Platform, ECC RAM, CL, F/W SCSI, EISA/PCI, Hot Swap, P/75-2+166	5670	36	RanS	625183/622377
450	MAGTRON CAD	P/133	32	3.5	1690	sVGA 17"	2	Intel Triton w/yipeline cache, Diamond Stealth 640RAM, 4xCD, ViewSonic 17EA 1280x1024 Hk, некий exp.	2650	36	МИКРО EXPRESS	347515/347123
451	DTK High-End	P/133	32	3.5	4320	14	1	CD-ROM6, 2x4000 P/S, SCSI-2, UPS800	6133	24	S.B.I.	275955/274953
452	Compaq ProSignia 500	P/150	32	3.5		на выбор	512	K-256, EDO RAM 320MB, PCI int. Fast SCSI-2 и 32bit Ethernet, up to 300Mb Hk, HDD: CD-ROM Smart Start, Internet, проприетарн-2%	5196	36	БелАВМ	347972/348105
453	COMPAQ ProSignia 500	P/150	32	3.5	2100		1	PCI-int 32 bit NetFLEX L ENET / max 240 Gb, слайд	5870	36	CompIT Systems	212311/215361
454	INTEL Atar Server/CS Columbia	P/186	16	3.5	1000	14 mono	512	Intel Platform, Parity RAM, CL, F/W SCSI, EISA/PCI, P/75-2+166	5670	36	RanS	625183/622377
455	Compaq DeskPro	P/166	16	3.5	1200	на выбор	1	K-256, EDO RAM up to 192Mb, PCI int. Ethernet, WSS, Intelligent Managability, проприетарн-2%	9267	36	БелАВМ	347972/348105
456	Compaq ProLiant 1500	P/166	32	3.5	на выбор	512	1	K-412 ECC RAM up to 596Mb, PCI Fast Wide SCSI-2+Fast Ethernet, up to 21.5Gb Hk, hot-plug HDD Smart Start, Internet, проприетарн-2%	2830	36	БелАВМ	347972/348105
457	Compaq ProLiant 5000	P/Pro200	64	3.5	на выбор	512	1	до 4+1Pch-256, 4x40 ECC RAM int., F-W SCSI-2+Fast Ethernet, up to 21.5Gb Hk, hot-plug HDD, Smart Start, Internet, проприетарн-2%	9330	36	БелАВМ	347972/348105
458	AlphaServer 166	DEC Alpha AXP 166	32	3.5	2100			CD-ROM SCSI quad-speed, PCI Ethernet BNC/TP, video AT Mach64 2Mb, Windows NT 3.51	4399	24	МИКРОМИР	783512
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
459	PowerMacintosh 7500/100	PowerPC 601/100	16	3.5	1000		2	CD, звук, PCI, Ethernet, SCSI, графика/звуки/видео	2999	24	СЕПТЕМ-М	683050/190355
460	PowerMacintosh 5200/75	PowerPC 603/75	8	3.5	800	14	1	CD, звук, SCSI, графика/звуки/видео	1798	24	СЕПТЕМ-М	683050/190355
461	PowerMacintosh 7600/120	PowerPC 604/120	8	3.5	500		2	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук, CD	2710	24	BeStarlett	396548/390034
462	PowerCenter 120	PowerPC 604/120	8	3.5	850		1	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук, CD, keyboard	3764	24	BeStarlett	396548/390034
463	PowerMacintosh 8500/120	PowerPC 604/120	16	3.5	2000		2	CD, звук, PCI, Ethernet, SCSI, графика/звуки/видео	4737	24	СЕПТЕМ-М	683050/190355
464	PowerCenter 132	PowerPC 604/132	16	3.5	1000		1	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук, CD, keyboard	3419	12	BeStarlett	396548/390034
465	PowerMacintosh 8500/150	PowerPC 604/150	16	3.5	2000		2	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук, CD	5333	24	BeStarlett	396548/390034
466	PowerMacintosh 9500/150	PowerPC 604/150	16	3.5	2000		2	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 6 PCI, стереозвук, CD	5951	24	BeStarlett	396548/390034
467	PowerTower 180	PowerPC 604/180	16	3.5	2000		2	cache 256, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук, CD,				



# Европейскому государству — европейскую модель

На прошедшей неделе в Минске состоялся семинар, посвященный проблемам контроля и регулирования рынка ценных бумаг. Он был организован Инспекцией по ценным бумагам Минфина и программой TACIS Европейского Совета.

## Эксперты советуют не считать ценные бумаги товаром

Выступающие первыми представителями консультационной компании DFC старший эксперт проекта TACIS г-жа Ким Паркер и руководитель проекта Хулио Фустер не тратили много времени на объяснение необходимости развития рынка ценных бумаг. Они сообщили собравшимся свои рекомендации, суть которых можно представить в следующем виде:

- денежный рынок (векселя и депозитные сертификаты) перевести на ММВБ, а все остальные секторы рынка ЦБ — на фондовую биржу;
- торговлю ценными бумагами, за исключением товарных фьючерсов, сосредоточить на фондовой бирже;
- банковскому сектору следует определиться с концепцией, в качестве которой эксперты рекомендовали выбрать систему специализированных банков;
- следует реорганизовать систему управления рынком таким образом, чтобы обязанности регулирующих органов были четко разграничены, права Инспекции по ценным бумагам расширены, а она сама подчинена напрямую Кабинету министров.

По замыслу организаторов семинара, представители Минфина, Нацбанка и Инспекции по ценным бумагам должны были изложить мнения этих структур о контроле и регулировании рынка ценных бумаг. Однако начальник управления ценных бумаг Минфина Вячеслав Куропатенков и заместитель начальника управления ценных бумаг Нацбанка Степан Рафалович тактично воздержались в своих выступлениях от обсуждения проблемы семинара, что вполне понятно: Минфин и Нацбанк сложившееся положение устраивает.

О регулировании говорил только Валентин Шухно — начальник Инспекции по ценным бумагам. По его мнению, проблема состоит в отсутствии единой государственной политики в сфере ценных бумаг. Скоординировать деятельность всех заинтересованных сил не просто, так как отсутствует общий взгляд на существующие проблемы, не создана правовая среда. Возможно, ситуация несколько улучшится после вступления в силу новых поправок к закону "О ценных бумагах и фондовых биржах" и после начала работы Совета по ценным бумагам.

С точки зрения Валентина Шухно, автономность инспекции не так важна, более существенна общность взглядов и умение проводить единую государственную политику. Что касается модели рынка, то, по его мнению, европейская модель с жесткой централизованной предпочтительнее для республики.

## Проблема не в выборе концепции, а в отсутствии желания выбирать

В процессе развернувшейся дискуссии обсуждение перешло от общей проблемы к частным — взаимоотношениям БФБ и Белгоспромышленной и фондовой биржи, разделению рынка на внебиржевую и биржевую, конкуренции между ММВБ и БФБ, разделению полномочий Национального банка, Инспекции по ценным бумагам и Минфина, выбору концепции депозитарной системы республики. Тем не менее в выступлениях прозвучал и диагноз текущего состояния фондового рынка.

По мнению депутата ВС Павла Дашкевича, причина трудностей в том, что у правительства нет понимания роли фондового рынка. Председатель правления БФБ Леонид Шатон, сторонник европейской модели, отметил, что проблема не в выборе концепции, так как точки над "i" фактически уже расставлены — система фондового рынка создана. Проблема в отсутствии желания у руководства Беларуси создать фондовый рынок в республике. С этим согласился и директор компании "Аспасия" Александр Недосенко, сторонник американской системы.

Хулио Фустер, подводя итоги семинара, выделил две проблемы, связанные с развитием рынка ценных бумаг: недостаток политической воли (что может

измениться, как он считает, после выборов в России) и недостаток опыта и знаний (что можно исправить проведением подобных семинаров).

Он попробовал дать несколько практических советов собравшимся, сообщив им, что сам он попытался бы сделать в подобной ситуации:

- разработать основы развития рынка ценных бумаг Беларуси (к сентябрю этого года);
- сделать ГКО обращающимися (также к сентябрю);
- попросить Верховный Совет утвердить новый закон о ценных бумагах к концу этого года;
- попросить главного депозитария разработать свои планы и обратиться ко всем заинтересованным организациям;
- создать группу по техническому объединению с Россией;
- создать институт независимых регистраторов.

По его мнению, задача специалистов состоит в том, чтобы твердить и твердить, что вперед можно идти только одной дорогой.

Фактически совет иностранного эксперта сводился не столько к конкретным рекомендациям, сколько к призыву действовать. И в этом он совершенно прав, несмотря на то, что выполнение его советов нереально, так как ни у Инспекции по ценным бумагам, ни у профессиональных участников нет сейчас сил для их осуществления.

## Диагноз поставлен — надо лечить

На семинаре прозвучал верный диагноз и отмечены пути решения проблемы. За исключением, пожалуй, двух моментов.

Первый заключается в пассивности белорусских деловых кругов. Почему рекомендации Хулио Фустера неосуществимы? Только потому, что наш бизнес не понимает необходимости более активных действий. Усилия, которые предпринимаются для изменения ситуации, явно недостаточны. Надо же не говорить о необходимости делать, а делать, не советовать решить проблемы, а предлагать готовые решения, даже если их быстрое осуществление и невозможно.

Сейчас профессиональные участники упрекают в пассивности инспекцию, а инспекция упрекает в пассивности профессиональных участников. Это может привести к появлению новых, активных, лиц на фондовом рынке. Что, кстати, и имеет место.

Второй момент заключается в необходимости разработки решения проблем в более глубоком и адаптированном для условий республики виде, чем это принято обычно. Проекты законов, планов и т. д. было уже много, но все они не оставляют заметного следа, так как влиятельные группы и отдельные лица в Беларуси не видят своего личного будущего на новом рынке капиталов. Новые экономические отношения создаются вовсе не на пустом месте, а для реально существующих групп людей, имеющих свои интересы. И эти люди должны найти свое место в новых отношениях. В этом, а не в разработке проектов, главная проблема реформирования. Но ее совершенно не учитывают разработчики нового законодательства. В результате, например, законы по инвестициям, разработанные под руководством Яна Функа, уже более года где-то застряли, но они не отложены, а трансформируются под интересы действующих на рынке республиканских групп. А так как этот процесс идет неуправляемо, то если проекты когда-либо будут приняты, их разработчики будут шокированы внесенными изменениями и с удивлением обнаружат, что проблемы так и остались нерешенными.

Пока же готовых решений проблем нет, образование фондового рынка может пойти в том направлении, которое диктуется интересами различных групп людей, слабо ориентирующихся в проблемах ценных бумаг. А этот вариант развития далек от оптимального для республики.

Владимир ТАРАСОВ.



# Споры Вокруг законов

5 июня состоялось первое заседание Совета по ценным бумагам при Кабинете министров РБ, на котором были рассмотрены три вопроса: о проекте закона об инвестиционных ценных бумагах, предложения БФБ по началу котировки ГКО на вторичном рынке и предложения Мингосимущества по организации продажи акций приватизируемых предприятий.

Проект закона об инвестиционных ценных бумагах был разработан примерно год назад как один из 15 проектов законов, предназначенных для улучшения инвестиционного климата в Беларуси. Разработкой была осуществлена большая авторским коллективом под руководством Яна Функа, а дальнейшим продвижением проектов занимался Комитет по инвестициям Минэкономики. Однако они застряли в Верховном Совете, Администрации Президента, Национальном банке и т. д. И вот проект закона по инвестиционным бумагам попал на заседание Совета по ценным бумагам.

Проекты предлагаемых 15 законов согласованы между собой, но не с действующим законодательством. В частности, как было отмечено на совете, многие термины, употребляемые в рассматриваемом проекте, в действующем налоговом законодательстве вообще отсутствуют. Наверняка возникнут проблемы и с другими законами. А это значит, что принятие одного проекта приведет к необходимости принимать и остальные. Замысел разработчиков очевиден.

Инспекция по ценным бумагам отнеслась к проекту отрицательно, что вполне понятно: проблем по перерегистрации АО и изменению нормативных актов он создаст множество. К тому же некоторые недостатки действующего закона уже устранены посредством поправок, принятых неделю назад Верховным Советом. Валентин Шухно

предложил простое, на его взгляд, решение: необходимые изменения вносить в виде поправок к действующему законодательству. Такого же мнения придерживается и фондовая биржа, директора которой Евгения Куколько совсем не привлекает перспектива вдобавок ко всем проблемам биржи получить перерегистрацию, да еще с изменением хозяйственного статуса.

Вряд ли имеет смысл говорить об обсуждаемых на совете конкретных особенностях блока новых законов, так как главное — в другом. Проблемы, препятствующие развитию рынка ценных бумаг, могут быть сейчас устранены несколькими простыми нормативными актами или поправками, но не решаются. Значит, существуют силы, которые в этом заинтересованы. Следовательно, если в проекте предложено решение действительно больших проблем, то оно будет отклонено, и в результате есть большие шансы поменять шило (действующий закон) на мыло (новый закон). А проблемы останутся. Хотя надо отметить, что появление комплекса законов по инвестициям, намного лучших, чем действующие, — это положительное явление, которое следовало бы обсудить несколько ранее.

После довольно бурной дискуссии Леонид Синицын, председатель совета, принял решение дать две недели Инспекции по ценным бумагам на подготовку предложения по проекту закона.

Вряд ли совет в будущем примет

какое-либо решение, так как рассмотрение отдельного проекта из системы выглядит преждевременным. Надо решить в принципе — принимать новую систему законов по инвестициям или нет. А это выходит за рамки компетенции Совета по ценным бумагам. Даже в случае положительного решения перед принятием закона об инвестиционных ценных бумагах, возможно, следует принять другие законы.

Кроме того, проекты могут встретить сильное противодействие уже действующих органов управления, так как они разрабатывались практически без обсуждения и учета мнений многих из них. В этом, пожалуй, заключена ошибка Яна Функа и его соавторов, получивших противников вместо возможных союзников, чего легко можно и нужно было избежать. В который раз мы наблюдаем, как прогрессивные силы вместо объединения начинают бороться между собой.

На совещании также были рассмотрены предложения БФБ по организации котировки ГКО на фондовой бирже. Решение вопроса пока отложено.

Мингосимущество вышло с предложениями по изменению порядка расчета первоначальной цены продажи акций приватизируемых предприятий. Оно хочет иметь возможность уменьшать ее и пользоваться данными годовых балансовых отчетов для установления первоначальной цены. В случае удовлетворения этих требований министерство сможет начать продажу акций, и бюджет получит необходимые средства. Совет одобрил предложения Мингосимущества, которые будут представлены Президенту на текущей неделе.

Владимир ТАРАСОВ.

# Минфин на аукционе свою задачу выполнил

ГКО

Вопреки прогнозам аналитиков и некоторым опасениям со стороны эмитента, аукцион по размещению 39-го выпуска ГКО, который состоялся 2 июля, прошел достаточно успешно. Минфин разместил весь объем эмиссии по хорошему для себя ценам.

Опасения по поводу проведения аукциона были вызваны кризисным положением банковской системы и нестабильным состоянием рынка МБК, на котором из-за острой нехватки денежных ресурсов в середине — конце июня ставки не раз поднимались до своих максимально возможных значений.

Однако погашение двух выпусков КО (1 и 4 июля) на 178 и 164 млрд. руб. соответственно и выпуска ГКО на следующий день после аукциона на сумму 138 млрд. руб. сняло напряжение на рынке МБК, а объявление нового валютного курса на ближайший полгодика несколько погасило инфляционные ожидания, которые были свойственны инвесторам в июне. Все это создало предпосылки для достаточного спроса на аукционе, который превзошел заявленный эмитентом объем эмиссии — 170 млрд. руб.

Надо отметить, что объем эмиссии на этот раз был весьма скромным, что, по всей видимости, связано с нежеланием Минфина выходить за рамки установленных бюджетом на 1996 год расходов по обслуживанию долга. А в связи с проведением в последние два ме-

сяца нескольких незапланированных и достаточно объемных выпусков Минфин вынужден будет резко сокращать свои расходы в оставшиеся полгода. Поэтому без острой необходимости, которая возникает, как правило, по инициативе "сверху", Минфин не будет наращивать в этом году объемы эмиссии. Подтверждением этому послужило также выступление начальника управления ценных бумаг Минфина Вячеслава Куропатенкова на семинаре, проводимом совместно TACIS и Инспекцией по ценным бумагам в день аукциона. Вячеслав Куропатенков отметил, что в бюджете предусмотрены средства только на выплату дисконта, но не на погашение, поэтому при определении объемов эмиссии эмитент исходит из размеров обязательств по погашению и считает нецелесообразным увеличение темпов наращивания объемов эмиссии.

В связи с экономией расходов на обслуживание выпусков не следует ждать от эмитента и снижения цен на аукционе, при определении которых, по утверждению Вячеслава Куропатенкова, Минфин исходит из создавшейся об-

становки на финансовом рынке, учитывает предлагаемую Нацбанком цену и использует ставку рефинансирования как один из макроэкономических показателей, однако не ставит доходность по ГКО в прямую зависимость от ставки. Причем в качестве примера совпадения взглядов Минфина и НБ он сообщил, что в этом году цены аукциона совпали с предложениями Нацбанка в восьми случаях. Дважды Минфин устанавливал более высокие цены, чем предлагал НБ, и дважды — более низкие.

Действительно, на прошедшем 2 июля аукционе доходность по средневзвешенной цене отличалась от ставки рефинансирования на 5 пунктов (в сторону уменьшения). Однако некоторые инвесторы, так же, как и Минфин, убеждены, что цены на аукционе не привязаны к ставке рефинансирования и, по имеющимся данным, 2 июля встречались заявки, обеспечивающие доходность на уровне 100% и выше.

Сегодня еще еще привлекательным для наших банков остается рынок российских ГКО. Причем, возможно, в июле будут сняты некоторые ограничения на проведение операций нерезидентов на российском фондовом рынке, например, появится возможность конвертировать выручку в инвалюту.

В случае принятия ЦБ РФ такого решения оно может оказать свое влияние на результат аукциона, запланированного на 16 июля (если, конечно, в ближайшее время не будет принято никаких мер по ограничению работы наших банков на рынке российского ГКО — возможно, скоро будет подписан документ, регулирующий ввоз и вывоз ценных бумаг на территории РБ в 1996 году). Сумма к погашению на следующий день, 17 июля, составит чуть менее 230 млрд. руб.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

## Результаты аукциона по размещению ГКО 39-го выпуска

Дата размещения.....	2.07.1996 г.
Дата погашения .....	2.10.1996 г.
Срок обращения .....	92 дня
Объем эмиссии .....	170 млрд. руб.
Объем спроса фактический .....	195,6 млрд. руб.
Размещено .....	по номиналу .....
..... фактически .....	169,4 млрд. руб.
..... к объему эмиссии .....	150,4 млрд. руб.
..... к объему спроса .....	99,6%
Минимальная цена .....	88,66% от номинала
Средневзвешенная цена .....	88,84% от номинала
Доходность .....	по минимальной цене .....
..... по средневзвешенной цене .....	50,74% годовых
.....	49,84% годовых



## Тенденции

## Гонка приближается к финалу

Развитие товарно-денежных отношений в большинстве стран Содружества все больше подчиняется общемировым тенденциям.

Характеризуя динамику и структуру изменения цен на ведущие товары на рынке СНГ в 1995 г. ("БР" № 50/1995), мы отмечали не только увеличение в 5,4 раза общего индекса в валютном эквиваленте, но и изменение темпов движения цен как для отдельных товаров, так и для укрупненных номенклатурных групп.

Напомним, что более всего за прошлый год подорожали энергоносители — в 21,54 раза (с 10.01.1993 г. — в 8,48 раза), текстиль и текстильные изделия — в 6,92 раза (за 3 года — в 7,79 раза), сельскохозяйственное сырье и продукция пищевой промышленности — в 5,4 раза (соответственно, в 4,1 раза), древесина и продукты деревообработки — в 4,24 раза (14,86 раза). Менее всего выросли цены на вычислительную и оргтехнику (индекс за год — 1,65, за три — 1,07), автомобили легковые (2,19 и 1,17), химпродукцию (2,26 и 1,81).

Интересно отметить, что в целом за период с 10.01.1993 г. по 14.12.1995 г. порядок следования лидеров ценовой "гонки" несколько другой: древесина и продукты деревообработки, черные и цветные металлы (рост — в 14 раз), строительные материалы.

Первая половина текущего года характеризовалась не только сокращением темпов прироста общего уровня цен на рынке СНГ, но и дальнейшим изменением структуры ценовой динамики.

За этот период более всего увеличились цены на продукцию лесного комплекса (в 2,76 раза), которая, собственно, и обеспечила положительное движение всех цен. Причем рост цен, превышающий величину общего индекса (1,25), произошел только на дубовый паркет (12,67 раза), фанеру (7,7 раза) и плинтус (3,19 раза).

Увеличение цен в 1,03-1,15 раза зарегистрировано по строи-

тельным материалам (1,03), автомобилям грузовым (1,12), энергоносителям (1,13) и продукции агропромышленного комплекса (1,15).

Снижение цен за первую половину 1996 г. произошло на металлы и металлопродукцию (индекс — 0,82), продукцию химической промышленности (0,88) и легковые автомобили (0,97).

Таким образом, высказанное нами в конце прошлого года предположение о грядущих коренных изменениях ценового климата на рынке Содружества, похоже, находит свое подтверждение.

Выход цен основных сырьевых товаров и энергоносителей на уровень, близкий к мировому, кладет естественный предел периоду гонки цен и диктату сырьевых отраслей.

## Динамика оптовых средневзвешенных цен по укрупненным номенклатурным группам на рынке СНГ в 1993-1996 гг.

Наименование номенклатурной группы	с 10.01.1993 г. по 14.12.1995 г.	с 14.12.1995 г. по 1.07.1996 г.
С/х сырье, продукция пищевого	4,12	1,15
Древесина, лесопромышленная	14,86	2,76
Текстиль, текстильные изделия	7,79	1,38
Металлы черные и цветные, металлопродукция	11,79	0,82
Строительные материалы	12,28	1,03
Автомобили легковые	1,1	0,97
Автомобили грузовые	3,48	1,12
Продукция химической промышленности	3,53	0,88
Энергоносители	8,49	1,13
Общий индекс	7,5	1,25

## Динамика средневзвешенных оптовых цен предложения в USD на рынке СНГ по отдельным товарам с начала 1996 г.

Товар	Ед. изм.	Базовая цена (14.12.1995 г.)	Текущая цена (1.07.1996 г.)	Индекс с 10.01.1993 г. по 14.12.1995 г.	Индекс с 14.12.1995 г. по 1.07.1996 г.
Водка "Русская" (0,5 л)	бут	0,96	0,98	2,04	1,02
Картофель	тонна	239,45	352,39	4,28	1,47
Кофе в зернах	тонна	5,308,5	8,809,71	2,64	1,66
Крахмал картофельный	тонна	1,571,77	1,421,3	6,2	0,9
Лук репчатый	тонна	333,41	363,27	10,06	1,09
Масло сливочное	тонна	2,797,14	3,132,34	2,95	1,12
Молоко сухое	тонна	2,273,22	2,055,6	5,23	0,9
Рис шлифованный	тонна	649,49	587,31	4,06	0,9
Рожь	тонна	272,79	246,67	5,81	0,9
Сахар-песок	тонна	649,49	587,31	2,35	0,9
Спирт питьевой имп. (1 л)	бут	0,71	1,45	0,51	2,04
Чай грузинский	тонна	4,048,5	3,660,92	3,29	0,9
Блоки оконные	шт	516,04	466,64	95,39	0,9
Бумага газетная	тонна	784,44	709,34	12,18	0,9
Бумага офсетная № 1	тонна	1,411,56	1,276,43	19,84	0,9
ДВП твердая	м кв.	0,54	0,94	3,18	1,74
ДСП шпифов	м кв.	3,98	1,64	5,24	0,41
Доска необрезная лист	м куб	38,97	51,49	7,83	1,32
Доска необрезная кв	м куб	54,99	68,52	6,28	1,25
Доска обрезная кв	м куб	112,58	117,46	9,89	1,04
Паркет дубовый	м кв	6,48	82,22	1,63	12,67
Плинтус	м пог	0,32	1,02	6,4	3,19
Строг. погонаж (вагонка)	м куб	146,14	166,41	9,08	1,14
Фанера 10-12 мм 1 5х1,5	м куб	50,88	391,54	1,41	7,7
Бязь суровая	м пог	1,04	0,47	3,6	0,45
Марля	м пог	0,07	0,47	1,4	6,71
Синтепон	метр	3,64	1,88	20,22	0,51
Ситец	м пог	2,93	0,8	15,42	0,27
Ткань мебельная	м пог	5,56	3,07	4,3	0,55
Ткань плащевая	м пог	4,83	3,52	4,78	0,73
Ткань портьерная	м пог	7,01	6,34	9,47	0,9
Ткань сорочечная	м пог	0,35	0,32	0,78	0,81
Алюминий А, АК7 в чуш	тонна	2,311,1	1,076,74	6,17	0,47
Арматура период. клас АЗ	тонна	372,72	391,54	6,13	1,05
Балка двутавр	тонна	330,16	298,55	11,35	0,9
Гвозди строительные	тонна	454,64	411,12	4,56	0,9
Жестя белая ЭЖК	тонна	1,136,6	880,97	9,67	0,78

Катанка, d=6,5 мм	тонна	373,1	337,38	5,47	0,9
Медь катодная 99,9	тонна	1,775,28	2,314,02	1,8	1,3
Свинец С0, С1, С2	тонна	822,69	783,09	2,41	0,95
Сетка Рабица оцинк	м кв	25,73	1,14	80,41	0,04
Сталь оцинк лист	тонна	884,4	808,78	7,73	0,9
Сталь ст 3 лист	тонна	617	362,18	12,68	0,52
Труба водогазопроводная	тонна	697,78	685,20	9,21	0,98
Труба электросварная	тонна	368,05	469,85	8,28	1,28
Уголок	тонна	272,44	246,35	4,94	0,9
Цинк Ц1	тонна	1,385,58	1,057,17	3,36	0,76
Швеллер	тонна	884,96	400,87	14,52	0,45
Кирпич красный М 100	шт	0,36	0,32	12,65	0,89
Стекло 3-5 мм (оконное)	м кв	5,52	3,23	11,27	0,59
Шифер волновой	лист	3,62	5,87	12,93	1,62
ВАЗ-21081	шт	6,083,57	5,481,6	1,2	0,9
ВАЗ-21063	шт	6,603,16	5,971	1,36	0,9
ВАЗ-21083	шт	6,773,54	7,047,77	1,1	1,04
ВАЗ-21093	шт	7,743,67	7,589,68	1,1	0,98
ВАЗ-21099	шт	8,536,9	8,698,51	1,07	1,02
ВАЗ-2121	шт	6,405,82	5,792,58	1,02	0,9
"Волга" ГАЗ-31029	шт	9,273,29	7,439,31	0,88	0,8
ГАЗ-СА-3507 (самосвал)	шт	13,422,82	12,137,82	9,45	0,9
ЗИЛ-131 (бортовой)	шт	12,123,84	15,857,48	3,2	1,31
ЗИЛ-4502 (самосвал)	шт	13,639,3	14,291,31	5,58	1,05
ИЖ 2715 ("каблучок")	шт	5,628,92	4,698,51	1,9	0,83
КамаАЗ-5320	шт	17,590,39	17,276,82	2,11	0,98
КамаАЗ-53212	шт	22,948	24,862,96	1,9	1,08
КамаАЗ-55111	шт	22,876,69	27,016,44	1,74	1,18
МАЗ-5551	шт	16,742,44	26,820,67	1,96	1,6
"Москвич-2141"	шт	5,628,92	5,873,14	1,31	1,04
УАЗ-469	шт	8,096,99	9,279,56	1,53	1,15
Ацетон	тонна	594,14	537,26	2,24	0,9
Карбамид (мочевина)	тонна	158,04	142,91	3,18	0,9
Полипропилен	тонна	1,584,04	1,057,17	4,66	0,67
Полистирол УПМ	тонна	1,425,76	1,321,46	3,42	0,93
Полиэтилен выс. давления	тонна	1,082,49	1,037,59	3,81	0,98
Полиэтилен низ. давления	тонна	1,028,36	928,91	3,18	0,9
Спички	короб	0,017	0,015	4,25	0,88
Бензин 76	тонна	274,111	306,6	2,61	1,12
Бензин 93	тонна	311,76	380,22	4,16	1,16
Уголь энергетический	тонна	247,94	274,08	18,7	1,11

Если на предыдущем этапе можно было допустить, что повышение индекса роста цен для отдельного товара над общим индексом означает потенциальную возможность для производителя как минимум покрытия материальных издержек, то теперь, при отрицательной динамике, вероятность покрытия затрат на производство простым наращиванием отпускных цен для подавляющего большинства предприятий на постсоветском пространстве равна нулю. Раскручивание спирали "издержки - цены - издержки" препятствуют конъюнктуре мирового рынка и платежеспособный спрос населения.

Риснем предположить, что к концу текущего года снижение цен в валютном эквиваленте затронет большинство основных товаров. Еще раз повторим, что возможности поддержания расширенного производства за счет роста цен для производителей в СНГ почти полностью исчерпаны. Главным становится вопрос изыскания инвестиций для коренной реконструкции экономики новых государств, без чего демократическое развитие большинства из них становится проблематичным.

Александр АЛЕСИН.

## Конъюнктура и цены

## Продовольственные товары

Помимо обычного для этого времени года повышения цен на хлеб и яйца, наблюдатели отмечают странную стабильность "сладких" цен. Запасы сахара в торговле и на базах оказались неожиданно велики, однако есть все основания говорить о том, что и они подходят к концу в последние дни в продаже этот товар появился по 11 тыс. ВУВ. Высоким остается уровень цен на овощи и фрукты, в связи с чем едва ли стоит ожидать их значительного удешевления в июле и августе.

## Динамика розничных цен в госторговле г. Минска (выборка)

Наименование товара	Розничные цены в тыс. BYB (USD)*			Изменение цен в %	
	10.01.1995 г.	5.08.1996 г.	3.07.1996 г.	с 3.07.1996 г. по 5.08.1996 г.	с 3.07.1996 г. по 10.01.1995 г.
Хлеб "Белорусский" подов., 0,9 кг	0,8 (0,07)	2,6 (0,2)	2,8 (0,19)	0	225
Батон пшеничный в.с. 0,5 кг	—	—	3,5-4,0 (0,27)	29	317
Крупа перловая	1,2 (0,11)	4,9 (0,38)	4,9 (0,33)	0	308
Крупа пшеничная	—	8,3-10,1 (0,7)	8,3-10,4 (0,7)	0	—
Крупа рисовая	5,1 (0,47)	11,7-18,5 (0,9-1,27)	11,7-18,5 (1,1)	0	175
Крупа гречневая	4,9 (0,46)	9,8-10,4 (0,8)	9,8-10,4 (0,7)	0	104
Соль	0,3 (0,03)	1,7-2,3 (0,13-0,18)	1,7-2,3 (0,15)	0	587
Говядина, длинная мышца	17,3	45,9 (3,7)	45,9 (3,1)	0	165
Говядина, лопаточная часть	14,1 (1,3)	38,6 (2,98)	38,6 (2,6)	0	174
Свинина	10	29,9-31,7 (2,31-2,45)	29,9-31,7 (2,1)	0	200
Куры (цыпл.) потр., 1 кг	10,5 (0,95)	26,1-34,6 (2,02-2,67)	35,8-36,7 (2,4)	20	243
Колбаса варен., в/с	7,5-16,2 (1,48)	25-43 (3,3)	25-43 (2,9)	0	183
Колбаса п/к	18-25,2 (2,3)	48-65 (5,02)	48-65 (4,3)	0	164
Яйцо, 1 дес.	7,9 (0,7)	10,5-14 (1,08)	10,5-14 (0,9)	5	52
Мука в/с	2,3-2,6 (0,2)	6,6-7,4 (0,57)	6,6-7,4 (0,5)	0	185
Рожки в/с	6,1	12,5-15 (1,18)	15 (1)	0	146
Сыр "Пошехонский"	15,3 (1,4)	61,2 (4,7)	61,2 (4,1)	0	300
Масло растительное	14,0 (1,27)	14,4 (1,16)	14,4-16 (1,2)	0	28
Масло животное	18,9 (1,7)	43-43,7 (3,32-3,37)	38-43 (2,7)	0	128
Молоко паст., 3,2% жирн., 0,5 л. б/п	0,3 (0,03)	2,4 (0,19)	2,4 (0,18)	0	700
Кефир, 3,2% жирн., 0,5 л. б/п	0,3 (0,03)	2,6 (0,19)	2,5 (0,17)	0	733
Сметана, 25% жирн.	5,7 (0,51)	22,6 (1,75)	22,6 (1,5)	0	296
Творог 9% жирн.	4,5	21,6 (1,67)	21,6 (1,5)	0	380
Сахар	3,4 (0,33)	9,6-10 (0,74)	8,1-10 (0,7)	0	153
Карамель	8,7-9,3 (0,84)	20,2-25,7 (1,9)	20,2-25,7 (1,7)	0	176
Печенье "Фантазия"	13,1	24,5 (2,1)	22,5-24,5 (1,8)	0	88
Картофель	0,98 (0,9)	3,7-4,0 (0,29)	3,2 (2,1)	-17	226
Свекла	0,9 (0,2)	3,4-3,5 (0,26)	3,5 (2,3)	0	215
Помидоры свеж.	—	23,9-25	25-26 (1,7)	5	—
Морковь	1,02	4,1-5,1 (0,32)	5,3 (3,5)	4	420
Капуста свеж.	1,0	18 (1,24)	10 (0,7)	-60	900
Огурцы свеж.	—	18-19 (1,39-1,47)	10-14 (1)	-80	—
Вареницы любит. в/с	5,6	12,7-18	12,7-18 (1,2)	0	168
Лук репчатый	6,5	5 (0,39)	5-6 (0,4)	0	-8
Лук зелен.	—	—	15 (1)	—	—
Чеснок	—	—	30 (2)	—	—
Лимоны	—	21 (1,62)	21 (1,4)	0	—
Рыба свежемор.	12,7-18,8 (1,7)	15-31,2 (2,5)	15-31,2 (2,2)	0	66
Сельдь атлант	15,2 (1,38)	22,6-24,1 (1,75-1,86)	22,6-24,1 (1,6)	0	59
Свинина туш., 1/338	9,4	20,9 (1,6)	20,9 (1,4)	0	122
Говядина туш., 1/338	4,2 (0,38)	15,3-16,2 (1,18-1,25)	16,2-17,4 (1,2)	7	314
Консервы рыбн.	3,9-12,2 (1,1)	7,7-18,8 (1,45)	7,7-18,8 (1,2)	0	54
Водка "Столичная" 0,5 л. б/п	6,9	24,7	24,7 (1,8)	0	258
Водка "Белая Русь" 0,5 л. б/п	7,3 (0,65)	26,6 (2,2)	28,6 (1,7)	0	264
Кофе растворимый 100 г	—	23,8-37 (2,85)	24-37 (2,5)	0	—
Чай инд. 500 г	21,5	26 (2,01)	26 (1,7)	0	21
Вода минеральная "Минская"	0,5	1,5	2,2 (0,18)	47	340
"Фанта"	2,4	4,2 (0,32)	4,2 (0,28)	0	75
Сок березовый, 1/3	—	19,5 (1,51)	20,0 (1,3)	0	—
Сигареты "Астра"	0,6	1,7 (0,13)	1,7 (1,1)	0	183
Сигареты "Орбита"	1,4	2,5 (0,18)	2,5-2,8 (1,7)	0	88
Папиросы "Беломорканал"	0,7	1,4	1,4 (0,9)	0	100

\* При курсе USD — 15,000 BYB.

## Растет "Лен Беларуси"

## Технические культуры

Посевные площади льна в Беларуси в 1996 г. составят около 80 тыс. га. Это на 17 тыс. га меньше, чем в прошлом году, и на 69 тыс. га меньше площадей 1990 г. Вместе с тем при сокращении посевных площадей отмечается рост урожайности льна в республике.

Возделыванием льна в РБ занимаются 1100 хозяйств. Валовой сбор этой культуры в 1995 г. составил 59 тыс. т (в 1994 г. — 49 тыс. т, в 1990 г. — 52 тыс. т). Средняя урожайность в 1990 г. составляла 3,5 ц с гектара, в 1994 г. — 5,9 ц, а в 1995-м уже 6,1 ц. Ведущие хозяйства отрасли имеют урожайность до 16 ц/га, что сравнимо с урожайностью фермерских хозяйств Бельгии, Голландии, Франции.

Первичной переработкой льносырья в Беларуси занимаются 54 завода, мощности которых позволяют выпускать до 100 тыс. т льноволокна в год. В 1994 г. было выпущено 50,6 тыс. т льноволокна, в 1995 г. 52,2 тыс. т, из них около 17 тыс. т составляет длинное волокно. Показатели рентабельности пер



# Потребление сокращается

Статистика

**В иерархии экономических показателей нормального рыночного хозяйства показатель объемов продаж занимает ведущее место. Количество выпущенных изделий является внутренним делом производителя и свидетельствует только о понесенных им затратах, так как продукция, не признанная покупателем на рынке, для общества не существует, и материальные ресурсы, использованные для ее изготовления, можно со спокойной совестью списать на убытки.**

В свете сказанного раздел официальной статистики, описывающий промышленный сектор без данных о фактической реализации его продукции, так же мало соотносится с реальным положением дел в белорусской экономике, как и многочисленные программы ее реформирования с фактическими результатами. Поэтому займемся более благодарным делом — изучением состояния потребительского рынка за пять месяцев.

По данным Минстата РБ, в январе — мае 1996 г. объем (в сопоставимых ценах) продажи населению потребительских товаров и оказания платных услуг через все каналы реализации увеличился относительно соответствующего периода прошлого года на 10%. При этом совокупный розничный товарооборот, включая общественное питание, в январе — мае 1996 г. составил 26,8 трлн. BYB и возрос по сравнению с январем — маем 1995 г. (в сопоставимых ценах) на 8%. Общий объем розничного товарооборота в январе — мае 1996 г. к уровню января — мая прошлого года составил в Гомельской области — 116%, в Могилевской — 114%, в Брестской —

111%, в Минской — 110%, в Гродненской и Витебской — 107%, в г. Минске — 99%. Розничный товарооборот по официально учтенным предприятиям, включая общественное питание, за пять месяцев составил 20,9 трлн. BYB, что в сопоставимых ценах равнозначно приросту на 3%.

Продовольственных товаров за январь — май 1996 г. через все каналы реализации продано в сопоставимых ценах на 9% больше, чем за январь — май прошлого года. Их удельный вес в общем объеме товарооборота составил 65%. В том числе по официально учтенным предприятиям розничной торговли и общественного питания за январь — май текущего года продано продуктов питания на 14,5 трлн. BYB, что в сопоставимых ценах на 7% больше, чем за соответствующий период прошлого года. Предприятиями общественно-го питания за этот период текущего года реализовано продукции на 1,749,4 млрд. BYB — на 0,2% больше (в сопоставимых ценах), чем в январе — мае прошлого года.

Объем реализации продовольствия по областям в январе — мае 1996 г. по сравнению

с соответствующим периодом прошлого года возрос: в Брестской и Могилевской областях на 16%, в Витебской и Минской — на 8%, в Гродненской — на 7%, в Гомельской — на 4%, в г. Минске — на 1%. На городских рынках в январе — мае 1996 г. продано сельскохозяйственной продукции на 566,9 млрд. BYB, или на 33% больше (в сопоставимых ценах) по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Если абстрагироваться от валовых показателей и обратить внимание на тенденции, то нетрудно заметить, что реализация по официально учтенным каналам большинства товаров продовольственного ассортимента за пять месяцев 1996 г. сократилась в натуральном выражении от 10 до 20% относительно уровня прошлого года, а по водке — даже на 48%. Суммарный прирост достигнут главным образом за счет увеличения продаж рыбы, яиц, пива и растительного масла. Обратную динамику продаж можно наблюдать на городских рынках, где прирост наблюдается именно по тем товарам, реализация которых сокращается в официально зарегистрированной торговой сети: мясо и птица — на 30%, целкомолочная продукция — на 27%, масло животное — на 21%.

Объясняя это явление, некоторые аналитики склонны видеть в нем миграцию предпринимателей из жестко регламентированной госорганами оптово-розничной торговли в своеобразную свободную зону, коей являются колхозные рынки, где ничего не требует-

ся, кроме справки о качестве товара и платы за место. Имеются все основания полагать, что местные власти всячески стимулируют этот процесс, так как рыночные сборы существенно пополняют их бюджет.

Что касается непродовольственных товаров, то через все каналы реализации в январе — мае 1996 г. их продано населению на 9,3 трлн. BYB, в том числе официально учтенными предприятиями — на 6,4 трлн. BYB, что составило 69% от всего объема продаж непродовольственных товаров. Продажи непродовольственных товаров за январь — май 1996 г. снизилась на 11% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года, в том числе обуви — на 45%, одежды и белья — на 46%, шелковых тканей — на 16%, мыла и синтетических моющих средств — на 35%, чулочно-носочных изделий — на 8%, трикотажных изделий — на 27%. Продажи холодильников увеличилась на 8%, телевизоров — на 52%.

Объем платных услуг, оказанных населению в январе — мае 1996 г. через все каналы реализации, составил 5,013,9 млрд. BYB, что в сопоставимых ценах на 23% больше соответствующего периода прошлого года. Официально учтенными предприятиями в январе — мае 1996 г. оказано платных услуг на 4,763,6 млрд. BYB, или на 24% больше. Объем бытовых услуг за этот период через все каналы реализации составил 7,416 млрд. BYB и снизился на 14% (в том числе по официально учтенным предприятиям — на 16%) и составил 5,591 млрд. BYB. Предприятиями негосударственной формы собственности оказано населению 45% общего объема бытовых услуг.

Несмотря на официальные данные о росте доходов населения, есть все основания полагать, что его реальная покупательная способность продолжает сокращаться, а спрос все больше переориентируется на продовольственные товары, соответствующим образом влияя на динамику цен. Так, за 6 месяцев текущего года общий прирост цен на основные товары в фактических ценах составил 7,3% (за июнь — 6,69%), а по продуктам, составляющим основу рациона большинства населения, подорожание гораздо больше. С начала года стоимость свинины выросла почти на 11% (за июнь — на 7,42%), колбасы вареной — на 9,67% (3,32%), молока — на 13,41% (6,69%), сметаны — на 10,6% (0,12%), сыра твердого — на 24,54% (3,09%), муки пшеничной — 116,5% (1,39%), хлеба ржаного-пшеничного — на 45% (10,8%).

В этом же контексте следует рассматривать и увеличение реализации некоторых видов сложной бытовой техники.

**Индексы потребительских цен на отдельные виды продовольственных, непродовольственных товаров и платных услуг населению в странах Содружества в апреле 1996 года\* (апрель 1995 года в % к декабрю 1995 года)**

	Армения	Беларусь	Казахстан	Киргизия	Молдавия	Россия	Таджикистан**
Продовольственные товары	109,6	113,6	113,8	125,7	108,7	111,6	161,8
из них:							
говядина	97,6	112,8	125,0	145,2	107,9	105,6	114,4
свинина	87,0	105,2	120,8	124,4	119,5	104,5	109,6
баранина	104,3	—	120,8	160,5	110,5	—	129,8
колбасные изделия	92,9	110,0	110,5	105,0	109,6	105,3	139,3
молоко и молочные продукты	109,9	123,4	111,7	124,6	110,2	110,0	163,3
масло животное	95,2	116,7	107,3	110,7	104,3	104,5	110,1
яйца	76,9	104,2	119,4	94,4	84,7	110,8	76,7
сахар	93,3	89,4	98,0	93,5	87,8	91,3	94,8
хлеб пшеничный	129,1	126,1	112,7	150,2	111,1	109,1	238,2
макаронные изделия	103,0	117,6	108,1	111,9	111,5	105,9	80,6
крупы и бобовые	106,9	130,7	116,8	118,2	110,7	110,5	110,5
картофель	94,5	118,3	139,0	177,8	137,3	116,7	267,6
алкогольные напитки	96,4	101,4	103,9	108,5	110,2	126,8	143,8
Непродовольственные товары	97,6	110,8	103,7	100,2	107,7	108,4	118,0
из них:							
одежда и белье	99,6	106,4	103,6	103,2	113,9	111,6	132,7
в том числе для детей	101,0	106,7	102,4	105,3	106,6	111,5	111,8
обувь	101,8	105,8	104,2	100,4	104,5	108,3	103,1
в том числе для детей	103,2	108,5	105,0	100,8	108,2	110,8	108,7
ткани	113,9	104,1	105,0	104,7	107,3	110,6	121,8
мебель	99,4	113,5	104,3	104,9	107,3	109,1	121,4
радиотовары	99,0	—	102,0	103,3	104,8	104,7	109,6
в том числе телевизоры (цветного изображения)	99,3	101,3	101,2	104,9	109,6	105,4	164,6
бытовые электроприборы	101,7	102,1	104,9	109,8	115,1	106,4	138,6
стройматериалы	102,3	103,2	103,1	102,2	110,2	108,5	220,2
медикаменты	100,1	107,4	103,6	103,8	108,6	114,4	126,7
Платные услуги	105,9	116,4	122,0	109,0	110,0	125,0	131,4
из них:							
оплата жилищных услуг	100,0	100,0	128,2	102,2	486,6	127,3	100,0
коммунальные услуги	105,7	—	131,4	126,1	111,5	123,9***	200,7
почта и ремонт одежды	102,5	110,8	110,1	115,0	109,9	116,6***	131,1
почта и ремонт обуви	102,0	109,5	104,0	100,5	114,9	113,8	125,2
химчистка	118,4	124,0	109,2	104,1	107,0	118,1	141,8
прачечные	117,1	108,2	112,8	—	104,4	127,5	149,0
парикмахерские	104,5	119,0	111,4	101,5	108,6	122,4	149,0
общественный транспорт	112,5	131,5	108,7	100,6	103,7	129,5	186,8
услуги связи	100,5	145,1	138,7	100,0	114,3	128,6	100,0
ремонт и строительство жилищ (домов, квартир)	—	103,2	—	—	97,1	15,5	—
правовые услуги	101,6	102,3	—	—	—	16,6	—
содержание детей в дошкольных учреждениях	135,4	165,6	115,8	104,4	106,6	25,4	105,4
услуги здравоохранения	105,5	117,0	110,8	108,3	104,7	17,7	166,9
ритуальные услуги	101,6	130,9	—	54,9	103,3	16,5	—

\* Данные по Грузии, Туркмени и Узбекистану не представляются.  
\*\* Март 1996 г. в % к декабрю 1995 г. \*\*\* Ремонт (без починки).

Очевидно, что произошла сильная поляризация населения по уровню доходов. Высококачественные телевизоры и холодильники окончательно превратились в элитарные товары и доступны теперь в ос-

новном высшему слою среднего класса. Похоже, что растущие потребности именно этой прослойки и отразила статистика.

## Динамика цен на отдельные продовольственные товары в государственной, коммерческой и кооперативной торговле РБ с начала 1996 г.

Наименование товара	1995 г. декабрь	Цена в BYB за килограмм*						июнь в % к январю	июль в % к маю
		январь	февраль	март	апрель	май	июнь		
Говядина 1-й кат	24 216	25 766	26 410	26 891	27 348	27 375	26 815	104,07	97,95
Полуфабрикат бескостный говяжий	38 283	40 924	42 315	43 576	44 012	44 012	42 404	103,82	98,35
Свинина	28 339	29 217	29 305	29 305	29 803	30 071	32 302	110,56	107,42
Колбаса вареная, 1 сорт	28 572	30 258	31 287	31 456	31 928	32 120	33 185	109,67	103,32
Молоко 2,5-3,2% жирности (за литр)	3 067	3 616	3 851	3 883	3 859	3 844	4 101	113,41	106,69
Сметана	17 027	19 299	21 088	21 089	21 545	21 320	21 345	110,6	100,12
Сыр твердый	40 941	44 339	49 571	51 945	53 348	53 561	55 218	124,54	103,09
Масло животное	38 359	40 891	44 285	44 853	44 787	43 085	42 115	102,99	97,75
Масло растительное	23 123	22 984	22 685	22 070	21 452	21 388	21 882	95,21	102,31
Яйца диетические (за десяток)	10 863	11 200	11 368	11 254	11 310	10 893	10 633	97,88	96,73
Хлеб ржаной-пшеничный	2 418	2 728	2 943	2 988	3 018	3 166	3 508	145,08	110,8
Батон пшеничный из муки 1 сорта	4 403	4 892	5 190	5 248	5 432	5 704	4 212	86,1	73,84
Мука пшеничная высшего сорта	5 912	6 219	6 486	6 822	7 013	7 146	7 245	118,5	101,39
Сахар	9 956	9 478	9 241	9 165	8 899	8 837	9 089	95,9	102,85
Картофель	2 618	3 079	3 242	3 322	3 098	2 938	3 617	117,47	116,72
Капуста свежая	3 156	3 614	4 312	5 430	6 820	8 232	14 712	407	178,72
Лук репчатый	4 525	4 937	5 781	5 667	5 157	4 791	5 929	120	123,75
Водка (за литр)	49 100	49 100	49 100	49 100	49 100	49 100	49 388	100,59	100,59
Средний процент								107,3	106,69

\* Если не оговорено иное

## Частник так не торгует

Так как издержки производства на большинстве предприятий стран СНГ уже значительно превышают средние мировые, разница в ценах на одноименную продукцию, поставляемую в страны СНГ и дальше зарубежье, может служить косвенным признаком доходности (если цены экспорта за пределы СНГ выше, чем при продаже в пределах Содружества) или убыточности (в обратной ситуации) тех или иных контрактов. Не разбирая подробно каждой позиции, укажем на трактора и холодильники. Очевидно, что экспортные операции в этом случае осуществляются лишь ради получения "живой" валюты.

### Средние экспортные цены на основные товары по операциям Республики Беларусь в 1995 году (USD/тонна)\*

Наименование товара	Страны СНГ	Страны остальной мира	СНГ в % к остальным странам
Говядина мороженая	1 310	1 196	91,3
Масло сливочное и прочие молочные жиры	2 155	2 000	92,81
Бензин автомобильный	187	183	87,17
Дизельное топливо	147	146	99,32
Топлива жидкие (мазут)	72	75	104,17
Топливо реактивное	135	155	114,81
Аммиак безводный или в водном растворе	28	77	275
Диметилтерефталат	1 238	1 057	85,38
Удобрения минеральные или химические азотные	103	101	98,06
Удобрения минеральные или химические калийные	79	73	92,41
Полиэтилен	874	795	90,96
Шины для грузовых автомобилей, за штуку	564	741	131,38

Лесоматериалы необработанные, за куб. м	26	34	130,77
Лесоматериалы обработанные, за куб. м	35	104	297,14
Плиты древесноволокнистые, за тыс. кв. м	588	641	91,85
Плиты древесностружечные, за куб. м	94	110	117,02
Фанера клееная, за куб. м	217	172	79,28
Нити синтетические	3 386	2 745	81,55
Волокна синтетические	1 835	1 525	83,11
Прокат черных металлов	305	238	77,38
Плиты бытовые газовые, за штуку	86	71	82,56
Отходы медные	797	—	—
Холодильники и морозильники домашние, за штуку	251	148	58,96
Подшипники качения, за тыс. штук	1 822	1 957	107,41
Радиоприемники, за штуку	23	30	130,43
Приемники телевизионные, за штуку	155	109	70,32
Тракторы, за штуку	6 133	4 419	72,05
Автомобили грузовые, за штуку	34 549	47 892	138,62
Автомобили легковые, за штуку	1 647	—	—
Часы бытовые, за тыс. штук	3 521	4 761	135,22

\* По данным Статкомитета СНГ на июнь 1996 г.

### Экспорт

## На биржах мира

Лондон, 3 июля 1996 г.  
**Сырая нефть, IPE**  
\$/ баррель, FOB + Сев. Европа  
Dubai 17 68/17,79  
Brent Blend 19,46/19,52  
W.T.I. 21 34/21,36

**Нефтепродукты**  
\$/ тонна, CIF  
Газойль 175/177  
Дизель 178/180

**Драгоценные металлы**  
\$/ тр. унции  
Золото 382 20  
Платина 392 5  
Серебро 5 1350  
Палладий 133 75

1 тр. унция = 31,1035 г.  
1 фунт = 0,4536 кг.  
1 баррель = 158,984 л.

### Лондонская биржа металлов \$/ тонна

	закр. торг	пред. торг
<b>АЛЮМИНИЙ, 99,7%</b>		
**	1 471 5/1 472,5	1 457/1 458
3 мес.*	1 508/1 509	1 494/1 494,5
<b>МЕДЬ</b>		
**	1 963/1 968	1 942/1 947
3 мес.*	1 910/1 912	1 903/1 905
<b>СВИНЕЦ</b>		
**	784/785	781/782
3 мес.*	794/795	790 5/791
<b>НИКЕЛЬ</b>		
**	7 605/7 615	7 580/7 590
3 мес.*	7 715/7 720	7 690/7 700
<b>ЦИНК, высший сорт</b>		
**	1005/1006	1003 5/1004,5
3 мес.*	1032 5/1033	1031 1/1031 5
<b>ОПОВО</b>		
**	6 380/6 390	6 360/6 370
3 мес.*	6 410/6 415	6 390/6 395

\* срок поставки + немедленно,  
2 мес.\* + срок поставки + 2 мес.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.



# Смена ориентиров

1 июля в Беларуси в очередной раз закончилась  
Выдача гражданам чеков "Имущество"

Очередной этап массовой приватизации завершился в Минске разгневанными очередями в отделения Сбербанка. Страсти улеглись только после того, как Верховный Совет согласился с предложением парламентской группы продлить сроки начисления ваучеров до конца текущего года, а выдачу — до 1 июля 1997 года. Однако, по имеющейся информации, окончательное решение по этому вопросу еще не принято.

Ажиотаж вокруг получения чеков в преддверии 1 июля в Минске можно было предвидеть. "БР" писал, что месяц назад здесь получили сертификаты немногим более половины граждан, которым их начислили. Как и следовало ожидать, народ бросился за ваучерами в последние дни. Нагрузка на работников Сбербанка возросла в сотни раз: за считанные дни требовалось выдать около 2 млн. чеков — половину от объема, который был выдан за предыдущие два года.

Не спасало ситуацию и решение о работе отделений Сбербанка в выходные. Понимая это, 26 июня Мингосимущество подготовило проект распоряжения Президента о продлении сроков выдачи чеков на месяц (наследникам умерших до 1 июля 1996 г. — до конца текущего года). Приватизационное ведомство исходило из того, что за это время Сбербанк без труда выдаст опоздавшим оставшиеся 1 млн. чеков.

Однако сроки выдачи чеков переносились уже дважды. Кроме того, территориальные комиссии по начислению гражданам квот, согласно президентскому распоряжению, 30 апреля закончили работу и распущены. Обратный ход потребует не только дополнительных издержек (в прошлом году на содержание комиссий израсходовано более 6,5 млрд. рублей). По официальной версии, ваучеризацию старались закончить до очередного изменения МЗП, и соответственно, госоплаты стоит ее увеличить — никакие призывы не заманят людей в отделения Сбербанка за своими ваучерами.

Есть и другие причины, объясняющие нежелание властей продолжать кампанию по выдаче гражданам чеков. В стране сегодня нет структуры, заинтересованной в ее эффективном проведении (исключая, быть может, горстку специалистов в Мингосимуществе, бессильных влиять на ее ход). Нынешняя концепция чековой приватизации — детище преж-

него парламента, в первую очередь Комиссии по экономической реформе. Правительство как относилось к ней, мягко говоря, прохладно, так и относится.

У нынешней власти иные приоритеты. Не так давно А. Лукашенко прямо заявил, что "мы непременно завершим чековую приватизацию, но одной из приоритетных составляющих программы приватизации будет денежная приватизация, когда собственность выкупается за деньги". В этой ситуации ваучеризация — лишняя головная боль. Под чеки нужны акции, а сегодня лишь один из трех чеков можно конвертировать в ценные бумаги предприятий. Дисбаланс постоянно нарастает. Но от чеков все равно не уйти: неотворенные ИПЧ "Имущество" государство пообещало проиндексировать и погасить. Очевидно, что на финише столетия властям придется искать хитроумные ходы, чтобы избежать массового недовольства — по предварительным расчетам, для погашения чеков (без учета индексации) понадобится около 130 трлн. рублей — три годовых бюджета.

Кроме того, под занавес очередного этапа ваучерной приватизации нанесен удар, который она может и не выдержать: 21 июня Верховный Совет проголосовал за поправку, полностью поломавшую прежнюю схему, когда половина стоимости предприятия оплачивалась за чеки и половина — за деньги. Теперь под чековую приватизацию правительство должно будет составить специальный перечень предприятий. По каким критериям будет производиться отбор, корреспонденту "БР" не смог ответить ни один специалист. Но мало сомнений, что при нынешнем желании продавать предприятия за деньги для ваучеризации возобладает принцип "на тебе, Боже, что мне не гоже".

Нынешний приватизационный кризис далеко не случаен. "Точечной" приватизации не нужны ни СИФы, ни финансовые компании (обращение чеков между юриди-

ческими лицами было запрещено еще полгода назад) — логично, что за этим последовали соответствующие законодательные поправки, в которых, как создается впечатление, парламентарии не разобрались до конца.

Чем чревата эта очередная смена ориентиров?

Массовая приватизация изначально должна была решить несколько задач. Одна из них — способствовать превращению наиболее активной части населения в социальный слой собственников, которые бы могли стать базой поддержки и дальнейшего развития всех рыночных реформ. В наших условиях ваучеризация также должна была помочь первоначальному накоплению перелиться в продуктивные формы собственности, то есть обеспечить трансформацию накоплений в активный инвестиционный процесс.

Ни одно из постсоциалистических государств не смогло избежать той или иной модели ваучеризации (Польша вынуждена была прибегнуть к ней спустя несколько лет после начала реформы собственности). И не только потому, что народная приватизация — своеобразная плата за политический комфорт передела собственности. Кроме всего прочего, ей просто нет альтернативы в рамках быстрой денационализации. Безваучерная модель — "точечная" приватизация, если ей суждено сбыться, затянет агонию государственности в Беларуси более чем на шесть десятилетий.

Отмахиваясь от массовой приватизации, власть напрасно тешит себя иллюзией о некоем особом пути Беларуси в рынок. Приманка для серьезных инвесторов может быть только одна — ориентация государства на капитализм. Ваучеризация как раз и должна содержать механизм раскрепощения бизнеса и создания рынка капитала. Но у нас власти превратили массовую приватизацию в карикатуру.

Татьяна МАНЕНОК.

Р. С. На минувшей неделе некоторые СМИ, а также отделения Сбербанка распространили информацию о якобы уже принятом решении о продлении сроков начисления и выдачи чеков. По имеющейся информации, подготовлено президентское распоряжение о продлении лишь на месяц выдачи ИПЧ "Имущество".



## Приманка для инвестора

Бизнес-план — один из базовых документов, которые входят в общий пакет, разрабатываемый при разгосударствлении и приватизации предприятий. Учитывая, что грядущее акционирование вызовет повышенный интерес к этому документу руководителями предприятий, мы попросили рассказать о методике и порядке его разработки одного из авторов выходящего в издательстве "Парадокс" учебно-методического пособия, специалиста Мингосимущества Леонида ЧЕЧЕТКО.

Бизнес-план содержит оценку состояния предприятия, а также прогноз его развития в условиях перехода к новым формам собственности и рыночной среды. Он определяет стратегию бизнеса, позволяет привлечь дополнительные кредитные ресурсы, а также внешний капитал.

Бизнес-план разрабатывается на три — пять лет. Основные показатели для первого года рассчитываются в помесячной разбивке, для второго — в поквартальном разрезе и начиная с третьего года определяются в расчете на год. В составлении бизнес-плана важно участие директора предприятия: если бизнес-план полностью подготовлен консультантами и не отражает личной ответственности руководителя за реальность показателей, государственные органы или инвесторы могут отказаться его рассматривать. По существу, это не только программа развития предприятия, но и определенный стандарт деловых предложений потенциальным партнерам.

Разработка бизнес-плана проводится в четыре этапа. На первом формулируются цели. Эта часть бизнес-плана должна дать ответ на вопросы: какую продукцию выпускать и какой доход получит предприятие от ее продажи. Здесь следует показать, почему необходимо расширение именно данного бизнеса, какие цели выдвигаются на ближайший период и каковы долгосрочные цели. Одна из главных задач бизнес-плана — убедить государственные органы, возможных партнеров и кредиторов в успехе работы предприятия в условиях новой формы собственности и рыночных отношений.

Второй этап связан с маркетингом. Предстоит определить место, которое будет занимать предприятие на рынке (оценить конкурентов и обозначить политику проникновения на рынок и удержания на нем своих позиций). Необходимо определить специфику потребителей, объем рынка данной продукции, его местонахождение, пути повышения конкурентоспособности товаров, потенциал для развития, перспективы роста и возможности переклечения на другие рынки.

На третьем этапе проводится оценка финансового состояния предприятия, рассчитываются затраты и доходы. В нее включаются финансовые отчеты за последние годы, финансовый проект на

предстоящие три года, оценки бухгалтерского баланса, отчеты о прибылях и убытках, о потоке денежной наличности. Эти расчеты должны продемонстрировать эффективность прогнозируемого вложения средств и содержать анализ основных факторов, влияющих на финансовые результаты. Необходимо обрисовать также ситуацию, которая может сложиться в случае, если планируемый уровень прибыли не будет достигнут.

Рассчитываются следующие финансовые показатели: себестоимость выпускаемой продукции; валовой доход, который планируется получить за расчетный период времени; величина предстоящих расходов; сроки выплаты суды. Следует также рассчитать и обосновать сумму денег, необходимую для запуска и реализации предлагаемого проекта предпринимательской деятельности, а также составить план распределения средств.

При этом необходимо определить, какую часть требующихся средств составляют кредитные ресурсы, какую предполагается получить от инвесторов и какую вкладывает само предприятие, как будут использоваться вложенные инвестором средства, какую предполагается получить прибыль и как она будет распределяться.

На четвертом этапе определяется подход к привлечению инвестиций путем распространения акций среди профессиональных инвесторов. На основе рассчитанных финансовых показателей хозяйственной деятельности предприятия, отражающих экономическую ситуацию, обосновываются варианты выгодного вложения инвестиций в его развитие или создание новых производств. Принятие решения о привлечении инвестиций опирается на анализ и оценки рынков, ресурсов, производственной мощности, технологий. Определяющую роль в этом деле играют маркетинговые исследования и изучение конкурентов.

В структурном отношении бизнес-план можно разделить на 12 блоков. По своему содержанию они включают все основные стороны хозяйственной деятельности предприятия, его производственные, коммерческие и социальные проблемы. Бизнес-план должен ежегодно корректироваться в зависимости от конъюнктуры рынка.

Точка зрения

## Обществам с иностранным капиталом нужны льготы

Иначе нашим предприятиям инвестиций не дожидаться

Какие инвесторы сегодня для Беларуси предпочтительнее: кредиторы типа банков или специализированные инвесторы, ставящие перед собой задачу включить белорусские предприятия в мировую систему производства? Вице-президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов Валерий ПОСТОВСКИЙ считает, что для промышленности вторая группа инвесторов предпочтительнее. Он излагает свою точку зрения на то, как привлечь таких инвесторов на предприятия.

Инвестиционный процесс мешает неоднозначность белорусского законодательства. Несмотря на публичные заявления о привлечении инвесторов в процесс акционирования, юридический статус открытого акционерного общества, созданного в процессе приватизации, остается непонятным. Не дан ответ на самый главный вопрос: приобретает ли такое ОАО статус предприятия с иностранными инвестициями?

В некоторых ведомствах доминирует мнение, что нет. Работники министерств ссыла-

ются на указ Президента, которым вводится в действие программа приватизации на 1996 год, где именно это и утверждается. В постановлении же Кабинета министров от 6 мая 1996 года о порядке преобразования в ОАО записано обратное: предприятия, создаваемые в процессе приватизации с участием иностранного учредителя, имеют статус предприятия с иностранными инвестициями и пользуются соответствующими льготами. Юристы же полагают, что Кабинет министров вправе уточнять формулировки президентского указа.

Из неоднозначности правового статуса создаваемых ОАО вытекает блок юридических и экономических проблем, связанных с процедурой формирования уставного фонда и регистрацией, экспертизой оценки неденежного вклада инвестора и т. д.

В Мингосимуществе схема оформления заявки об участии в акционировании иностранных инвесторов разработана, бизнес-план должен быть подготовлен в соответствии с рекомендациями Минэкономики. Однако подготовить за месяц серьезное инвестиционное исследование технически невозможно. Кроме того, согласно методике, бизнес-план должен содержать данные по затратам на выпуск продукции, а также другую информацию, которая является коммерческой тайной. Если чиновники начнут требовать безукоризненного выполнения методики подготовки бизнес-планов, опять возникнут неразрешимые проблемы.

Без их решения никакое предприятие не сможет привлечь даже 3-4 млн. USD. Правда, уже сегодня очевидно, что инвесторы, боясь невозврата, не станут вкладывать в наши предприятия живые деньги. Поэтому речь пойдет о неденежных вкладах, а их экспертиза — еще одна проблема, к решению которой белорусские специалисты лишь приступают.

Для белорусских предприятий очень важно, чтобы с помощью инвестора была реализована новая стратегия продвижения продукции, включающая в себя:

- организацию производства продукции следующих поколений, расширение ее функционального назначения и области применения;
- обеспечение инвестором маркетинга и сбыта продукции;
- предоставление новых каналов распространения продукции;
- расширение сбыта в ближ-

нем и дальнем зарубежье;

- совершенствование систем поставок продукции;
- преодоление препятствий при освоении рынков (законодательные, административные, таможенные и т. д.);

- совершенствование порядка и условий оплаты продукции (процент продаж в кредит, с авансовым платежом, по факту с указанием уровней скидок, надбавок к цене и т. д.).

Наши предприятия нуждаются в "ноу-хау" по маркетингу, производству, в инвестициях по такому направлению, как доведение параметров качества продукции до требований стандартов GMP, DIN, ISO. Многие инвесторы, в первую очередь российские, могут организовать поставки основных видов сырья и материалов, в том числе на льготных условиях, обеспечить тепловую и электроэнергией, газом, мазутом. Весьма актуальна реализация экологических программ, а также социальных: повышение заработной платы, приостановка увольне-




ний по экономическим причинам в ближайшие 3-5 лет, сохранение существующей практики социальных льгот.

Чтобы все это получить, правительству надо согласиться с понятными каждому собственнику требованиями инвесторов и прежде всего — по их участию в акционерном капитале предприятий Беларуси. Чтобы действительно получить инвестиции, надо если не продавать предприятия за 1 марку, то хотя бы не чинить препятствий иностранцам в приобретении контрольного пакета. Учитывая, какое убогое хозяйство достается инвестору (устаревшее оборудование, архаичная структура управления, низкий уровень менеджмента), белорусское правительство должно молиться на тех, кто согласится взять наши предприятия. Промышленность в глубоком упадке, и дальше оттягивать принципиальные решения непростительно.







	GR 1750	30ppm, проток, с/анер, масштаб, 300х400	12	<div><div><b>ДИЛЕР</b>  <b>И RISO</b> 01 7000000000000000</div><div><b>БЕЛФОРТ</b></div><div><b>Телефоны:</b> <b>34-20-52,</b> <b>34-20-54</b></div><div> <b>345204</b></div></div>
	GR 2710	50 30ppm, планш, с/анер, масштаб, 300х400	12	
	RA 4250	50 20ppm, прот, с/анер, 300х400	12	
	RA 4300	50 30ppm, планш, с/анер, масштаб, 300х400	12	
	RA 5900	50 30ppm, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12	
	RA 6300	43,50-120ppm, 300х400, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12	
		рисоло, дросс для редактирования	12	
		рисоло, дросс в балочке для цветной печати	12	
		рисоло, мастер-планка всех размеров	12	
		рисоло, принадлежность	12	
	рисоло, сменные барабаны для цветной печати	12		
	рисоло, дополнительные оборудование, расходные материалы, сервис	12		
RISO	полная комплектация			
RISO GR 1700	А4, 60-130 ppm, проточный с/анер, масштаб, 300х400	12		
RISO GR 1750	А4, 60-130 ppm, прот, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO GR 27 0	А4, 60-130 ppm, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO GR 2750	А4, 60-130 ppm, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO GR 3750	А3, 60-130 ppm, 300х400, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO RA 4050	А4, 60-130 ppm, прот, с/анер, масштаб, 300х400	12		
RISO RA 4300	А4, 60-130 ppm, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO RA 5900	А4, 60-130 ppm, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO RA 6300	А3, 60-130 ppm, 300х400, планш, с/анер, масштаб, 400х400	12		
RISO TR 1510	А4, наст. модель, прот, с/анер, масштаб, 300х400	12		
RISO	расходные материалы			
RISO	сервисное обслуживание			
RISO	сменные барабаны			

**Товар — ЛИЦОМ!**



Телефон/факс  
отдела рекламы:  
(017) 222-76-41,  
(017) 222-76-44.



# МОТ готова помочь

В Беларуси с рабочим визитом находился г-н Оскар де ВРИС РЕЙЛИНГ (Oscar de VRIES REILINGH), директор Международного бюро труда (МБТ) Центральной и Восточной Европы — одного из региональных отделений Международной организации труда (МОТ). Он любезно согласился дать интервью корреспонденту "БР".

— По долгу службы вы знакомы с ситуацией по соблюдению социальных прав трудящихся в различных странах с трансформационной экономикой. Как на этом фоне выглядит Беларусь?

— Сравнить всегда очень трудно, но, наверное, в странах Центральной Европы трудовые отношения более продвинуты, чем здесь. В Беларуси появились позитивные сдвиги, и один из них — создание трехсторонней комиссии. Разрабатывается и, мы надеемся, скоро будет принят новый Кодекс законов о труде (КЗоТ), который был подготовлен во взаимодействии с МОТ. Существуют коллективные договоры. Но есть и нерешенные проблемы, связанные с последствиями забастовки транспортников и работников Минского метрополитена. Мы надеемся, что эта проблема будет решена с учетом международных норм и обязательств, взятых на себя Беларусью.

Конечно, в целом экономическая ситуация в вашей республике очень сложна, гораздо сложнее, чем в других странах Восточной и Центральной Европы, что объясняется малоэффективной структурой промышленности. Решить имеющиеся проблемы можно только в

условиях хорошего социального климата, и поэтому важно, чтобы правительство стимулировало нормальный социальный диалог с обязательным соблюдением международных правовых норм.

## Справка "БР"

Оскар де Врис Рейлинг назначен директором сводной группы МБТ в феврале 1996 г. (штаб-квартира в г. Будапеште, Венгрия). До прихода в МОТ с 1969 по 1978 г. был заведующим международным отделом Федерации профсоюзов Нидерландов. В 1978 г. назначен директором женеваского бюро Международной конфедерации свободных профсоюзов (МКСП) и стал выполнять функции секретаря группы трудящихся в административном совете МОТ.

Оскар де Врис Рейлинг получил степень магистра политических наук в Амстердамском университете по специальностям "Международное и европейское право" и "Международные экономические отношения".

Мы находимся здесь, чтобы помочь этим процессам.

— Упомянувшиеся в вашем ответе проблемы во многом спровоцированы появлением Указа Президента РБ № 336. Соответствует ли данный указ международным правовым нормам?

— Административный совет МОТ вынес решение, что положения Указа № 336 не соответствуют международным стандартам и тем конвенциям, которые ратифицировала Беларусь. Совет, как и Конституционный суд Республики Беларусь, высказался за пересмотр и отмену тех положений указа, которые нарушают права профсоюзов и их членов по защите своих прав. То есть

существует несоответствие данного указа как внутреннему законодательству, так и международным соглашениям, участницей которых является Республика Беларусь.

— Имеет ли Международная организация труда механизмы, с помощью которых можно призвать страны выполнять взятые на себя международные обязательства?

— У Международной организации труда есть механизм наблюдения за выполнением обязательств странами-участницами, и она предлагает правительствам, которые их нарушают, принять меры по устранению нарушений. На определенном этапе представители правительства таких стран могут быть приглашены для объяснения ситуации на трехсторонний комитет по применению конвенций и рекомендаций, который работает на каждой сессии Генеральной конференции МОТ.

У нас нет возможности применить какие-либо санкции к нарушителям, но у организации есть достаточное моральное влияние, и данная проблема будет находиться под контролем, пока не будет решена окончательно. Вряд ли такой контроль и меры морального воздействия будут благоприятными для Беларуси. Поэтому наш основной совет: надо решать возникшие проблемы, а мы, в свою очередь, готовы оказать соответствующую техническую помощь.

# ГГНИ Вышла за пределы полномочий

Письмо ГГНИ № 02/10 от 18.01.1995 г., устанавливающее срок применения финансовых санкций за неисполнение или несвоевременную уплату в бюджет налога на прибыль и НДС, признано ВХС недействительным.

Главная государственная налоговая инспекция (ГГНИ) письмом № 02/10 от 18.01.1995 г. установила финансовые санкции в размере 10% от сумм налогов на прибыль и добавленную стоимость (НДС), причитающихся к доплате по уточненным расчетам за 1994 г., начиная с 26.01.1995 г., если данные расчеты произведены по истечении пяти дней после наступления сроков платежей.

Руководствуясь данным письмом, налоговая инспекция г. Гродно взыскала с фирмы "Мока" (распоряжение № 1460 от 27.04.1995 г.) 10% финансовых

санкций по годовой отчетности за НДС и 10% финансовых санкций (распоряжение № 1148 от 24.04.1995 г.) по отчетности налога на прибыль. "Мока" опротестовала это решение в Высшем хозяйственном суде.

В соответствии с письмом Министерства финансов РБ № 80 от 10.05.1993 г. "О порядке и сроках уплаты налогов и других платежей в бюджет РБ", установленный срок уплаты налогов на прибыль и НДС по уточненным расчетам за год составляет 10 дней со дня, установленного для предоставления годовой бухгалтерской отчетности.

терской отчетности.

Суд посчитал требования истца подлежащими удовлетворению, так как, согласно ст. 6 Закона РБ "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" и ст. 6 Закона РБ "О налоге на добавленную стоимость", порядок и сроки уплаты налога на прибыль определяются Кабинетом министров РБ, а срок уплаты налога на НДС — Министерством финансов РБ.

Закон "О бухгалтерском учете и отчетности" установил срок представления предприятием годовой отчетности не позднее 1 апреля года, следующего за отчетным периодом. Следовательно, налоги на прибыль и НДС по уточненной отчетности за год должны быть уплачены

не позднее 11 апреля.

В решении ВХС по делу № 51-4 определено, что письмо ГГНИ № 02/10 от 18.01.1995 г., устанавливающее срок применения финансовых санкций за неисполнение или несвоевременную уплату в бюджет налога на прибыль и НДС, противоречит действующим нормативным актам РБ и применено без учета имеющихся методических указаний по данным вопросам Министерства финансов РБ. Следовательно, оно подлежит признанию недействительным. Удержанные средства фирмы "Мока" подлежат возврату из республиканского бюджета.

Александр ГАЛЬКЕВИЧ.

## В судах

# Лучший способ защиты — нападение

Законодательство позволяет в судебном порядке опротестовать возможные решения властей по Указу № 208

Наша газета уже комментировала Указ Президента № 208 "О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования" ("БР" № 22, 23/1996). Сегодня предлагаем читателю рекомендации юриста на тот случай, если исполнительные органы попытаются применить его некоторые положения к субъектам хозяйствования.

По пункту 1. Несмотря на то, что так называемая общереспубликанская регистрация не предусмотрена законами РБ, советуем ее пройти. Причина банальна: иначе не избежать возможных трудностей при осуществлении хозяйственной деятельности.

В случае запрещения деятельности субъекта хозяйствования на основании непрохождения общереспубликанской регистрации такое действие (решение) органов государственной власти и их должностных лиц можно обжаловать в хозяйственный суд как незаконное. По этому спору суд обязан принять решение в соответствии с Конституцией, Законом РБ "О судостроительстве в Республике Беларусь", Законом РБ "О предприятиях в Республике Беларусь", Положением о порядке покрытия ущерба, нанесенного субъектам хозяйственной деятельности незаконными действиями государственных органов и их должностных лиц (утверждено постановлением ВС РБ от 16.06.1993 г.), и дру-

гими законодательными актами.

По подпунктам 2.1-2.3. Решение государственного органа или его должностного лица по вопросу ликвидации юридического лица или прекращения деятельности предпринимателя может быть оспорено в хозяйственном суде, если такое решение принято по любому из оснований, предусмотренных пунктом 2.1 указа. Базой для оспаривания указанных незаконных действий является отсутствие подобных норм в Конституции и законах РБ (в частности, "О предприятиях", "Об акционерных обществах", "О ценных бумагах и фондовых биржах", "Об иностранных инвестициях"). Кроме того, не следует забывать (как это часто бывает на практике), что органам исполнительной власти ни Конституция, ни законы РБ не делегировали право устанавливать такого рода нормы.

Следует также помнить, что Конституционный суд в заключении от 17.10.1994 г. уже признал неконституци-

онной норму статьи 9 Закона "Об иностранных инвестициях", согласно которой предприятия с иностранными инвестициями подлежали ликвидации в случае несформирования уставного фонда в установленные сроки. В подпункте 2.1 указа утратившая силу норма Закона "Об иностранных инвестициях" вновь реанимируется, но уже в отношении всех предприятий (включая, разумеется, СП и ИП). Согласно Конституции и Закону "О Конституционном суде РБ", норма указа о ликвидации СП и ИП по причине несформирования уставного фонда однозначно не имеет юридической силы.

По подпункту 2.5. Признание указанных в пункте сделок противоречащими интересам государства, а вследствие этого — недействительными (ст. 51 ГК РБ) со взятием в бюджет вкладов, внесенных в уставный фонд (а может быть, и всего имущества предприятия), по причине, например, пропуска месячного срока, отведенного на регистрацию изменений в уставных документах, является существенным нарушением прав человека, предусмотренных Конституцией, законами, Конвенцией о правах человека, Международным пактом о гражданских и политических правах, а также иными международно-правовыми актами,

которые РБ ратифицировала, либо к которым присоединилась. В случае применения исполнительными органами указанных в статье 51 ГК РБ мер к физическим (или юридическим) лицам следует обращаться в общий (либо хозяйственный) суд. При этом физические лица в случае отказа всеми судебными инстанциями РБ в удовлетворении иска имеют возможность обратиться за помощью в международные судебные инстанции.

По подпункту 2.6. Указанное ограничение также носит характер нарушения прав человека, противоречит нормам названных выше правовых актов и может быть также оспорено.

Для юридических лиц опротестовать подобное нарушение их прав несколько сложнее. И все-таки Конституция, закон о предприятиях, ГК и иные законодательные акты не содержат норм, дающих право органам исполнительной власти устанавливать подобные ограничения. Это прямой выход за пределы собственной компетенции. Нарушение компетенции — важный признак для признания Конституционным судом данной нормы, не имеющей юридической силы с момента издания.

По подпункту 2.7. Указанное ограничение для физических и юри-

дических лиц — нерезидентов РБ ухудшает их правовое положение и не учитывает того обстоятельства, что международные договоры, заключенные РБ с некоторыми государствами либо действующие по иным причинам в отношении Беларуси, зачастую предусматривают запрет на подобные действия местных властей.

Указ, безусловно, заслуживает самого пристального внимания со стороны Конституционного суда на предмет изучения его соответствия Конституции и законам РБ. Субъекты хозяйствования, а также граждане, чьи конституционные и иные права будут нарушены вследствие применения норм указа, должны при рассмотрении спора потребовать от суда напавить в Конституционный суд запрос о возбуждении дела о соответствии норм указа Конституции и законам. Возможность такого требования прямо предусмотрена в Конституции и Законе "О судостроительстве". Сам же Хозяйственный суд обязан принять решение по рассматриваемому конкретному спору в соответствии с Конституцией и законом.

Игорь БУЕВИЧ,  
юрист юридической  
фирмы "Апиес Юрис".  
Тел.: (0172) 245 31 41.

# Основные нормативно-правовые документы

Краткий аннотированный перечень

## Постановления Кабинета министров

№ 396 от 14.08.1996 г. О порядке реализации немаркированных алкогольных и табачных изделий, обращенных в доход Республики Беларусь.

Установлено, что немаркированные алкогольные и табачные изделия, обращенные в доход РБ, реализуются за пределы РБ субъектами хозяйствования, определяемыми по результатам конкурса, за исключением отдельных случаев, решения по которым принимаются правительством РБ по представлению Министерства торговли с участием заинтересованных государственных органов. Начальная цена выставленных на конкурс немаркированных алкогольных и табачных изделий, обращенных в доход РБ, не может быть ниже оптово-отпускной цены завода — изготовителя аналогичных изделий. Субъект хозяйствования, получивший право на реализацию немаркированных алкогольных и табачных изделий, обращенных в доход РБ, перечисляет в республиканский бюджет в течение 10 дней с момента объявления результатов конкурса стоимость немаркированных алкогольных и табачных изделий, определяемую в соответствии с результатами конкурса, после чего в его распоряжение представляются алкогольные и табачные изделия.

№ 402 от 19.08.1996 г. О государственной регистрации финансово-промышленных и иных хозяйственных групп, оказании им государственной поддержки, предоставлении правительственных гарантий.

№ 403 от 19.08.1996 г. Об организации работы по реализации решений Высшего Совета и Исполнительного Комитета Сообщества Беларуси и России, а также Межгосударственного Совета и Интеграционного комитета Республики Беларусь, Республики Казахстан, Киргизской Республики и Российской Федерации.

Установлено, что решения Высшего Совета и Исполнительного Комитета, созданных согласно Договору об образовании Сообщества Беларуси и России, а также Межгосударственного Совета и Интеграционного комитета, созданных, согласно Договору между Республикой Беларусь, Республикой Казахстан, Киргизской Республикой и Российской Федерацией об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях, поступившие в правительство Республики Беларусь и направленные в министерства и другие центральные органы управления, исполняются в 20-дневный срок, если иной срок не установлен в соответствующих поручениях.

## Ведомственные нормативные акты

### Министерство юстиции

№ от 24.06.1996 г. Гос. рег. № 1480 от 26.06.1996 г. О внесении изменений в п. 2 и п. 4.1 Положения о порядке выдачи лицензий на право занятия частной нотариальной деятельностью и проведения эксперимента этого вида деятельности в Республике Беларусь (рег. № 188/12 от 27.01.1994 г., № 835/12 от 07.12.1994 г., № 1227/12 от 04.12.1995 г., № 1452/12 от 07.06.1996 г.).

### Национальный банк

№ 84 от 14.06.1996 г. Инструкция по составлению общей финансовой отчетности коммерческими банками Республики Беларусь.

Приводятся образцы форм для составления общей финансовой отчетности коммерческими банками РБ на основе Плана счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках (от 27.06.95 № 555) и дополнений к нему. Указанные формы утверждены правлением Национального банка Республики Беларусь 28.05.1996 г. (протокол № 9) и вводятся в действие с 1 апреля 1996 г. взамен всех форм и записок Инструкции по составлению общей финансовой отчетности коммерческими банками Республики Беларусь от 28.12.1994 г. № 63. К комплекту форм банк прилагает сопроводительную записку, в которой объясняет причины возможных расхождений данных в отчетных формах с балансом коммерческого банка по счетам бухгалтерского учета, другие сведения, поясняющие отдельные показатели финансовой отчетности. Периодичность ежеквартальная. Финансовая отчетность за I квартал 1996 г. представляется банками в управление, методологии и анализа Национального банка к 28 июня 1996 г. За все последующие кварталы отчетность представляется к 20-му числу месяца, следующего за отчетным кварталом, в том же адрес.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ). Тел.: (0172) 233-154.

Официальная информация о законодательстве Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Союза.

Базы данных. Экспресс-информация. Тексты нормативных актов.

220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д. 7, к. 3, тел.: 239-873, факс: 267-279 РЦПИ.

E-mail: rcpi@expert.belpak.minsk.by BBS BERCL1, тел.: 233-154

## Рекомендации



# Новые цены рвут старые связи

Статистический анализ

## О тенденциях Внешней торговли в 1993-1996 годах

**Беларусь расширяет свои хозяйственные связи со странами дальнего зарубежья. Все больше предприятий республики находят поставщиков сырья и комплектующих за пределами СНГ. На давальческом сырье работают, например, текстильщики, швейники, отправляя опять же в дальнее зарубежье готовую продукцию.**

### Экономика Беларуси раскрывается на Запад

В то же время статистика за 1993-1995 гг. констатирует, что за последние три года доля России во внешней торговле Беларуси существенно возросла с 45% в 1993 г. до 61% в 1995 г. (см. таблицу 1). Однако анализ внешней торговли показывает, что эти выводы сделаны либо на основе статистики в текущих ценах, либо в ценах с учетом дефлятора внутренних цен. Изменение объемов ввоза и вывоза в натуральных измерителях существенно отличается от изменений в стоимостных показателях.

Для оценки динамики объемов внешней торговли не-

обходимо данные разных лет свести к сопоставимым ценам. Но этого нельзя сделать с помощью дефляторов, рассчитанных для внутренних цен. Потому что контрактные долларовые цены, по которым ведется статистический учет, имели свои тенденции изменения. Кроме того, темпы инфляции рубля и доллара были различными.

Для расчета структуры и динамики внешней торговли по группам стран в сопоставимых ценах нами разработана методика расчета дефляторов рублевых и долларовых цен. Например, были рассчитаны три дефлятора долларовых контрактных цен для различных групп стран и

направлений торговли.

Контрактные долларовые цены в торговле с Россией за три года изменились в 4,61 раза (расчет сделан по выборке товаров, охватывающей 70% товарооборота с Россией в 1995 г.). Например, индекс по зерну составил 3,16, по нефти — 5,1, по газу — 3,08, по грузовикам — 4,1, по тракторам — 5,1, по телевизорам — 2,14, по холодильникам — 1,1, по металлорежущим станкам — 5,0 и т. д.

Аналогично долларовые цены импорта из дальнего зарубежья выросли за 1993-1995 гг. примерно в 1,44 раза, экспорт — в 1,96 раза. Дефлятор экспорта был выше, чем дефлятор импорта в основном из-за того, что белорусские предприятия, получив право выхода на внешние рынки, продавали свою продукцию по демпинговым ценам (из-за низких цен на энергоресурсы и высоких темпов инфляции рубля такая торговля была выгодна).

Расчет показателей в сопоставимых ценах выявил тенденции, противоположные тем, которые были получены на основе данных в текущих ценах.

Так, объемы экспорта и импорта в долларовых сопоставимых ценах не выросли, а сократились (см. таблицу 2). При этом импорт сокращался быстрее, чем экспорт. Доля России в белорусском экспорте снизилась за три года с 40% до 31%, в импорте — с 45% до 36%.

Таким образом, внешняя торговля Беларуси все более ориентируется на дальнее зарубежье. Этот вывод противостоит тому, который делается на основе сопоставимых цен. "По-прежнему невелика доля экспортной продукции в страны дальнего зарубежья", — заявил, например, М. Мяснико维奇 ("Беларуская думка" № 4/1996).

### Всплеск отрицательного сальдо неслучаен

В первом квартале текущего года образовалось значительное отрицательное торговое сальдо в размере 463 млн. USD. Это больше, чем за весь прошедший год. Структура его в разрезе важнейших групп товаров приведена в таблице 4.

Отрицательное сальдо в торговле со странами дальнего зарубежья возникло впервые за последние годы. Некоторые аналитики поспешили объяснить причины этого тем, что в страну было ввезено значительное количество водки и автомобилей, а затем реэкспортировано в Россию.

Действительно, водки ввезено за первый квартал на сумму 71,1 млн. USD, а в целом по группе алкогольных и безалкогольных напитков ввоз составил 96 млн. USD (за весь 1995 г. — 12,6 млн. USD). Легковых автомобилей было ввезено на сумму 59,6 млн. USD (в 1995 г. — 120,4 млн. USD). Заметим здесь, что при кажущемся росте темпов ввоза автомобилей фактически этого не произошло. Физические объемы квартального ввоза остались прежними. Выросла средняя цена на автомобиль приблизительно на 4,5 тыс. USD.

Таким образом, ввоз водки и автомобилей обусловил только часть отрицательного сальдо. Значительно большая его часть образовалась за счет роста ввоза групп пищевых продуктов, а также машин, оборудования, приборов. В таблице 5 представлено, как изменились темпы закупок в странах дальнего зарубежья в первом квартале с. г. в сравнении со среднеквартальными закупками в 1995 г. (за исключением легковых автомобилей; по приведенным группам увеличение произошло в основном за счет роста

физических объемов).

Следует отметить, что рост импорта из дальнего зарубежья товаров пищевых групп происходит, несмотря на высокие таможенные пошлины. Например, рыбы мороженой за первый квартал было ввезено 19,2 тыс. т, а за весь 1995 г. — 32,5 тыс. т, бананов — 7,6 тыс. т и 14 тыс. т соответственно, цитрусовых — 13,2 тыс. т и 12,0 тыс. т, соевых растительных — 113 т и 131 т, сахара — 13,3 тыс. т и 2,3 тыс. т, макаронных изде-

лий — 2,9 тыс. т и 3,9 тыс. т, соевых овощных и фруктовых — 3,6 тыс. т и 4,3 тыс. т и т. д.

Таким образом, эффективность импорта возросла настолько, что ввоз ряда товаров стал выгоден, несмотря на введенные в 1995 г. высокие таможенные барьеры. Это обусловлено тем, что растут издержки производства собственных товаров из-за быстрого роста цен на сырье и комплектующие из России.

(Окончание на 20-й странице).

### 1. Динамика объемов экспорта и импорта Республики Беларусь в текущих ценах

	1992 г.		1993 г.		1994 г.		1995 г.		1996 г. (I кв.)	
	млрд. BYB	млн. USD	млрд. BYB	млн. USD	млрд. BYB	млн. USD	млрд. BYB	млн. USD	млрд. BYB	млн. USD
Экспорт — всего (100%)	541	3 558	6 225	1 970	11 676	2 510	46 373	4 363	13 984	1 216
в том числе СНГ	359	2 364	3 731	1 180	6 878	1 478	29 943	2 615	9 471	823
доля, %		68,4		59,9		58,9		59,9		67,7
Россия	216	1 420	2 497	789	5 385	1 157	23 908	2 088	7 690	688
доля, %		39,9		40,0		46,1		47,9		56,6
страны дальнего зарубежья	181	1 194	2 494	789	4 798	1 031	16 430	1 748	4 513	392
доля, %		33,5		40,0		41,1		40,0		32,2
ЕС	62	439	833	264	1 722	370	7 179	627	1 103	96
доля, %		11,5		13,4		14,7		14,4		7,9
Импорт — всего (100%)	531	3 494	6 022	2 538	14 264	3 065	54 848	4 795	19 652	1 714
в том числе СНГ	403	2 851	4 487	1 420	9 730	2 091	37 200	3 256	12 409	1 085
доля, %		75,9		55,9		68,2		67,9		63,3
Россия	279	1 829	3 595	1 150	8 716	1 873	33 678	2 950	10 212	894
доля, %		52,3		45,3		61,1		61,5		52,2
страны дальнего зарубежья	128	843	3 534	1 118	4 534	974	17 648	1 539	7 243	629
доля, %		24,1		44,1		31,8		32,1		36,7
ЕС	49	320	1 888	590	2 707	581	8 164	712	3 673	319
доля, %		8,2		23,2		18,9		14,8		18,6

\* Данные по России и ЕС за 1995 г. являются расчетными. Точные данные по этим позициям будут опубликованы в сентябре 1996 г.

### 2. Динамика объемов экспорта и импорта (в ценах 1993 г., млн. USD)

	1993 г.	1994 г.	1995 г.
Экспорт в фиксированных ценах в СНГ	1 180	616	567
в том числе в Россию	780	540	452
Экспорт в страны дальнего зарубежья в фиксированных ценах	789	738	891
в том числе ЕС	264	284	320
Экспорт всего, в ценах 1993 г.	1 969	1 352	1 458
Импорт в фиксированных ценах из СНГ	1 420	977	706
в том числе из России	1 150	875	640
Импорт из стран дальнего зарубежья в фиксированных ценах	1 118	974	1 639
в том числе ЕС	590	581	712
Импорт всего, в ценах 1993 г.	2 538	1 789	1 774

### 3. Динамика структуры экспорта и импорта по группам стран (в процентах)

	1993 г.	1994 г.	1995 г.
Всего экспорт в рублевых ценах 1993 г.	100	100	100
СНГ	60	49	44
Россия	40	38	35
страны дальнего зарубежья	40	51	56
ЕС	13	19	25
Всего экспорт в долларовых ценах 1993 г.	100	100	100
СНГ	60	45	39
Россия	40	40	31
страны дальнего зарубежья	40	55	61
ЕС	13	20	22
Всего импорт, в рублевых ценах 1993 г.	100	100	100
СНГ	56	54	39
Россия	45	48	34
страны дальнего зарубежья	44	46	61
ЕС	23	27	28
Всего импорт, в долларовых ценах 1993 г.	100	100	100
СНГ	58	55	40
Россия	45	49	36
страны дальнего зарубежья	44	45	60
ЕС	23	27	28

### 4. Торговое сальдо Республики Беларусь за I квартал 1996 г. в разрезе важнейших групп товаров (млн. USD)

	Сальдо в торговле с Россией	Сальдо в торговле с дальним заруб.
Всего	-226	-237
Живые животные и продукты животного происхождения	15,4	-15
Продукты растительного происхождения	-0,2	-23
Жиры и масла животного или растительного происхождения, продукты их расщепления, приготовленные пищевые жиры, воски животного или растительного происхождения	-0,4	-2,4
Готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки и уксус, табак и его заменители	47	-122
Напитки алкогольные и безалкогольные	39	-93
Минеральные продукты	-483	37
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	-24	16
Пластмассы и изделия из них; каучук и резиновые изделия	13	-20
Кожевенное сырье, кожа, натуральный мех, и изделия из них, шорно-седельные изделия и упряжь, дорожные принадлежности, сумки и подобные им товары, изделия из шкурок животных	2,3	6
Древесина и изделия из древесины, древесный уголь, пробка и изделия из нее, изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения, корзиночные изделия и другие плетеные изделия	3	13
Бумажная масса из древесины или из других волокнистых растительных материалов, бумажные и картонные отходы и макулатура, бумага, картон и изделия из них	-3	-8
Текстиль и текстильные изделия	54	20
Обувь, головные уборы, зонты, солнцезащитные зонты, трости складные, хлысты, кнуты и их части, обработанные перья и изделия из них, искусственные цветы, изделия из человеческого волоса	1,6	-1
Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и из подобных материалов; керамические изделия; стекло и изделия из него	18	1
Жемчуг природный или культивированный, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы плакированные драгоценными металлами, и изделия из них, бижутерия, монеты	0,3	-3
Недрагоценные металлы и изделия из них	-48	21
Средства наземного, воздушного и водного транспорта, их части и принадлежности	93	-38
Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части, принадлежности	48	-89
Приборы и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские и хирургические, часы, музыкальные инструменты, их части и принадлежности	2	-12
Разные промышленные товары	33	-4
По спецификации		-11

### 5. Изменение объемов импорта из стран дальнего зарубежья в I квартале 1996 г. в сравнении со среднеквартальным импортом в 1995 г. (млн. USD)

	Импорт в 1995 г. в среднем за квартал	Импорт за I квартал 1996 г.	Темп роста, раз
Живые животные и продукты животного происхождения	8 235	17 631	2,14
Продукты растительного происхождения	22 817	24 638	1,08
803 Бананы	173	3 291	19,0
805 Цитрусовые	1 688	5 502	3,26
Жиры и масла животного или растительного происхождения, продукты их расщепления, приготовленные пищевые жиры, воски животного или растительного происхождения	3 860	2 484	0,63
Готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки и уксус, табак и его заменители	18 392	126 901	7,74
16 Изделия из мяса, рыбы	2 192	3 509	1,6
1801 Колбасы	598	978	1,64
1804 Консервы из рыбы, икра	1 280	1 808	1,41
17 Сахар и изделия из сахара	1 690	5 754	3,4
1701 Сахар	319	4 997	15,6
19 Изделия из зерна хлебных злаков	1 294	3 619	2,8
1902 Макаронные изделия	639	1 696	2,65
1905 Хлеб, мучные кондит. изделия	392	1 144	2,91
20 Продукты переработки плодов, овощей, орехов	836	2 961	3,55
21 Прочие разные пищевые продукты	1 064	3 157	2,96
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	3 159	97 026	30,7
2203 Пиво солодовое	457	9 431	20,6
2204 Вина виноградные	851	1 637	1,92
2207 Спирт этиловый	141	9 682	68,7
22080310 Водка	10 5	71 104	6,772
Минеральные продукты	12 255	25 638	2,09
27 Топливо минеральное, нефть и нефтепродукты, воск минеральный	11 161	24 986	2,24
271000330 Бензин автомобильный	1 382	1 598	1,17
271000990 Смазочные масла	346	1 211	3,5
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	66 806	75 399	1,13
28 Продукты неорганической химии	3 334	3 076	0,92
29 Органические химические соединения	37 016	26 445	0,71
30 Фармацевтические продукты	11 409	21 697	1,9
31 Удобрения	112	365	3,26
Пластмассы и изделия из них; каучук и резиновые изделия	29 987	30 927	1,03
Кожевенное сырье, кожа, натуральный мех и изделия из них, шорно-седельные изделия и упряжь, дорожные принадлежности, сумки и подобные им товары, изделия из шкурок животных	1 335	1 814	1,36
Древесина и изделия из древесины, древесный уголь, пробка и изделия из нее, изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения, корзиночные изделия и другие плетеные изделия	172	2 544	1,85
Бумажная масса из древесины или из других волокнистых растительных материалов, бумажные и картонные отходы и макулатура, бумага, картон и изделия из них	6 147	10 353	1,68
Текстиль и текстильные изделия	41 804	47 731	1,14
Обувь, головные уборы, зонты, солнцезащитные зонты, трости складные, хлысты, кнуты и их части, обработанные перья и изделия из них, искусственные цветы, изделия из человеческого волоса	1 900	1 749	0,92
Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и из подобных материалов, керамические изделия, стекло и изделия из него	1 654	4 341	2,63
Жемчуг природный или культивированный, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы плакированные драгоценными металлами, и изделия из них, бижутерия, монеты	4 497	6 288	1,39
Недрагоценные металлы и изделия из них	12 707	22 232	1,75
72 Черные металлы	3 483	3 770	1,08
73 Изделия из черных металлов	2 804	7 736	2,97
74 Медь и изделия из нее	2 605	5 402	2,07
76 Алюминий и изделия из него	2 194	3 108	1,42
Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	43 913	87 264	1,53
Средства наземного, воздушного и водного транспорта, их части и принадлежности	38 634	72 782	1,88
8703 Автомобили легковые и микроавтобусы	30 102	59 620	1,98
Приборы и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские и хирургические, часы, музыкальные инструменты, их части и принадлежности	16 629	23 976	1,44
90 Приборы и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные контрольные	16 590	23 894	1,44
Разные промышленные товары	13 399	7 310	0,54



# Новые цены рвут старые связи

Статистический анализ

(Окончание. Начало на 19-й странице).

## Ножницы цен сошлись в сентябре

Сентябрь 1995 г. стал месяцем, когда цены производителей на биржах СНГ по 53% товаров превысили уровень мировых цен (по данным московского Агентства экономических новостей). После этого рост цен по многим группам товаров прекратился или даже снизился к маю 1996 г. Если с января 1993 г. по декабрь 1995 г. долларовые цены выросли в 35,7 раза, то за следующие 5 месяцев 1996 г. их прирост составил 2,6%.

Контрактные цены во внешней торговле между Беларусью и Россией, когда отсутствуют таможенные границы, близки к ценам на российских биржах. По их состоянию в сентябре 1995 г. можно судить, насколько цены в торговле между Беларусью и Россией отличались от цен мирового рынка (см. таблицу 6).

Исключение составляют цены на российские энергоносители, которые регулировались российским правительством. Контрактные цены в первом квартале 1996 г. на нефть (91 USD за тонну) и газ природный (50 USD за 1 тыс. куб. м) еще были ниже мировых.

К концу 1995 г. во внешней торговле стран СНГ возникла новая тенденция — торговля по ценам выше мировых и торговля себе в убыток. Возьмем, к примеру, наиболее весомую статью белорусского экспорта — вывоз нефтепродуктов (13,3% доля в экспорте в ближнее зарубежье). Контрактные цены на экспорт этой продукции в Россию уже превзошли мировые. Контрактная цена бензина — 257 USD

за тонну (мировые — 180-190 USD), дизельного топлива — 170 (мировые — 160 USD за тонну). Ожидаемое повышение цен на нефть в июле 1996 г. приведет к еще большему росту цен на нефтепродукты и к дальнейшему падению рентабельности народного хозяйства.

Пример экспорта с убытком для себя. Отпускная цена на один из важнейших продуктов белорусской химии — полиэтилен высокого давления — равна 830 USD за тонну, контрактная цена — 810 USD, мировая цена — 650 USD.

Убыточен также белорусский экспорт мяса, масла животного и ряда других продуктов. Степень убыточности экспорта будет продолжаться расти, поскольку повышение цен на российскую нефть до уровня мировых (и даже больше!) еще впереди.

Переход к торговле по ценам выше мировых внутри СНГ был предсказан нами еще в 1993 г. ("Новые цены разорвут старые связи", "БР" № 24/1993 г.). Тогда же был дан прогноз, что цены на российскую нефть также превысят уровень мировых не менее чем в два раза. Подобный прогноз был сделан и некоторыми российскими учеными в 1995 г.

Из сказанного выше следует возможная неэффективность реконструкции Мозырского и Новополоцкого НПЗ с расчетом на поставки российской нефти. Дешевле может оказаться вариант снабжения нефтепродуктами из Польши и других стран (и до, и после предполагаемой реконструкции).

Леонид ЗЛОТНИКОВ,  
Наталья ЗЛОТНИКОВА.

6. Соотношение внутренних цен и цен мировых рынков на некоторые виды товаров.

Наименование вида продукции	Средние цены мировых рынков в USD/т, 09.1995 г.	Средние цены приобретения внутреннего рынка России	Соотношение внутренних цен и цен мировых рынков, раз	
			12.1994 г.	09.1995 г.
Уголь для коксования	54	65,8	0,85	1,21
Бензин автомобильный	183	327	0,79	1,78
Топливо дизельное	160	238	0,70	1,47
Сталь сортовая конструкционная	345	530	0,78	1,49
Сера	59	70,4	0,43	1,19
Кислота фосфорная экстракционная	346	495	1,24	1,43
Бутадиен	483	561	1,43	1,16
Метанол-ректификат	178	363	0,80	1,98
Масло растительное	780	1,116	1,00	1,43
Сахар-песок	418	703	0,93	1,68
Электротрансформатор, тыс. кВт/ч	38	39,3	0,48	1,02
Уголь энергетический	40,4	28,4	0,45	0,71
Газ естественный, тыс. куб. м	89,7	66,8	0,32	0,75
Нефть	131	82	0,30	0,62
Мазут топочный	85,3	75	0,46	0,68
Алюминий первичный, включая силумин	2,040	2,110	0,58	1,04
Пропилен	536	521	0,65	0,97
Этилен	832	500	0,41	0,79
Пиломатериалы, куб. м	165	81	0,20	0,37
Хлопок-волокно	2,288	1,840	0,39	0,81
Шерсть натуральная	6,891	2,179	0,10	0,37
Масло животное	4,670	3,206	0,66	0,69

# Чехи готовы сотрудничать

В прошлом номере, рассказывая о прошедшем в Праге белорусско-чешском семинаре, мы познакомили читателей с некоторыми аспектами чешских реформ. Но главной темой дискуссии было, разумеется, развитие экономического сотрудничества между нашими странами.

К сожалению, чешские бизнесмены были вынуждены больше говорить о проблемах, с которыми они сталкиваются, пытаясь работать в Беларуси. Характерный пример: ассоциация "Чехослава", организовавшая семинар для чешских предпринимателей, имела все основания рассчитывать, что в его работе примут участие 60-65 фирм, а фактически их оказалось лишь около двух десятков. Остальные сочли Беларусь неблагоприятным направлением: крайне неблагоприятный общий инвестиционный климат, законодательная неразбериха.

Почему любой закон в Беларуси может быть изменен или отменен актом органов исполнительной власти, недоумевали чешские бизнесмены. Почему, вопреки ранее взятым на себя РБ обязательствам, иностранные и совместные предприятия без всяких на то оснований принуждают проходить громоздкую процедуру перерегистрации? И уж как вовсе не отвечающий

международной правовой практике расценивался оговоренный в известном указе А. Лукашенко порядок закрытия субъектов хозяйствования в административном порядке. Нестабильность законодательных норм, равно как и явно дискриминационный в отношении бизнеса характер многих из них, делают Беларусь едва ли не самым неблагоприятным для бизнеса регионом, отмечали участники семинара.

Объективность этого вывода подтверждается многочисленными примерами. Один из бизнесменов, например, сообщил, что его фирме было отказано в регистрации СП по производству промышленной продукции на том основании, что белорусское предприятие не являлось госпредприятием. Другая фирма, поставившая товар на условиях консигнации, не может получить за него оплату лишь потому, что заявляя белорусских партнеров о покупке валюты на МВБ не удовлетворяются. Сотрудничать с Россией, Украиной, не говоря уже о других странах, в этом смысле несравненно проще. Ес-

тественно, туда и направляется основной поток инвестиций.

Однако, несмотря на многочисленные сложности, чешские предприниматели не оставляют надежды на изменение ситуации к лучшему. В текущем году руководители "Чехослава" господа Мирослав Янчаржик и Богумил Кубиз намерены создать ассоциацию предпринимателей ЧР и РБ. И уже сегодня "Чехослава" готова помочь нашим предпринимателям в налаживании контактов с чешскими коллегами. Для этого надо позвонить по телефону в Прагу: (8-10-42-2) 301-43-91, факс: 301-43-96. Кстати, все сотрудники "Чехослава" владеют русским языком и прекрасно информированы о положении дел в Беларуси.

Можно получить необходимые консультации и ближе — в чешском посольстве в Минске. Его сотрудники помогали готовить и последний семинар, и многие другие мероприятия. Так что возможности и потребности экономик наших государств они знают прекрасно. Главное же — у них есть желание содействовать успеху реформ как в Чешской Республике, так и в Беларуси.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,  
член экономического  
совета БКПП.

Окончание.  
Начало в № 26/1996, стр. 20.

# "Дело" go "Оскара" govedet

Конкурсы

Недавно на международной конференции по инвестициям, в рамках которой отмечался пятилетний юбилей журнала "Дело (Восток + Запад)", были подведены итоги объявленного редакцией конкурса "Человека Дела".

В номинации "Ровное дыхание" (за стабильную эффективную работу на белорусском рынке в течение пяти лет) победителей двое: директор борисовского предприятия по выпуску высокохудожественных трикотажных изделий "Константа" Константин Симанович и директор минской строительной компании "КМК" Дмитрий Музычук. Эти фирмы заявили о себе на белорусском рынке практически в одно время с журналом-юбиларом, обе правильно выбрали маркетинговую стратегию и сосредоточили усилия на производстве, отказавшись от операций, хотя и сулящих быструю прибыль, но ставящих под угрозу их репутацию. В итоге они не просто "на плаву", но и стабильно развиваются.

Диплома в номинации "Светлая голова" (за успешное применение новых технологий и методов управления) удостоен Олег Якимович, директор представительства компании Catalyst Silicon Solutions — дистрибутора знаменитой Silicon Graphics. Эта фирма внесла немалый вклад в освоение Беларуси глобальной информационной сети Internet и в оснаще-

ние белорусских предприятий и фирм современными и технологичными компьютерными системами.

В номинации "Честная игра" — за благородное поведение в непростых деловых ситуациях — лауреатом стал президент Белорусской фондовой биржи, замдиректора АКБ "Белорусский биржевой банк" Леонид Шатон.

В номинации "Каменная стена" победил Виктор Лаврусенко, директор страховой компании "Бролли". Год назад эта молодая компания стремительно вошла в элиту страхового бизнеса республики.

Белорусским бизнесменам стоит запомнить имя Ханса-Иоахима Фельдхауса, директора представительства немецкой фирмы Вауер в Минске. Этот зарубежный предприниматель, поддерживавший в трудную минуту своего белорусского партнера — АО "Фарматек", признан победителем конкурса в номинации "Верная рука".

И наконец дипломом и почетным призом награждена Детская школа предпринимательства "Вялесічы" при

Союзе предпринимателей и арендаторов Беларуси — за вклад в подготовку предпринимательской элиты XXI века.

Кроме дипломов, лауреаты получили призы: подписку на журнал "Дело" до 2000 года, сертификаты, дающие право бесплатно рекламироваться в нем, и туристические путевки на Кипр.

Конкурс решено сделать постоянным. Его итоги будут подводиться ежегодно в конце июня — к очередной годовщине журнала "Дело".

А чтобы все было совсем "как у людей", редакция решила превратить "Человека Дела" в своего рода "Оскара" белорусского бизнеса и объявила еще один конкурс — на этот раз среди скульпторов и дизайнеров. Перед ними поставлена задача создать художественный образ вручаемой награды.

Николай СТРУГ.

**КУПИМ ФИРМУ**  
ПРОФ. УЧАСТНИКА  
РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ  
г. Минск, т. 34-63-21, 27-6315.

# Рынок финансовых и юридических услуг

Данные на 5.07.1996 г.

## Рынок банковских услуг

### Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал"	машины, оборудование, здания	BYB	от 6 до 24 мес.	80-100%	до 500 млн

\* Годовые процентные ставки.

## Рынок внебанковских услуг

### Наличная валюта за безналичный BYB. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	Р (лицензия № 26)	685-620, 685-914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	IG	332-201	постоянно
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	Financial Service	231-087, 267-459	лицензия № 17
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684-446, 685-635	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению (день на счет)	организация	638-733	постоянно

### Наличная валюта за безналичный BYB. Покупка

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	Финансовый Service	231-087, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684-446, 685-635	постоянно

## Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BYB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
"Финвиза" т. 334-215	RUR/BYB	KAB/BYB		по договоренности		—

## Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D.S. Express Ad Co. т. 520-927, 6-0172-102-036	Ботсвана	30 оффшорных центров, выбор готовых компаний	торговые, страховые, судостроительные, холдинговые, банковские компании	от 150 USD
Фирма JEL, т. 661-389	Большой выбор оффшорных зон	готовые компании и под заказ	Счета, консультации	—
"Арамис" т. 200-562, 200-559	Ирландия, Делла-азор, Вайоминг, Кипр и др.	готовые и под заказ	—	от 1.300 USD
D.S. Express (по информации аудит т. 382-426, ф. 200-243)	Большой выбор оффшорных зон: C.I.A., Ирландия и другие	рекомендации по выбору оффшорных зон. Страховые, банковские компании, счета, консультации	—	—

## Безналичная валюта за безналичный BYB

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвиза" т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.

## Открытие текущих счетов в зарубежных банках



# Интеграция в Европу: чтобы дойти, надо идти

То, что движение Беларуси в Европу уже началось, не вызывает сомнений: подписано рамочное соглашение между РБ и ЕС о партнерстве и сотрудничестве, временное торговое соглашение, реализуются совместные проекты в области формирования структур гражданского общества, приватизации и демонализации, развития транспорта и дорожного строительства, конверсии предприятий ВПК, развития малого и среднего бизнеса, поддержания ядерной безопасности и т. д. В целом за последние пять лет только в рамках программы TACIS на реализацию этих проектов выделено 52,07 млн. ECU.

Проблема, однако, состоит в том, что Беларусь до сих пор не сформулировала достаточно четко свою позицию в отношении европейских интеграционных процессов. Причина, вероятно, в отсутствии среди правящей государственной элиты должного понимания как смысла европейской интеграции, так и будущего места Беларуси в единой Европе. С другой стороны, само общество пока больше склоняется к привычному "восточному пути".

Предлагаемые вниманию читателей материалы международного семинара "Беларусь на пути к европейской интеграции: вопросы суверенитета", состоявшегося в Минске 12-16 июня под эгидой общественного научно-аналитического центра "Белорусская перспектива", — попытка осмыслить европейское будущее республики, представить (на примере соседней Польши), какие препятствия предстоит преодолеть на пути интеграции.

## Мост на Запад

Приоритеты

В новых европейских реалиях весьма актуальным для Беларуси становится вопрос, каким должно быть региональное сотрудничество РБ с ее соседями, кому должно быть отдано предпочтение? Публикуемый ниже доклад представителя Института мировой экономики Кильского университета доктора Матиаса ЛЮКЕ (Германия) — попытка ответить на этот вопрос.

### Плюсы и минусы Таможенного союза

На белорусско-российской границе с весны 1995 года ликвидирован таможенный контроль, поэтому применительно к торговому режиму между РБ и РФ часто говорят о Таможенном союзе. Однако в обеих странах нет единого таможенного тарифа: Беларусь чаще всего перенимала внешнеторговую политику у России (импортные и экспортные пошлины, частично — экспортные квоты). Нет до сих пор и положения о распределении таможенных доходов: расставование товаров, идущих транзитом из Польши в РФ, осуществляется в России в ее внутренних таможенных службах. Действующая система включает в себя практически все транзитные пути, но она совершенно непрозрачна. Этому способствует и то обстоятельство, что освобождение различных организаций (например, Национального фонда спорта РФ) от таможенных пошлин осуществляется обоими правительствами и президентами без согласования друг с другом. То есть беспощадно ввозимые этими организациями в одну из двух стран товары фактически могут быть поставлены далее в другие страны без дополнительных пошлин на импорт. Эти технические трудности настолько значимы, что сегодня вновь обсуждается возможность введения пограничного контроля.

С другой стороны, РФ в последнее время все чаще проводит протекционистскую политику в отношении своих производителей. Даже с позиций интересов России такая политика вредна, поскольку она вынуждает потребителей и инвесторов покупать дорогие российские товары вместо дешевого импорта из третьих стран. Но если в РФ идет просто перераспределение доходов от потребителей и инвестора к производителю, то в Беларусь значительные потери несут и тот, и другой.

Потери Беларуси можно было бы частично компенсировать, если бы и ее производители получали преимущества на российском рынке в результате защиты от конкуренции со стороны импортеров. Весьма сомнительно, однако, что белорусские предприятия влияют на установление импортных пошлин в России. Экономика же от уменьшения расходов на содержание таможенных органов не способна покрыть затраты РБ на покупку дорогого российского импорта.

Для модернизации своей промышленности Беларуси нужна либерализация режима внешней торговли. Если протекционистские тенденции в России продолжатся, правительству РБ придется самому определять таможенные тарифы на импорт. Однако это будет означать конец Таможенного союза: "ненастоящий" Таможенный союз снова превратится в настоящую свободную торговую зону.

Менее проблематичным представляется введение свободного обращения капитала между РФ и РБ. Поскольку реформа рынка капитала в РФ при всех ее недостатках продвинулась дальше, чем в РБ, белорусские вкладчики должны выиграть от возможности экспорта капитала в Россию. Это же относится и к белорусской рабочей силе.

Планируемый же в качестве конечного этапа интеграции валютный союз РБ и РФ ставит сложные вопросы. Ликвидация белорусской валюты приведет к тому, что формирование реального обменного курса для Беларуси будет определяться развитием российского народного хозяйства. Поскольку российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер, то ценовые потрясения в этом случае будут иметь определяющее влияние на реальный обменный курс: повышение цен может привести к повышению реального курса, хотя Беларусь как импортеру нужна будет девальвация. Эти асимметричные потрясения еще долго будут действовать против валютного союза. Тем более что Национальный банк РБ своими действиями в недавнем прошлом поставил под сомнение собственную способность эффективно бороться с инфляцией.

### Пора присмотреться к Западу

Ликвидация барьеров в торговле между Востоком и Западом привела начиная с 1989 года к росту торговли стран Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ) с государствами Западной Европы. В то же время товарооборот стран ЦВЕ с бывшими республиками СССР, наоборот, сократился (см. табл.). Такая переориентация внешней торговли есть следствие нормализации региональных торговых моделей и, следовательно, Европейский Союз является естественным торговым партнером стран ЦВЕ. Хотя приема этих государств в ЕС ждать придется еще долго, интеграция их в Евросоюз на экономическом уровне уже состоялась.

В Беларуси переориентация внешней торговли с Востока на Запад пока только началась. Удельный вес Западной Европы в белорусской внешней торговле сегодня значительно ниже возможной величины (см. табл.). Причиной этого является недостаточное развитие рыночных реформ в РБ. Хотя уже в течение года инфляция в цифровом исчислении выражается однозначным числом, фиксированный обменный курс привел в последние месяцы к гротескному повышению курса белорусской валюты. В результате неплатежных ограничений конвертируемости валюты практически сведена на нет достигнутая в последнее время либерализация политики обменного курса. Предприятия в итоге лишаются прочной базы для расчетов инвестиций и маркетинга, контроля качества, оформления

товаров, организации производства и т. д., которые могли бы явиться предпосылкой для широкомасштабного завоевания западных рынков.

Углубленная же восточная интеграция может оставить за рамками сотрудничества новых партнеров в Западной Европе, хотя переориентация именно на их рынки является предпосылкой для успешной трансформации экономической системы страны.

### Проблема выбора

Таким образом, Беларусь необходимо определить, как соотносится интеграция в рамках СНГ с интеграцией в рамках ЕС. Очевидно, что она должна делать первое, не прекращая в то же время второго. Беларусь должна и дальше проводить интеграционную политику с Россией и другими странами СНГ вплоть до создания единого рынка. Это, однако, не гарантирует быстрых успехов в ходе экономических реформ, поскольку сами государства СНГ таких успехов пока не добились. Поэтому в ближайшей перспективе РБ следовало бы придерживаться либеральной внешнеторговой политики по отношению к третьим странам, даже если будет создан совместный рынок стран СНГ.

Беларусь также должна обеспечить себе свободный доступ на рынки важнейших западных торговых партнеров. Сразу после 1990 года большинство стран ЕС предоставили ей режим наибольшего благоприятствования, импорт этих стран из Беларуси не ущемлялся относительно импорта из любой другой страны (за исключением импорта из региональных интеграционных объединений, как, например, торговля стран ЕС). Кроме того, Беларусь много выигрывает, как и другие государства, проводящие реформы, от таможенных скидок для стимулирования импорта промышленной продукции в рамках Общей системы скидок. В результате уже сейчас РБ имеет на временной основе практически такие же условия для выхода на рынки в рамках мировой торговли, какие предоставляют друг другу страны — члены ВТО. Но ей необходимо вступить в ВТО, чтобы иметь эти льготные условия и в дальнейшем.

Помимо торговли товарами, в соглашениях о партнерстве и сотрудничестве с ЕС заложены и такие основные условия торговли услугами и движения капитала, которые соответствуют условиям ВТО. Но с этой точки зрения Беларусь оказывается в значительно более худшем положении, чем многие государства ЦВЕ, Балтии, ассоциированные страны-члены и развивающиеся страны, которые имеют (за исключением сельскохозяйственной продукции) свободный выход на рынки ЕС. Членство Беларуси в ЕС, которое теоретически не исключается, в ближайшее время вообще не подлежит дискуссии. Такая осторожная позиция ЕС является следствием медленного процесса демократизации и экономического реформирования Беларуси.

С точки зрения дальнейшей перспективы, РБ следовало бы стремиться к созданию свободной торговой зоны в Европе "от Португалии до Урала" с включением в нее Европейского Союза, стран СНГ, стран ЦЕФТА и других европейских государств. Перспективы для этого открываются соглашения о партнерстве и сотрудничестве между ЕС и СНГ, которые предусматривают возможность переговоров о создании свободной торговой зоны между ЕС и Беларусью с 1988 года.

## Путь в ЕС по-Варшавски

Опыт

По оценкам большинства специалистов, Польша наиболее приближена к стандартам Европейского Союза и поэтому имеет весьма серьезные шансы быть принятой туда одной из первых — возможно, уже к 2000 году. В предлагаемом вниманию читателей докладе профессора Университета им. Н. Коперника (г. Торунь, Польша), доктора экономических наук Войцеха КОСЕДОВСКИ анализируется путь, пройденный нашей западной соседкой, чей опыт, безусловно, может быть полезен Беларуси.

В последние годы вследствие фундаментальных военно-политических и экономических перемен в Средневосточной Европе Польша, как и другие посткоммунистические государства, столкнулась с необходимостью принципиального изменения стратегии своего развития и безопасности. Исходной посылкой новой стратегии является тезис о том, что вакуум, образовавшийся после упразднения старых структур и отношений, может заполнить только широкое сотрудничество с интегрированными структурами Запада, прежде всего — с ЕС и НАТО, являющимися ключевыми составляющими современного европейского порядка. Отсутствие Польши в этих структурах, по мнению В. Коседовски, противоречит государственным интересам страны, так как Варшава в этом случае оказывается за пределами главного течения прогрессивных процессов в Европе. Одновременно это снижает государственную безопасность польского государства. Кстати, подобный подход в Польше не оспаривает ни одна политическая сила.

Европейский союз, в свою очередь, считает, что расширение числа его членов — неизбежное следствие перемен, происшедших в Европе. В ходе саммитов глав государств и правительств Евросоюза в 1992-1994 годах была выработана и одобрена так называемая "стратегия предшествования" — правила подготовки стран Средневосточной Европы, уже являющихся ассоциированными членами ЕС, к роли его полноправных членов. Были выработаны три основных критерия, которые должны быть выполнены кандидатами в полноправные члены ЕС в обязательном порядке: создание в этих странах демократической политической системы, соблюдение прав человека и прав национальных меньшинств, создание рыночной экономической системы, которая способна надежно выполнять принятые в ЕС правила и обязательства.

Однако не все государства ЕС относятся к устремлениям Средневосточной Европы однозначно. Многие из них опасаются, в частности, больших расходов, которых может потребовать присоединение этих государств к ЕС. Согласно подсчетам профессора Р. Бальдина, вступление в ЕС только стран Высшеградской группы повлечет за собой рост расходов бюджета ЕС на 80%, или на 63,6 млрд. ECU в год (правда, польская сторона выражает большие сомнения в правильности этих расчетов).

Существуют также опасения, что вступление в ЕС новых государств негативно скажется на действенности функционирования аппарата ЕС, который в свое время был создан для нужд только 6, а не 20 стран. Крупные государства ЕС боятся, что существенная часть помощи Евросоюза может в будущем попасть в Средневосточную Европу. Государства Средиземноморской Европы (Франция, Испания, Италия) обеспокоены возможностью ухудшения отношений со странами Северной Африки и Ближнего Востока. В связи с этим некоторые эксперты предлагают расширить список основных требований к кандидатам в ЕС, включив дополнительно в него высокие и стабильные темпы экономического роста за последние 10 лет, необходимую степень трансформации экономической системы на основе оценок ЕБРР, достижение определенных макроэкономических показателей.

Однако в общем ЕС высказывается за принятие в свой состав ассоциированных членов, рассматри-

вая это в качестве стабилизирующего фактора для ситуации в Европе. ЕС готово даже к определенным уступкам, чтобы облегчить новым государствам вход в свою семью, хотя основная нагрузка в процессе расширения ЕС, безусловно, ляжет на последние.

Экономическое сотрудничество Польши с ЕС в последние несколько лет существенно расширилось. Сегодня государства ЕС являются главными внешнеторговыми партнерами Варшавы: доля экспорта в ЕС в общем экспорте Польши увеличилась с 44,8% в 1990 году до 70,8% в 1995 году (за 9 месяцев), доля импорта — с 43,9% до 64,5%.

Подготовительные мероприятия Польши к вступлению в ЕС начались еще в 1990 году и активизировались после подписания в декабре 1992 года Европейского соглашения, предусматривающего принятие Польши в ЕС в качестве ассоциированного члена. Процесс приспособления предполагает выполнение следующих задач: согласование польских законов с европейскими (сегодня изменено уже около 50% законов); либерализация торговли (согласно договору, через 10 лет будет создана зона свободной торговли между РП и ЕС); создание конкурентной среды (проведение приватизации, демонополизации, равенство всех субъектов перед законом, борьба с нечестной конкуренцией и т. д.); изменение налоговой системы (единые правила для всех субъектов, введение налога VAT-VALUE ADDED TAX); изменения в денежной политике (стабилизация цен, долго- и среднесрочных процентных ставок, достижение определенного уровня бюджетного дефицита и т. д.); реструктуризация и модернизация банковской системы; унификация нормативов, стандартов и таможенных процедур.

По оценкам западных экспертов, Польша в последние годы достигла значительного прогресса в области перестройки экономической системы. Отмечается, в частности, что два первых критерия (демократизация, соблюдение прав человека и национальных меньшинств) уже реализованы. Третий критерий (способность к выполнению обязанностей члена ЕС) требует еще некоторой работы, особенно в области реструктуризации и приватизации крупных госпредприятий. Необходимо также внести изменения в структурную и сельскохозяйственную политику, приспособив их к требованиям ЕС.

Сегодня в Польше все больше убеждаются, что необходима разработка национальной стратегии интеграции РП в ЕС, в частности, требуется учесть в госбюджете соответствующие средства для осуществления интеграционных задач, создать эффективные правительственные структуры по делам европейской интеграции, соблюдать необходимую координацию действий отдельных министерств и ведомств по делам интеграции, развивать общественное образование и воспитание в этой сфере.

8 апреля 1994 года Польша обратилась с формальным ходатайством о приеме ее в члены ЕС. Была разработана программа приспособления к требованиям ЕС на 1995-1996 годы. Срок начала переговоров о вхождении Польши в ЕС ориентировочно назначен на весну 1998 года. Переговоры, как ожидается, продолжатся около двух лет, поэтому Польша может стать полноправным членом ЕС уже в 2000 году.

Материалы страницы подготовил  
Александр ПАТУТИН.

### Региональная структура экспорта (%)

	Центральная и Восточная Европа			Беларусь	
	1928 г.	1989 г.	1994 г.	1993 г.	1995 г. (январь — июнь)
Восточная Европа	22	51	15	74	71
в том числе Б. СССР	1	37	9	67	60
ЕС (15 стран)	88	23	64	12	14
в том числе Германия	25	8	30	5	7
другие	10	26	21	14	15



# Поощряем люмпенов, а надо бы — собственников

Законотворчество



## После решения КС покупать квартиры стало опаснее

Уже дважды на страницах нашей газеты обсуждался проект нового Жилищного кодекса (см. "БР" №№ 25, 26/1996). Авторы публикаций высказали противоположные точки зрения, характеризуя этот документ в одном случае как "рыночный и необходимый", во втором — как "недоработанный и нарушающий важные конституционные права граждан". Дискуссию продолжает заместитель министра архитектуры и строительства Александр СИДОРЕНКО.

Сама по себе необходимость реформирования жилищного законодательства ни у кого не вызывает сомнений, вопрос, как говорится, только в методах. Превалирующим стало мнение, что республика нуждается в новом Жилищном кодексе, проект которого и представлен на рассмотрение депутатов. Я придерживаюсь иной точки зрения. Многие государства формируют кодекс постепенно, путем наработки отдельных законов и внесения изменений в действующие нормативные акты. Для Беларуси этот путь мне представляется также более приемлемым.

Посмотрите, с чего начала Россия. Там был принят закон об основах жилищной политики, своего рода мини-кодекс, в рамках которого уже разработано около ста нормативных актов. Мы же, не обозначив законодательно рамочные условия преобразований в жилищной сфере, пытаемся в одном документе определить и стратегию, и детализацию основных положений. Такая задача является в принципе трудноразрешимой, а в наших условиях, наверное, и нереальной.

Подготовить кодекс — стратегический для жилищной сферы документ — невозможно без политических решений. Прежде всего, давайте, наконец, определимся: сохраняется или расформируется с определенным для ныне существующая очередь на получение бесплатного жилья.

Неопределенность в главном вопросе привела к тому, что кодекс не фиксирует важнейших рыночных положений (о разовых безвозмездных субсидиях), содержащихся в Национальной жилищной программе. Таким образом, сама идея стимулирования активности населения через субсидии как бы ставится под сомнение.

Второй момент. В проекте Жилищного кодекса говорится о возможности как аренды, так и найма жилья. По сути эти понятия различаются только сроками: наем может быть пожизненным. Тем самым авторы документа фактически свели к минимуму различия между правами собственника на жилье и нанимателя. Имеющееся у собственника право на отчуждение недвижимости, безусловно, существенно, но во всем мире оно дополняется рядом других преимуществ. И делается это не в последнюю очередь для того, чтобы стимулировать граждан активно участвовать в инвестировании воспроизводства жилья и шире — на политическом уровне — для расширения слоя собственников. Белорусский же кодекс такой "стимулирующей функции" практически полностью лишен.

Между тем понятия "владение" и "наем" могли бы стать двумя полюсами, организующими всю структуру документа. В представленном же виде кодекс зачастую лишен внутренней логики, что отмечалось и при его обсуждении в комиссии ВС.

Третье. Председатель ассоциации "Нерукомясь" Кирилл Холопик высказал совершенно верную мысль о том, что основанием для льготного получения жилья ("БР" № 24/1996) должен быть не социальный статус, а уровень доходов. К экономическим аргументам в пользу именно такого решения хотелось бы добавить и имеющий не меньшее значение аргумент нравственный. В нашем обществе, к сожалению, не сформировано отношение к бедности как к чему-то предосудительному. А ведь во всех развитых странах получение от государства льгот никто не афиширует. Сам факт того, что человек не

в состоянии обеспечить себе нормальную жизнь, вызывает скорее негативную оценку. Общественное мнение является важнейшим стимулом к эффективному труду. У нас же ситуация противоположная. А общество иждивенцев никогда не станет богатым и высокоразвитым.

Не хотелось бы говорить о частностях — юридических, структурных, даже чисто стилистических погрешностей в кодексе слишком много. И все же несогласие с одной из периферийных норм не могу не высказать. Речь идет о разрешении владельцу жилья использовать его по своему усмотрению, в том числе и для производственных целей. Можно понять желание авторов проекта способствовать расширению рынка недвижимости, но тут как раз тот случай, когда принцип "все на продажу" абсолютно неприемлем. Квартира, дом призваны в первую очередь удовлетворить жилищную потребность. Поэтому государство так или иначе дотирует воспроизводство жилья. Правомерно ли в таком случае превращать его в средство производства, фактически использовать общественные средства для получения прибыли?

При общем критическом отношении к проекту Жилищного кодекса мне бы хотелось отметить, что сама работа над ним, в том числе и в парламенте, имеет положительное значение.

Не заказан для парламентариев и вариант реализации основных идей не в виде кодекса, а в виде отдельных законов. Отношение к кодексу различных парламентских фракций неодинаково, в некоторые разделы предполагается внести существенные поправки. Так что поставленное принятие документа может оказаться процедурой сложной и длительной. В то же время вычленение тематических блоков, по которым уже достигнут консенсус, и оформление их в качестве самостоятельных законодательных актов значительно ускорит работу.

**Демократическое, по сути, решение Конституционного суда об отмене нормы, в соответствии с которой граждане, отсутствовавшие в своей квартире (доме) более шести месяцев, теряли право на проживание (ст. 70 и 71 действующего Жилищного кодекса), способно резко обострить криминальную ситуацию на рынке недвижимости.**

Такую парадоксальную, на первый взгляд, ситуацию легко спрогнозировать, считает секретарь комиссии по промышленности, транспорту, строительству ВС Василий ХРОЛ, выступавший оппонентом на заседании Конституционного суда. В беседе с корр. "БР" он привел следующие аргументы против отмены пусть недемократичной, но в наших условиях, по мнению многих специалистов, полезной нормы.

Для проживающих в многоквартирных проблематичным становится проведение приватизации жилья, а также его обмен. Не лучше ситуация с приватизированным и частным жильем. Допустим, какая-то квартира продана на вторичном рынке. В полном соответствии с законодательством получено согласие на эту операцию для всех проживающих в ней на данный момент совершеннолетних членов семьи. До последнего времени этого было достаточно, чтобы впоследствии не возникали споры между новыми и старыми владельцами жилья. Сейчас же любой проживавший в квартире имеет формальную возможность потребовать через суд восстановления права проживания. Причем для суда не имеет значения, был ли гражданин на момент отчуждения жилья в нем прописан. Более того, по мнению, например, профессора Белгосуниверситета Василия Чигиря, это правило распространяется не только на государственное, но и на приватизированное, а также частное жилье.

Легко представить, какие могут

быть в связи с применением данной нормы злоупотребления. Особенно в ситуации, когда отсутствует примат права собственности.

Риэлтерским агентствам придется, если они хотят застраховаться от неожиданностей, проводить при оформлении каждой сделки купли-продажи или обмена настоящее расследование на предмет выяснения фамилий и местонахождения всех когда-то проживавших в квартире. Но и составление полного ретроспективного списка жильцов не гарантирует юридической чистоты сделки: до кого-то будет невозможно добраться, а кто-то просто откажется подписывать абсолютно ненужные ему бумаги.

Напомним также, что с 27 июня Конституционный суд отменил действие п. 1 Постановления ВС от 11 июля 1993 г. "О порядке купли-продажи квартир (домов) в РБ" и пункты 7, 8 и 16 "Временного положения о порядке купли-продажи квартир (домов)", утвержденного Постановлением СМ РБ от 31 августа 1993 г. Снят запрет на приобретение жилья вне пределов пункта проживания. Так что теперь квартиру, например, в Минске, может купить любой гражданин Беларуси. Соответствующее ограничение, относящееся к негражданам РБ, пока сохранено. Как известно, решения КС вступают в силу со дня принятия.

## Бум цен и сделок при отсутствии реформ

Обзор

Нынешний рынок недвижимости мало чем отличается от того, каким он был пять лет назад

**У рынка недвижимости существует устойчивый имидж одного из самых динамичных и развитых в РБ. Если сравнивать его с обанкротившейся госпромышленностью и колхозным сельским хозяйством, то утверждение это будет недалеко от истины. Но вспомним, какие надежды и ожидания связывались с ним еще несколько лет назад. Сбылись ли они? Попробуем ответить на этот вопрос, проанализировав рынок жилья как наиболее развитый.**

Лишь по отношению к этому сектору хоть в какой-то мере применимо понятие "рынок". О существовании такового в отношении нежилых помещений, земельных участков, дач, гаражей можно говорить лишь условно по причине крайне незначительного количества продаж и профессиональных участников. Итак, жилье.

В 1990-1991 годах в Минске одновременно предлагалось на продажу 5-6 квартир. Теперь — до 700. Посреднические услуги пять лет назад оказывали две-три фирмы, сегодня только в столице около 60 агентств недвижимости, а по республике их до 150. Наконец, цены. Первые покупатели платили за метр 20-30 USD, нынешние платят по 300-400 USD, что, безусловно, гораздо больше соответствует реальному. И все же изменения эти — преимущественно количественные, а толкуха продавцов и покупателей скорее напоминает базар, пусть и очень большой. Для европейской державы конца XX века это не уровень. Рыночные механизмы, соответствующая среда, законодательная база за пять лет у нас так и не сформировались, хотя (надо отдать дол-

жное) такие попытки предпринимались. В 1993 году были сняты ограничения срока продажи приватизированного жилья и отменен запрет иметь в собственности более одного жилого помещения. Рынок тут же отреагировал ростом предложений и снижением цен, особенно на посреднические услуги.

Однако убирая одни неразумные запреты, власти не спешат освободить участников рынка от других, не менее одиозных, ограничений, а зачастую и вводят новые. До сих пор не отменено нарушающее конституционное право на свободу выбора местожительства Постановление Совета Министров № 589, ограничивающее возможность приобретения квартир и домов только местом постоянного проживания. Иностранец вообще не может у нас стать собственником жилья. Если за пять лет подвести полный баланс нелепых запретов и разумных нововведений, то едва ли он окажется в пользу последних. Как и в приватизации, реформировании финансовой системы, других сферах, на рынке недвижимости власти стараются

каждую рыночную меру обставить множеством запретов и ограничений, оправдывая консерватизм необходимостью "государственного регулирования рыночной стихии".

Вместе с тем нельзя не признать, что именно на рынке жилых помещений в силу ряда его особенностей "свободная стихия отношений между покупателями и продавцами" (а современная экономика без нее невозможна) существует реально. Полностью запретить продажу частных домов, обмен квартир

в рамках госструктур до сих пор не создан. Что касается злоупотреблений, то они на 90% связаны, помимо несовершенства законодательства, с попытками осуществлять государственное регулирование там, где делать это не следует. Запрещены расчеты в валюте, но уже пять лет квартиры продаются и покупаются только за доллары. Была запрещена покупка квартир в Минске неминчанам, но еще не было случая, чтобы готовый платить покупатель остался без товара. При совершении сделок с квартирами требуется декларация о доходах. Но зачем же указывать реальную цену покупки?

Словом, нет такого запрета, который нельзя было бы обойти, соответствующим образом оплавив знания специалиста или благосклонность чиновника. Вот только цена недвижимости при этом повышается на 10-20%. Столько за попытки госрегулирования платит потребитель. Потери бюджета из-за того, что большинство квартирных сделок проводятся в "полутеневом" варианте, еще больше.

Беспокоят, повторим, не сами по себе законодательные нестыковки, ненужные ограничения. В динамично меняющейся ситуации их не избежать. Печально то, что об этих



## BetaTron Inc®

**ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ** тел./факс (0172) 65-61-67

Кабельная продукция  
Короба для кабеля  
Труба для кабеля  
Крепеж  
Домофоны  
Сирены  
Блоки бесперебойного питания  
Электроштыты  
Системы доступа  
Кодовые замки  
Сейфы

**ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ**

Минск, Калиновского, 55  
к/т «ВИЛЬНИУС» (2 этаж)

## ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

Уезжая в отпуск, позаботьтесь об уюте в Вашем офисе.

Итальянская офисная мебель  
TEOREMA в салоне  
СП "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

г. Минск, ул. Гикало, 9, тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.  
г. Гродно, ул. Ленина, 32, тел. (0152) 47-36-36.  
Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей.

## Armstrong

**ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ**

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП "ГОРО" Тел./Факс: (0172) 260312

## ВИТЕБСКИЙ КОНДИТЕРСКИЙ КОМБИНАТ "ВИТЬБА"

**реализует**

### шоколадную глазурь

высокого качества по цене 32500 за 1 кг.  
Расфасовка по требованию заказчика

Тел.: (02122) 2-18-38, 2-96-43, 1-69-80. Факс: (02122) 1-50-80

## АССОН

1-3 дня

## ЖАЛЮЗИ

горизонтальные, вертикальные

Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров и рекламных агентств.

Тел.: (017) 226-01-06, 227-31-28.  
г. Минск, ул. Денисовская, 41.  
Салон-магазин "Ригонда", тел. 221-07-31.

## БРЕСТСКИЙ КУРЬЕР

Лидер независимой прессы западного региона Беларуси

скидка на рекламу до 50%

тел/факс (0162) 23-87-00  
тел (0162) 23-60-70

## АУКЦИОНЫ

по продаже объектов коммунальной собственности

## ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

### ГОМЕЛЬ: 16 ИЮЛЯ

3 МАГАЗИНА, 3 ЗДАНИЯ, ПАРИКМАХЕРСКАЯ.

Контактный тел. (0232) 55-51-35

### ГРОДНО: 18 ИЮЛЯ

2 МАГАЗИНА, ЗДАНИЕ, НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО 2-Х ЗДАНИЙ.

Контактный телефон: (0152) 72-05-46

### МИНСК: 23 ИЮЛЯ

5 МАГАЗИНОВ, НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО, ЗДАНИЕ.

Контактный тел. (017) 220-66-24

### БАРАНОВИЧИ: 30 ИЮЛЯ

2 МАГАЗИНА, ПРАВО АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ, 4 СКЛАДА, 2 ПРАВА ЗАСТРОЙКИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА.

Контактный тел. (01634) 5-36-33

### КОБРИН: 30 ИЮЛЯ

МАГАЗИН, 2 ЗДАНИЯ, 4 КИОСКА, 2 ПРАВА АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ, НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО.

Контактный тел. (1642) 2-20-99

предлагает по оптовым ценам

## муку, сахар, гречку и др. сельхозпродукты

Фирма "ОЛДЕК"

Телефон в Луцке: (03322) 43332

## СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ Olivetti lexikon

ИСКУССТВО ЦВЕТА И БЫСТРАЯ ЧЕРНО-БЕЛАЯ ПЕЧАТЬ!

**\$249!**

КОМПАНИЯ ТУССОН  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР КОРПОРАЦИИ Olivetti

ПРЕДЛАГАЕТ ШИРОКИЙ ВЫБОР СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ Olivetti

JP 270	САМЫЙ ЭКОНОМИЧНЫЙ	\$249
JP 170*	САМЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ	\$269
JP 370*	САМЫЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ	\$319
JP 450*	САМЫЙ БЫСТРЫЙ	\$349
JP 70	САМЫЙ КОМПАКТНЫЙ	\$299

\*ГОТОВЫ К ПЕЧАТИ В ЦВЕТЕ

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ РЕГИОНАЛЬНЫХ И СТОЛИЧНЫХ ДИЛЕРОВ. ОПТОВЫЕ СКИДКИ. ПОЛНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАСХОДНЫМИ МАТЕРИАЛАМИ. РЕКЛАМНАЯ ПОДДЕРЖКА. ПОСТАВКА С ТОВАРНОГО И ТАМОЖЕННОГО СКЛАДОВ.

Минск, ул. Путиловская, 53, 12  
Тел.: 364-288, 365-931, 362-182  
Факс: 365-293  
СЕРВИС-ЦЕНТР: Тел. 363-137

БРЕСТ: (01622) 59937  
ВИТЕБСК: (0212) 362-049  
ГОМЕЛЬ: (0232) 534-270, 539-579  
ГРОДНО: (0252) 443-091  
МОГИЛЕВ: (0222) 445-568, 440-510

## 3Com

Сеть на витой паре с концентратором 3Com дешевле сети на коаксиальном кабеле!

Концентраторы, сервер печати, факс-сервер, средства удаленного доступа

Компактные (размера книги), простые в использовании устройства

Идеальное средство для построения сети в офисе

tibo'96 спонс №66 (4-7 июня, ВДЦХ)

ОFFICE CONNECT

Минск, Кольцова 49  
тел.: (0172) 261-46-14  
тел/факс: (0172) 261-32-11  
E-Mail: root@ot.minsk.by

## КОМПЬЮТЕРНАЯ ЛИТЕРАТУРА

Код	Автор	Наименование	Стр.	Опт. цена	Розн. цена
105	Б. Бабэ	Просто и ясно о BORLAND C++	416	85.000	93.000
141	М. Гуревич	Программирование звука для DOS и Windows	400	79.000	99.000
142	Л. Харрис	Программирование OLE. Освой самостоятельно за 21 день.	464	79.000	99.000
155	Т. Фейсон	Объектно-ориентированное программирование на Borland C++ v. 4.5	544	230.000	250.000
156	Г. Шилдт	Программирование на C и C++ для Windows 95	400	66.000	72.000
159	А. Марченко	Программирование в среде Borland Pascal 7.0	480	83.000	92.000
160	Том Сван	Освоение Turbo Assembler	544	234.000	257.000
162	Рэй Конопка	Создание оригинальных компонент в среде DELPHI	512	174.000	192.000
214	Дж. Кауфелд	FoxPro 2.6 for Windows для "чайников"	264	79.000	99.000
224	В. Зубов	Clipper и Foxpro на примерах (Практикум пользователя)	496	99.000	109.000
226	М. Антонович	Visual FoxPro 3 для Windows (БИНОМ)	688	162.000	185.000
231	П. и Д. Линтер	Visual FoxPro: уроки программирования	480	182.000	200.000
303	Н. Николь	Excel 5.0. Русская версия	352	56.000	75.000
314	М. Шульман	Работа в Lotus Notes (БИНОМ)	368	73.000	94.000
315	Долгопалтев	Работа в Excel 7.0 на примерах (БИНОМ)	384	85.000	105.000
316	М. Кэмпбелл	Excel 5.0. Ответы (рус. версия) (БИНОМ)	384	54.000	68.000
413	Мансфельдерс	Музыка, речь, компьютер	312	60.000	79.000
513	Д. Гиббонс	Работа в E-mail (БИНОМ)	336	73.000	85.000
514	С. Браун	Мозаика и Всемирная Паутина для INTERNET	168	40.000	51.000
517	М. Левин	Ответы на актуальные вопросы по INTERNET	384	133.000	147.000
521	Билл Игер	Работа в INTERNET	320	110.000	122.000
615	Б. Нанс	Компьютерные сети (БИНОМ)	400	82.000	98.000
716	Р. Хаселер	Текстовый процессор Word 6.0 для Windows	352	59.000	74.000
819	П. Таяновский	Corel Draw 6.0	416	79.000	87.000
822	А. Старшинин	PowerPoint одним взглядом. Справочник	112	62.000	68.000
922	Дж. МакМален	UNIX	368	87.000	98.000

В Минске бесплатная доставка в офис. По Беларуси рассылка почтой (4-5 дней).

**По оптовым ценам отпускаем литературу:**

- библиотекам, учебным заведениям;
- остальным покупателям на сумму от 100 \$

**МП "Информационная Галерея" — официальный представитель издательства "БИНОМ" в РБ**

Наши книги также можно приобрести:

В Гомеле: "ДГБ АС", тел.: (0232) 555-100;  
В Могилеве: ООО "приоритетные технологии", тел.: (0222) 414-515

Тел. (0172) 45-59-00, 46-84-76,  
E-mail: root@mitzura.belpak.minsk.by



## Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

● Покровская В. В. Международные коммерческие операции и их регламентация. Внешнеторговый практикум. — М., "ИНФРА-М", 1996, 326 с., 12.000 экз. (1 ок 75988).

Рассмотрена совокупность взаимосвязанных элементов и этапов подготовки и реализации экспортной сделки исходя из сложившейся зарубежной практики и законодательных актов; раскрываются их содержание, последовательность и принципы оформления, в т. ч. обусловленные выбором наиболее приемлемых форм внешнеторговых расчетов.

● Де Ковни Ш., Таки К. Стратегия хеджирования. Пер. с англ. — М., "ИНФРА-М", 1996, 206 с., 10.000 экз. (1 ок 75991).

В книге анализируются контракты

на государственные ценные бумаги, валютные и процентные фьючерсы, опционы. Особое внимание уделено способам и опциям на свои.

● Чубаков Г. Н. Стратегия ценообразования в маркетинговой политике предприятия. — М., "ИНФРА-М", 1996, 224 с., 6.000 экз. (1 ок 75992).

Изложены основные положения и особенности ценообразования для предприятия в рыночных условиях, выбор ценовой стратегии предприятия с учетом развития конкуренции на различных типах рынков.

● Сергеев А. П. Право на фирменное наименование и товарный знак. — СПб., изд-во СПбГУ, 1995, 74 с., 1.500 экз. (1 ок 75470).

Монография посвящена анализу основных гражданско-правовых

средств индивидуализации участников гражданского оборота — фирменных наименований, товарных знаков, знаков обслуживания и наименования мест происхождения товара.

● Старобинский Э. Е. Самоучитель по рекламе. — М., 1996, 223 с., 5.000 экз. (1 ок 75377).

● Сапронов В. Г., Горбачук Л. Г. На перекрестке европейских дорог. Пособие по оформлению паспортно-визовых документов. — М., ИПП "Новик", 1996, 80 с. (1 Ба 77708).

● Липсик И. В., Коссов В. В. Инвестиционные проекты. Учебно-справочное пособие. — М., изд-во "БЕК", 1996, 304 с., 20.000 экз. (1 ок 75990).

Рассмотрены основные этапы и методы подготовки бизнес-плана и ки-

вестционного проекта, принятые в мировой практике, проблемы маркетинга, финансового менеджмента, оценки рисков и управления инвестиционными проектами.

● Голубев С. Основы рыночной экономики. Часть 1. Микроэкономика. — Мн., "Алгоритм", 1996, 245 с., 100 экз. (1 Ба 77695).

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

## Имена

## На Олимпе науки о бизнесе

(Продолжение. Начало в № 25).

## Том ПЕТЕРС

1942 г. р., один из самых высокооплачиваемых специалистов по менеджменту. В соавторстве с Бобом Уотерманом он выпустил в 1982 г. труд всей своей жизни с несколько необычным для деловых книг названием — "В поисках совершенства". На сегодняшний день уже продано более 6 млн экземпляров — рекорд, который вряд ли удастся побить в ближайшее время серьезной литературе. Авторы изучили публикуемые журналом Fortune списки 500 лучших американских фирм за двадцать лет, сосредоточив особое внимание на первой десятке. В результате были отобраны 43 компании, на примере которых была показана закономерность их успеха.

Вкратце основные тезисы книги можно сформулировать следующим образом:

- добивайся высшего качества;
- вкладывай деньги в людей, стоящих на передовой твоего бизнеса, не бойся делать из них героев;
- береги кадры;
- научись слушать;
- специализация, создание рыночных ниш, дифференциация продукции — вот три кита, на которых стоит современный бизнес;

- уважай желания потребителя, ибо покупатель действительно всегда прав.

Безусловно, ни одна из этих идей не является оригинальной сама по себе, но вместе взятые они образуют отменный "коктейль", да и то, как они преподнесены, уже само по себе совершенство.

В 1992 г. Петерс опубликовал новую книгу "Менеджмент освобождения", в которой отстаивает пять основных принципов:

- любое дело становится модой;
- повсеместно создавайте мини-структуры стратегического бизнеса;
- организуйте все и всех вокруг проектов;
- уничтожайте функциональные отделы;
- используйте партнеров за пределами своей организации.

## Майкл ПОРТЕР

1947 г. р., второй по уровню оплаты труда (после Петерса) профессор менеджмента, преподает в Гарвардской школе бизнеса, консультирует ведущие фирмы мира. В двух своих главных трудах — "Стратегия соревнования" (1980 г.) и "Преимущества соревнования" (1985 г.) — он разработал основные концепции корпоративной стратегии. В 1990 г. Портер опубликовал новую книгу — "Преимущества соревнования для нации", которая, по мнению специалистов, должна быть прочитана всеми ведущими политиками мира.

Как и у Петерса, у Портера тоже есть свои основные стратегические принципы. Например, такие:

- старайся продавать свой товар самому требовательному и привередливому покупателю, ибо он автоматически повысит стандарт качества;
- ищи тех, кому трудно угодить, эти люди и станут вдохновителями твоих новых НИОКР;
- устанавливай стандарты и требования, превышающие мировые;
- используй сырье самого отменного качества, не бойся исколесить весь мир в поисках поставщиков такого сырья;
- обращай со своими подчиненными, как с партнерами;
- используй своих конкурентов как побудительный стимул к действию.

(Продолжение следует).

## Биографии валют

## Турецкая лира: номиналы ласкают слух

Турция — одно из трех государств мира (помимо России и Египта), расположенных сразу в двух частях света — Европе и Азии. Своеобразие географического положения наложило колоритный отпечаток на облик страны, где зримо прослеживаются как влияние традиций Востока, так и динамизм европейского облика жизни. Вопреки популярной песне ("Не нужен нам берег турецкий..."), тысячи "челноков" стремятся сегодня в это государство. Все более мощным становится и поток туристов.

У Турции сложная и запутанная история, изобилующая многочисленными войнами, постоянными конфликтами со своими соседями, стремлением к расширению границ и самодовольствием. Почти шесть веков, с XIV по XX, Турция была ядром Османской империи. 29 октября 1923 года была провозглашена буржуазная республика. Ее основателем и первым президентом стал выдающийся государственный деятель Мустафа Кемаль (1881-1938 гг.). Любопытно, что фамилию Ататюрк, что означает "отец турков", он получил от меджлиса лишь в 1935 году, когда был принят закон о введении в Турцию фамилий.

Современная Турция — это типичное аграрно-промышленное государство. К началу 90-х годов доля промышленности вместе со строительством в валовом национальном продукте составила 33%. Это главным образом традиционные отрасли: текстильная, пищевая, металлургическая, судостроение. В то же время на территории страны действовало уже около 60 банков.

Центральный банк Турции, решение о создании которого было принято в 1930 г., функционирует с октября 1931 года. Более половины его капитала принадлежит государству. Денежной единицей страны является турецкая лира, равная 100 курушам.

Для Турции характерны высокие темпы денежной эмиссии, за счет которой правительство латает дыры в государственном бюджете. В конце 80-х среднегодовые темпы прироста денежной массы составили 38%. В результате из обращения вымываются мелкие номиналы. Уже прекратили хождение банкноты достоинством 5, 10, 20, 50, 100, 500, 1.000, 5.000, 10.000 лир. В настоящее время в обращении находятся шесть номиналов. Характерно, что все они украшены с лицевой стороны портретом первого президента Мустафы Кемала Ататюрка. 20.000 тур. лир — банкнота коричневого цвета. На ее обороте — современный городской пейзаж.

50.000 тур. лир — купюра зеленого цвета с изображением здания Национального банка на оборотной стороне.

В цветовом оформлении 100-тысячной банкноты использованы голубые и коричневые тона. На ее обороте — сцена, изображающая Ататюрка в окружении детей.

250.000 тур. лир — купюра с преобладанием синих и красных тонов, оборотная сторона которой украшена изображением средневековой крепости на фоне живописного пейзажа.

Наконец, две самые крупные на сегодняшний день купюры номиналами 500.000 и 1.000.000 турецких лир. Первая из них имеет фиолетовый цвет, и на ее обороте изображен архитектурный памятник древнего Стамбула. Вторая выдержана в сине-зелено-коричнево-розовых